



网络代购存在隐患

代购就像一阵风，大多数人都只看到了它的省钱、便捷。不过，随便打开“ONLYLADY”或淘宝上的任何一个代购网站，总有店主在自己的帖子上声明“保证货品绝对新鲜”、“货拿到手后可先去专柜验后再付款”、“绝对是香港商场购买，有发票为证”等等，说明消费者还是非常担心找人代购的不安全性。

对卖家要有充分了解

ONLYLADY网站的相关负责人陈晓蕾告诉记者，网络代购并不是像看上去那么美，还是有一些风险的。陈晓蕾说，ONLYLADY注重培养社员之间的情感交流而不是以卖货品为主，所以凡是到ONLYLADY开贴的店主，必须提前申请，经过网站工作人员的资格检验以后才可以。另外，开帖之前店主还必须在福利社待满一个月，与社员充分交流感情，获取大家的信任。通过资格审核的店主也是要接受网站管理的，每个月收取管理费，发帖也是有所限制的，一个月只能最多发两个。

“加强管理以后，能最大限度地降低代购风险，”陈晓蕾说，前阵子有个店主把化妆品赠品当成小样卖给买家，我们发现以后马上取消了她的销售资格。网站发展初期，也出现过店主收了预付款却迟迟不寄货的情况，我们也是根据她的身份登记追查，退还了买家的预付款。

“这两年网站规范管理以后这样的事情少多了，不过还是要提醒买家在下单之前一定要看卖家的经验值、好评数，或者多跟其他买家交流，对卖家有充分的了解，等到完全信任以后买卖就会很顺利了。另外，找大型的知名网站进行代购也是能保障买家利益的。”

靠“代购”一个月能赚四五千

既然代购如此风行，杭州的代购情况又是怎样？记者通过ONLYLADY了解到，杭州的商场活动力度虽然没有上海大，但是杭州也活跃着一批网络职业代购者，杭州的买家也并不比上海差，消费能力是旗鼓相当。记者还了解到，由于杭州的网络消费能力已经跃居全国第三，目前已经有不少专业代购网站准备把杭州作为重点发展区域，例如专做数码代

购的爱代购网。

记者通过MSN联系到在ONLYLADY上开店的杭州人王小姐。她说，自己的店已经开了半年多了，店名就叫“那一夜的秋”。她目前在一家民营企业上班，工作很清闲，半年之前忽然萌发了给人代购的念头。“从去年开始，杭州商场活动越来越频繁，几乎每周都有大的活动，尤其是化妆品。我不少在温州、台州的朋友老是托我购买。后来我就想，要不在网上开帖做代购吧，赚点小钱花花也不错的。虽然是兼职，但是我做起来觉得很开心。”

每周一到周五，王小姐就在网上发布本周末代购品牌，需要购买的网友必须提供姓名、电话、货号、样式，预付定金，当周六周日商场活动一开始，她就一个人杀向商场。王小姐说，现在她已经有了一批固定买家了，大部分是杭州周边城市，也有湖北、河南等地的买家。现在杭州类似她这样的代购者已经有七八个了，每次去银泰买东西大家都混得很熟了，有时候还会聚在一起交流心得。

“生意好的话，一个月轻轻松松就能赚四五千元。七八月份是淡季，我也懒得出门了，好好休息一下。等到下半年旺季的时候，有我累的。”王小姐说。

王小姐介绍，代购人中，除了像她这样兼职的之外，还有一部分是到香港、新加坡等地出差机会比较多的小白领。记者在杭州一些社区网站上看到，有人在网上称自己月底将会去香港、新加坡等地，联系“代购”业务。还有一种从事代购职业的人是在香港有亲戚或朋友，两结合起来一起做，这样做的成本最低，三四天就可以接货。

“热衷采用网络购物这种新兴消费方式的购物者，以30岁左右的年轻女性为主，购物人群包括企业管理人员、律师等收入较高、生活质量相对追求小资的人。不过就目前的情况来看，基本以购买化妆品为主，且都是知名度高的大牌货，价格一般从几十元到上千元不等。”业内人士分析，杭州的网络代购风正在白领间悄悄风行，这也是国外最流行的购物方式。“不过，虽然风行，还是没办法替代消费者亲自去商场购物的乐趣。通过网络买东西毕竟还是要花时间等待的，这只是年轻消费群追求新鲜刺激的生活方式的体现。”

●一周信息

有商场开始热炒“爸爸节”

文 / 本报记者 钟兰

刚刚过去的“七夕”并没有给商场带来太大的商机，有商场于是开始趁着淡季抢眼球了，比如元华。这一次，他们瞄准的是“爸爸节”。

“父亲节不是已经刚过了吗？怎么又炒这个节日？”记者表示出对这个“来历不明”的节日的疑惑。“爸爸节是台湾同胞的过法，就是8月8日这一天，八八爸爸节，念起来挺顺口的！这可是从上海抗战时期流行起来的哦。”商场企划部负责人如此解释。

八八爸爸，想起了小时候的动画片，挺有意思的。不管怎么说，还是看看商场比较实在的活动吧，也许你能从中挑出爸爸喜欢的礼物！

元华商城“爸爸节”特别活动：

(时间：8月4日-8月8日)

芝宝:全柜8.5折再送男式礼盒一份

暇步士:全柜8折再送精美礼品一份

男鞋男包:6-7折(个别品牌除外)

瑞士表馆:购男士手表送精美礼品一份

商务休闲:低至5折部分凭VIP卡折上9折

参加品牌:LIOGRAND/高爾普/杰恩万堡/YESBOOS/苏格兰飞人

元华折扣活动

2楼

女装折上再折

e+:秋装上市 夏装部分6-8折

FA:GE:秋装上市 夏装5折

ESPRIT:秋装上市 夏装5折

香然:新柜开幕 全柜5折

三横一竖:新柜开幕

特卖:

ONLY VERO MODE:特卖5折

杭州大厦

(时间：8月4日-8月6日)

皮件

LACOSTE:6.5-8.5折

BALIBAO:7折

FED:凭VIP卡7.8折；部分5-7折，再满300减80

YEBBN:部分6-8折

真美诗:部分4.2-8.9折

NINE WEST:部分5-7折，购2双折上8折

女装

W.:7折

ILC:春夏装5-7折

K'S:春夏装5-7折

“麦考林”创意家居秀之实用小件篇



男装

NEW MAN:春装购1件7.5折，2件7.5折；夏装1件8折，2件7.5折
纪梵希:凭VIP卡7.5折，皮具除外

金狐狸:满3000送指定T恤一件

银泰百货

(时间：8月4日-8月6日)

MNG:秋装上市，夏装3折起
Tommy Jeans:秋装上市，夏装部分5-7折

ESPRIT:秋装上市，夏装5折(配饰除外)

E-land:秋装上市
BIANCO:凭银泰VIP/联名卡5-6折

TARA:凭银泰VIP/联名卡5-7折
FA:GE:春夏装凭银泰VIP/联名卡5折

雅莹:秋装上市，凭银泰VIP/联名卡6折
万宝路:限时7折(个别除外)

Tony Wear:限时7折，部分3-5折

Clarks:部分7.5折
贝纳通:5折起，购2件以上9.5折，三件折上9折

G-STAR:部分6折
Ebase:部分5折

百大

(时间：8月4日-8月6日)

女装商场
ESPRIT:部分5折(配件、内衣除外)

FEIZI:5-8.5折
米兰:5-8折
[eni:d]:5折起
雪儿:3-7折
Chaber:5折
RESERVED:3.5-5折
永远的女人:5折

A&D:3折起
ONLY、VEROMODA:部分5折
皮件商场
FED:全场5-7.8折
百丽:全场6-7.5折
奥卡索:全场5-6折
星期六:凉鞋6折
思加图:5-8折
其乐:部分7.5折

休闲商场

马克华菲:满595元送皮带一条
(配饰除外)

ESPRIT:部分5折
JACK&JONES:部分5折

许多人认为扮靓自己的家，需要花费不少的钱。其实不然，“麦考林”专业家居设计师创意支招：扮靓居室的关键在于巧妙利用和开拓思路，有时几个简单装饰小件就能达到别致效果。且看“麦考林”为你精心推荐的为生活着色的小玩意吧。这款便利油壶拥有独特的壶嘴设计，每次可以精准控制倒油量，以避免过量用油而间接造成发胖。另外，它的造型也很讨人喜欢，弹压式阔口盖，单手操作亦方便。手柄还采取了防滑设计，取用省心安全。想不花太多心思就获得更多新潮时尚的家居装饰技巧，请留意您身边的“麦考林形象顾问”，她们将亲身传授流行实用的家居扮靓技巧。