

苏宁电器文一路旗舰店

明天盛大开业

明天，苏宁电器文一路旗舰店将盛大开业。消费者期待已久的家电盛宴终于浮出水面。为文一路旗舰店开业准备了近数月的苏宁电器，将率领国内外300多知名厂家，在杭州打造一场前所未有的狂欢盛宴！届时，空调、彩电、手机、冰洗、数码、厨卫、小家电、电脑等8大品类家电产品促销全面发力！数千万元的特价电器，万台特价空调，不到300元的30万像素手机，100元的DVD……苏宁电器文一路旗舰店列出开业盛宴“菜单”，数以万款的家电全线普惠，直掀杭城家电价格底限。届时消费者可以在苏宁文一路旗舰店享受到超级特惠价格和至真至诚的苏宁阳光服务。明天，苏宁电器文一路旗舰店开业普惠攻略将全面上演，激情即将点燃杭城！

苏宁驻扎文一路 城西家电市场面临洗牌

有业内人士指出，苏宁文一路旗舰店的开业将完成杭州西部商圈的连锁布局，苏宁电器的入驻，将使城西家电商圈竞争迅速升级，激烈的竞争将促进当地家电行业的进一步繁荣。说到城西家电商圈，更多的是零散的私营小店铺或者小型家电卖场，但周围交通便利，社区林立，随着越来越多的中高档消费群体的入住，城西家电市场有着广阔而且巨大消费潜力。目前城西家电价格体系偏高、品牌鱼龙混杂、进货渠道及服务极为不规范，城西家电商圈市场仍需开发规范。此次苏宁进驻城西将凭借其“专业自营”的服务优势和全国连锁资源互动的优势进一步规范城西家电市场，苏宁文一路旗舰店的开业标志着城西家电市场裂变进入倒计时。

苏宁精彩活动与您共振

苏宁文一路旗舰店明天盛大开业(8.5-8.7日)，万名会员免费办理仍在火爆募集当中，同时，苏宁文一路旗舰店开业巨献了十二级豪礼，开业期间购空调、彩电、音像、冰洗、小家电、数码产品，单件满一定金额就有大礼相送。活动期间更是推出16款惊爆机，超低价格冰爽一夏。

而苏宁电器庆春路3G旗舰店、武林店为贺苏宁文一路旗舰店开业，联手文一路旗舰店推出满就送大礼：8月5日-8月7日凡在文一路旗舰店、庆春路3C旗舰店、武林旗舰店购商品都可参加返券活动。同时，三店还推出夜市抓现金活动，8.5日-8.7日在文一路旗舰店、庆春路3C旗舰店、武林旗舰店购物满500元以上的顾客可参加幸运抓现金活动，抓多少返多少!!!!。苏宁总部更是大礼回馈苏宁消费者，8.5-8.7苏宁文一路旗舰店开业活动期间凡在苏宁杭州市区五店购物单件满300元以上的顾客即可参加抽奖，单张发票最高限抽2次。

此外，中信、招行、农行、建行也联合苏宁推出苏宁·四大银行1000名贵宾VIP火爆预订热线，即日起至8月4日18:00凡持有招行、中信、建行、农行信用卡的顾客就可报名。8月5日-8月6日在文一路旗舰店、庆春路3C旗舰店购物两件以上金额满15000元以上的顾客，即可享受在四大银行500元现金补贴。

超级让利 万台空调全线超低价助阵开业

连续13年蝉联全国空调王的家电连锁巨头——苏宁电器凭其多年空调专营经验和敏锐的市场洞察力，将领军春兰、三星、松下、三洋、海尔、科龙、美的、海信、奥克斯、志高、格力、TCL、长虹、格兰仕、LG等中外优秀空调品牌，借文一路

旗舰店开业之际将打响空调收官之战。据了解，现苏宁库中囤积了大量的现市场的主销机型，蓄势就为本周杭州联动开业促销！空调冷冻年度即将收尾，降价机型多是能效比在三级以上的中高端机型，优惠幅度从100元至600元不等。降价后的空调价格基本与去年同期持平，与5、6月份的空调价格相比，则降了二、三成，因此业内普遍认为，对消费者而言，现在是购买空调的最佳时机。

时下，苏宁文一路旗舰店即将开业，给了要买空调的市民更多的期待，苏宁电器空调部相关负责人透露，在8月5日该店开业起，将会在杭州市内联动各卖场，坚持价格一步让利到位，礼品加送、服务再升级，同时推出大量惊爆让利机型。本周的空调市场必定会硝烟滚滚，但实惠的也必定是杭城期待清凉的广大市民！

重仓蓄势 苏宁平板“价”天下

据杭州苏宁电器彩电营销部长介绍，此次文一路旗舰店开业一是要借助苏宁电器强大的优势，强制拉下平板电视高高在上的价格，在杭州地区掀起一场平板电视普及风暴，另外，苏宁将借助强大的售后优势普及平板无忧服务。据悉，作为经营中高端电器的卓越平台，此次苏宁文一路旗舰店开业成为国内外彩电厂家关注的焦点，借文一路旗舰店开业的东风，纷纷将自己的新产品推出，展示新品、精品家电，还有尖端家电技术的较量。为了迎接此次家电盛会，苏宁一次性直接从厂家采购了2万多台各种型号的特价机，包括等离子、背投、液晶和数字电视等高端产品，签订了总金额高达亿元的采购协议。此次采购数量之巨大前所未有，使苏宁在价位上拥有绝对的竞争力，尤其是历来因为高昂的价格而让消费者望而却步的等离子、液晶、背投等高端彩电，此次也历史性的突破价格瓶颈的限制，价格纷纷跳水，最高降幅达到了30%，真正实现了文一路旗舰店高端平价的形象定位。如国产40寸液晶全面10000元，42寸合资机降幅10%以上，创历史新低。厦华也推出“大平板普及风暴”活动，一款分辨率1920X1080P、带双高频头双画面的47寸液晶较原来直降3000元，仅售15999元，一款42寸液晶也率先突破12000元。另外一款27寸液晶首次突破5000元极限，与29寸数字高清显象管电视的价格相差无几，我们有理由相信本次活动将使更多的人享受平板电视带来的视觉震撼。

冰洗特价攻略

知名品牌鼎力助阵

文一路旗舰店开业期间，各大知名品牌06年新品冰箱将在苏宁文一路旗舰店隆重登场首销上市，其中包括光波增鲜技术的全新海尔“鲜+”变频彩晶冰箱、西门子06天弓系列0℃生物保鲜冰箱、LG06全新原装进口对开门冰箱、容声SPA原生态节能保鲜冰箱等等。

苏宁冰洗将联合西门子、三星、LG、海尔、容声、海信、新飞等各大厂商推出一系列力度空前的促销活动，让利广大杭城消费者！届时将会推出数十款(上千台)超值特价机、精品电脑温控冰箱、高端烘干滚筒洗衣机以及丰厚豪礼！开业期间冰洗降幅最高达30%。

针对高端精品，开业期间苏宁将联合各大厂商将全面普惠让利，将会给消费者带来更多的惊喜！苏宁着力打造一个全面彰显国际最新冰洗技术潮流的展示舞台，最先将科技化家居享受提供给注重品味的杭州消费者。



厨卫家电 演绎精致生活

苏宁文一路旗舰店落户城西，缤纷时尚的精致小家电本周瞩目面世。据悉，苏宁文一路旗舰店开业，将采购大量专业化的厨卫电器，其大多采用智能操控，操作起来更加人性化，设计上采用流线型，颜色鲜艳、美观，加上环保的绿色设计，均符合现代人对生活速度和品质的要求，把您的家装点缀得更温馨。款式新颖，结构造型设计紧贴时尚潮流，老板燃气灶9G68。采用全新的分段阀结构、多段火力设计，火力调节随心所欲，真正享受到下厨的乐趣。高档典雅，豪华气派，特别适合现代厨房装饰之风格。该款型号将率先在苏宁文一路旗舰店销售。此外，苏宁文一路旗舰店还将建造不同档次的微波炉组成的微波炉墙、浴霸墙。让消费者能对微波炉各款式一览无疑，充分易于消费者比对选购。

手机劲爆低价 狂砸市场

苏宁作为手机渠道业的领军人物，誓将手机“实价到底”。苏宁电器文一路旗舰店开业期间数万部手机将全面投放市场，凸显规模采购的价格优势。摩托罗拉、诺基亚、索爱、联想、TCL、康佳、波导、夏新等十多家直供品牌，借直供之势，降幅达30%以上。

为筹备本次文一路旗舰店开业，苏宁通讯利用总部全国大单采购的低成本优势，调集了大量低价精品手机，为杭城百姓准备了一场饕餮大餐。各主流手机品牌更是倾情加盟，诺基亚、摩托罗拉、三星、索尼爱立信、联想、夏新、波导、TCL……纷纷拿出各自性价比最优的产品、最精美的礼品，希望借这次苏宁文一路旗舰店开业的大好时机打破这平淡的市场。其中某品牌30万像素手机跌破300元，128兆内存MP3音乐手机跌破700元，主流型号普遍降幅5-10%，开业期间购机者更有开业红包、精美小电器赠送……

IT数码产品“普及风暴”

宽松的购物环境、精美的店堂装潢，使消费者避免了在小卖场购物时的拥挤和嘈杂，真正使购物成为一种享受。苏宁早已开创了自己的电脑卖场经营模式，凭借自身雄厚的经济实力，再依靠全国400家连锁卖场的规模优势，实行规模采购，从而大大降低了进货成本，所以苏宁能以更低的价格来面对消费者。同时，苏宁电器规模宏大的第八届电脑节正在火热进行中。在此次电脑节上，苏宁电器集团联合众多IT行业的知名品牌开展丰富多彩的促销活动，其中涵盖了联想、方正、宏基、惠普、佳能等行业领先品牌。将提供包括家用电脑，笔记本电脑，OA外设在内的全系列产品，力图打造城西IT卖

场制高点。

做为杭城数码产品集中的城西，此次因苏宁数码产品的强势进入，必将引发新的格局。苏宁电器数码产品将依托索尼、佳能、松下、三星等厂家直供的价格，有序而负责的专业售后服务，让消费者更放心的购物。各厂家借文一路旗舰店的开业投入了万台特价，佳能专门订做200万像素数码摄像机MVX1Si，直供的超高性价比，并赠送三角架、DV带、电板、摄像机包等全套超值大礼；索尼也在全国调集紧缺型号，让消费者重新体验经典机型的拥有，并赠送512M存储卡、相机包等大礼，还有三星、松下、奥林巴斯、苹果等，超值的产品、超值的大礼、超值的购物，体验数码购物的狂欢。全场买数码相机就送40元数码冲印券，同时存储卡、相机包、三角架……更多礼品排列以待。

价格引领阳光服务伴你行

除了规模采购带来的价格和资源优势以外，苏宁还将延续自身的特点，为顾客提供更好的阳光服务：全程陪同导购，会让顾客从各种角度全面了解产品的性能特点；专业的物流配送，将为顾客提供免费送货、无尘安装；专业的售后服务，会满足顾客各种可能的维护修理等需要。另外，苏宁电器针对团购的消费者开设了专门的导购通道，享受“服务套餐”，包括全程陪同导购服务、统一送货安装、快捷服务、客户资料全电脑统一管理服务等，并提供详尽、科学的选购建议，在整体价格上更是可以享受团购价体验到最大的让幅，还会有多重套餐好礼相送！从苏宁方面得来的消息，8月5日开始，苏宁从总经理到普通员工，全部加入一线四大终端的服务中，几百名营业员、近万名服务大军已经全部到位，整装待发。苏宁承诺他们的服务更方便、快捷，随时为您排忧解难。

