



瞄准“金九银十” 多款新车面市

“金九银十”的市场是汽车商家的必争高地,刚刚经历了近年生意最惨淡的两个月,所有的汽车厂商都憋足了劲要在接下来的九十月份打个翻身仗。为了抢占市场先机,汽车厂家通常采取降价手段来争夺市场。但在经历了低价竞争之后,随着9月的到来,厂商和经销商们都放缓了价格战,而把更多希望寄托在新车上市,借此吸引消费者注意力。

8月28日,东风悦达起亚在青岛举行赛拉图上市周年庆典,与此同时07款赛拉图正式上市,8款产品涵盖了10.38万~15.18万元的价格区间。

在经过30多个城市3个月的预售之后,8月29日,吉利金刚在北京正式上市。1.5升和1.6升两种排量的4款车售

价在6.68万~8.58万元。据了解,吉利将C1级车金刚定义为一款掠夺市场份额重要区域的产品。在其列出的一长串竞争对手中,几乎囊括了包括一汽丰田威驰、雪佛兰乐风、北京现代雅绅特和奇瑞新旗云等在内的经济型轿车中的所有高端车型。

8月31日,备受瞩目的海马汽车自主品牌新车——福美来2代终于揭开了神秘面纱。作为“新三样”首个全面换代的产品,全新上市的福美来2代从外观设计、内饰到动力、操控、安全方面全面提升,共推出7个型号。搭载原装进口的马自达ZM II型发动机的手动舒适型和自动舒适型售价分别为8.98万元和10.68万元,搭载同样系出名门的

TRITEC发动机的5款车型售价在8.18万~11.18万元之间,其中1.6GX手动普通型为8.18万元,创造了“新三样”的价格新低。

仅仅两天之后的9月3日,南京菲亚特派朗在北京上市,1.7L手动挡的派朗售价在8.53万~9.43万元。作为一款中国首发的车型,派朗分为“加速版”、“领航版”2个款式,首批推出的车型是9.43万元的派朗1.7L领航版,这一实惠的定价策略在该车型细分市场将占有很大价格优势。对于雅绅特、乐风、骏捷的低价入市策略,以及伊兰特、凯越、福美来连续不断的降价措施,派朗以低价上市将给予竞争对手不小的冲击。

两厢福克斯 开始接受试驾



“千呼万唤驶出来,尤抱琵琶半遮面”,两厢福克斯在8月20日就已经登入杭城,但一直给消费者一种低调驶入的感觉,用户也很少有机会亲身体验一下这款“驾驶者之车”的优异操控性能,给钟爱福克斯的车友留下了遗憾。

9月3日,浙江福通汽车有限公司邀请杭州所有媒体的朋友,在天目山路367号的福通展厅为两厢福克斯举办了上市仪式,同时邀请了百余名客户参加了当天同时举行的试乘试驾会,不仅提供了两厢,同时还有三厢福克斯,让客户真切切切的爽了一把,也坚定了他们的购车决心,纷纷下单订购,经销商也向客户承诺绝对不会出现当初订购三厢福客斯一样的长时间的等待。浙江福通汽车有限公司同时也诚挚邀请错过本次试驾机会的客户拨打试驾预约热线:87770680。

福克斯两厢 1.8手动挡经典型:12.98万元;1.8自动挡时尚型:14.98万元;2.0自动挡运动型:15.98万元。

华泰欲借“圣达菲”挑起 SUV 升级战

继今年7月广州车展华泰推出特拉卡、圣达菲等6款产品后,就公众关心的华泰新品“圣达菲”何时上市,一直三缄其口的华泰汽车集团近日终于向外界透露了“圣达菲”即将上市的确切消息。据华泰汽车集团负责人介绍,新品“圣达



菲”将于近期上市,上市车型版本分为2.0升和2.7升柴油机型。

记者注意到,华泰负责人此次在介绍“圣达菲”上市的言词中较多地提及了“华泰汽车集团”以及“环保、节能”的概念。虽然一向低调做事的华泰很少直面媒体,但此次华泰设置的“圣达菲”上市之谜还是暴露出了其本意。

据了解,新品“圣达菲”发动机采用先进的CRDI(高压共轨技术),能最大程度地降低油耗、减少排放。记者就发动机CRDI技术请教了业内专家。据了解,使用共轨技术的柴油车比同级别的汽油车能节省30%的油耗,很明显这对节约能源大有好处,也能节省终端用户的使用成本,对于SUV、皮卡而言,这个优势更加明显。

业内人士称,高油耗、高排放的SUV迟早要被逼出市场,不断升级的排放要求下、不断上涨的油价压力下,SUV行业的升级战一触即发,而圣达菲的上市将有可能成为这场战役的导火线。

全国乘用车信息联席会调查显示,在新的排放标准及油价上涨压力下,SUV车型销量增幅明显趋缓,最新的SUV市场高中低档车型销量分布呈纺锤型态,即排量在2.0到2.7升经济型SUV和紧凑型SUV成为市场的中坚,而高档SUV和低端SUV的销量逐渐减少。很显然,华泰“圣达菲”2.0和2.7升柴油车型正属于今后SUV销售“黄金分割点”上的产品类型谱,围绕这一产品以发动机变革为核心的SUV升级战一触即发。

远舰周年庆出新招

为了庆祝远舰上市2周年,回馈消费者2年来的真心拥护,东风悦达起亚于9月1日至30日在全国范围内举行“远舰周年庆,好礼好心情”活动。活动期间凡购买远舰的消费者如在9月适逢生日、新婚、结婚纪念、公司成立、原有车辆上牌、驾驶执照颁发等喜庆事情,或购车者本人或为教育机构的工作人员,就有机会由东风悦达起亚为其实现自己的心愿(价值RMB4,999元以内)。此外,活动期间到东风悦达起亚各4S店赏车试车的嘉宾在获赠纪念品的同时,也一样有机会实现自己的心愿。详情可电沈半路195号浙江金恒德起亚汽车有限公司(88291999)或登陆企业网站(www.dyk.com.cn)查询。

“起亚至诚” 二手车置换出大手笔

9月1日至9月30日,“起亚至诚”二手车携手浙江金恒德起亚4S店推出“欢迎‘普莱特’回娘家,优惠置换‘07款赛拉图’”活动。

据浙江金恒德起亚二手车部负责人介绍,此次活动主要面对“普莱特”及“千里马”客户推出的一系列优惠措施,主要有:进厂“普莱特”车辆享受20项免费检测,维修的人工费8折优惠;由专业评估师为每辆意向用户的二手车做免费评估,并出具《DYK旧机动车鉴定估价书》;按

照二手车操作流程提供置换服务以及车辆过户、上牌、保险等“一站式”服务;活动期间汽车美容装潢、配件价格优惠,机会多多,惊喜连连。(本次活动的最终解释权有东风悦达起亚汽车有限公司所有)。

更多惊喜,更多优惠,敬请来店(沈半路195号浙江金恒德起亚专营店)或直接拨打“金恒德起亚二手车”置换热线0571-88298702,由国家注册的旧机动车鉴定评估师为您提供全程顾问式服务。

车险团购惠读者

为了让本报的广大读者和车友同盟成员能享受到优惠、优质的车险服务,本报汽车版与华泰保险联手推出车险团购。

华泰财产保险股份有限公司是我国第一家全国性股份制财产保险公司,也是我国第一家中外合资保险公司。此次华泰保险与本报汽车版联手推出的华泰机动车辆保险团购,将是最优惠的价格。此外,华泰保险还承诺:定损维修配件全部正厂配件;24小时365天接报案服务;小额赔款立等可取;保险专员一对一服务。

凡参加华泰机动车辆保险团购的读者,还将获得由本报汽车版提供的精美礼品。

团购联系电话:0571-85311090