

宏图三胞低价掀起 IT 狂潮

文三路联强店、华远店两店 9 月 23 日同开



随着现代人生活条件不断改善,国内的 IT 市场得到迅猛发展,由买方市场所形成的各品牌间的激烈恶战不断升级,厂商之间、商家之间的品牌竞争越发激烈,一系列的恶战与竞争使得整个 IT 市场充满活力,这更让 IT 零售业得到了充足的养分。

宏图三胞是一家以电脑、笔记本、外设、耗材、配件、数码、手机为主营对象的 IT 连锁企业,于 2000 年在南京成立。目前已在江苏、上海、浙江、安徽等 30 多座城市中开设了近 80 家自营连锁卖场,总营业面积近 16 万平方米,门店总数超过 80 家,红快服务站 100 多个,以及多个大型物流配送中转中心,形成跨区域立体化的营销与服务格局。2006 年上半年销售收入达 50.8 亿元,成为唯一上榜“中国连锁 30 强”的 IT 零售企业。经营商品品种涵盖笔记本、电脑、数码类、外设类以及自主品牌等 3C 产品。宏图三胞所采用的 WDM 模式即大规模、标准化、连锁直销模式。

先进的模式给宏图三胞带来了三个方面的绝对优势,第一是客户优势,离客户最近,了解客户的一些需求。第二是服务的优势,宏图三胞的服务逐渐形成标准化,各个卖场按照麦当劳的经营思路,做到统一承包商、统一形象、统一规划、统一控制,努力在购物环境的各个方面给人以舒服的感觉。第三是成本的优势,直接统一的大规模采购,能够得到最大的价格优惠。

宏图三胞挺进杭州市场,在行业内的影响力已是震撼十足,9 月 23 日,宏图三胞在杭州市 IT 心脏同开两店联强店、华远店。两店相隔不足 500 米的距离,这在整个浙江 IT 零售卖场的布点上还是“闻所未闻”。据宏图三胞有关人士表示,届时,全新概念的售后服务——“红快服务”也将在浙江范围内同时启动。

宏图三胞负责人表示,文三路地区的 IT 销售人气很旺,在这里开店,必然会取得良好社会效益与经济效益。为了迅速站稳杭州 IT 终端市场,就要出手不凡,谋求差异化竞争优势。即将落户于此的宏图三胞 PC MALL,是一种充分强调顾客自主消费的 IT 专业连锁,提倡消费者新体验消费,PC MALL 有顾问专家为消费者提供合理化的购买建议。

宏图三胞来到杭州,带来鲜明个性的企业品牌,为消费者提供更加舒适的购物“标准”。宏图三胞在消费者为中心的营销理念基础上,提出了以“卖场为导向,服务做增值、精细化管理”的战略思想。于是,宏图三胞这个架设在厂家与消费者之间的专业连锁大卖场迎来了它有史以来最大规模的一次市场扩展与形象塑造,为此,共累计投入的专项资金就有数千万元。在华东各地连锁卖场大规模统一导入 CI 战略,对现场 IT 产品实行了解架展示,统一价格标识。所有细节的调整,都充分体现卖场环境的人性化与舒适化,迎合了影响消费类产品消费的“看、听、摸”等一系列直观感觉的体验需求,引导了中国 IT 终端产

业“卖场商场化、服务专业化、营销生活化”的“三化革命”。

9 月 23 日,随着宏图三胞在文三路同落两子,同一天,金华福泰隆店和台州路桥店也将盛大开业,此外绍兴供销大厦店、绍兴锦华店、嘉兴华庭店、海宁东方商厦店四家也将全面打响联动促销战役,所有门店活动保持一致,通过强劲的开业促销力度提前引爆十一购买旋风,活动内容新鲜多样。

实实在在让利 200 元就能买电脑

宏图三胞在开业当天要让消费者实实在在感受到宏图三胞的实惠,9 月 23 日至 24 日宏图三胞杭州文三路联强店开业期间,只要您消费 2000 元以上,就能有机会参加抽奖活动,中奖者就能以 200 元的超低价格购买电脑。

手机 1 分钱起 笔记本 1244 元起

但凡开业,低价就是商家的杀手锏,也是吸引消费者最佳的方法,在 9 月 23 日当天,光临宏图三胞联强店和华远店的前 500 名的消费者,无需购物可排队领取刮刮卡,只要刮中指定图案者,就都可以以超低惊爆的价格购买到指定的商品,如手机 1 分钱、MP3 同样 1 分钱、液晶电脑 888 元、笔记本 1244 元。

进货价格等于销售价格

宏图三胞向来有“价格杀手”和“服务专家”的美誉,自今年年初进入浙江市场以来,宏图三胞就在浙江地区掀起了一股红色风暴。进入之初,宏图三胞南京总部就已明确表态,在浙江市场一年内只亏不赚,保持“进货价格=销售价格”,誓将浙江的电脑价格下拉 10%,也就是说宏图三胞以什么样的价格从厂家那里采购到产品,就以什么样的价格卖给顾客,不仅不赢利,甚至倒贴运费,所有损失由宏图三胞承担。

缤纷活动夺人眼球 4 店同开劲掀数码 IT 狂潮

在开业期间为了感谢消费者的支持,前 500 名光临宏图三胞的消费者,无需购买任何礼品,只要您凭开业当天报纸广告就可至卖场领取礼品一份。

学生作为数码 IT 的消费主力军,宏图三胞在开业期间给予额外的优待,学生只要在开业期间到宏图三胞卖场购物,除了可以参加卖场内的所有活动外,还可额外获赠 50 元现金券,每人仅限使用一张(限购电脑整机、数码摄像机)。

不想早上排队抢购数码 IT 产品的消费者也有机会获得额外惊喜大礼,在开业期间宏图三胞

会在不同的时段加送礼品,在这个时段消费的消费者均有机会免费获赠 U 盘或 MP3 或健身椅等礼品,一改卖场以往开业只有先到的消费者才有额外礼品赠送的惯例。

电脑虽然在近年来越来越普及,但是对于很多消费者而言电脑的知识还是十分的少,出现故障之后往往不知所措,而宏图三胞的特色服务——红快服务就可为您解决各种疑难。

在开业期间,宏图三胞联手招商银行隆重推出了“零首付免息分期付款”活动!此活动将大大加速杭城笔记本电脑的普及,招商银行此次推出的“零首付免息分期付款”,无需担保,无需利息,只要刷卡就可以把商品立刻带回家,以后就可以按月等额还款即可。本次活动最长的分期付款日期为一年,在这一年当中消费者只需第一次支付一点点手续费,以后每月都是按商品的价值分成 12 个月,每月等额还款即可,无须一次把商品的价格全部付清,刷卡之后,次月才开始还款,此外只要消费满 4500 元就可获得迪斯尼毛巾毯一个。强强联手,一方面可以缓解消费者的财务压力,同时可以让年轻人都尽快拥有一台自己的电脑!

宏图三胞向消费者开出九大承诺

一、品质承诺:宏图三胞无假货,假一罚十。
二、低价承诺:宏图三胞所售产品价格高于当地商家的,三日内可凭该商家发票及货品,至宏图三胞原款退货(本承诺针对购买和同品牌同配置同批次电脑整机的家庭有效)。
三、退货承诺:“不满意就退货”,凡在宏图三胞卖场购买宏图品牌电脑或 DIY 整机套件的自购买之日起 7 天之内,未有人为损坏并且附件包装齐全的,不需要说明任何理由就可以凭发货票或质保卡及原出货单到原购买处退货,宏图三胞保证在 20 分钟内退还原款;否则顾客可以向值班经理投诉,获得赔偿。



四、售后服务承诺:宏图品牌电脑及所购 DIY 整机套件,主要部件三年质保,终身维护。市区 24 小时,郊区 48 小时及时响应。

五、限时服务承诺:客户购买品牌电脑自交费完成之时起 20 分钟内未开始验机的、购 DIY 整机套件自交费完成之时起 80 分钟内未开始验机的,宏图三胞赔偿 100 元。

六、专业生产承诺:本公司由工业化生产线生产电脑,保证电脑装配质量。

七、统一价格承诺:宏图三胞在同一城市拥有的两家或两家以上卖场之间,所有产品保证同时同价。

八、诚实信用承诺:给客户总裁的权利。宏图三胞销售员有欺骗客户的情形发生,客户有权将其开除。

九、投诉承诺:对宏图三胞所售产品或提供的服务有任何不满,均可拨打全国客户服务中心电话:10106699;或拨打全国总裁投诉电话 025-84791999。对于客户投诉,宏图三胞保证 24 小时内予以回复(白天 1 小时之内给予回复)。

宏图三胞斥巨资进入浙江,除了获得公司总部的“一年内,不许赢利”的特殊政策倾斜外,还同时得到了包括 Intel、IBM、HP、联想等国内外知名品牌的全力支持,备货量将超出其他区域市场开业备货量的两倍甚至三倍,形成产品的丰富及价格的绝对竞争优势。

竞争才会有活力,消费者也才能得到真正的实惠。宏图三胞进入杭城,必将在杭城 IT 业挑起新一轮的竞争。而每次大型 IT 卖场进驻杭城,都会给杭城 IT 业带来新的理念,促动杭城 IT 界的变革和进步。相信宏图三胞的进驻不仅会给浙江市场输入全新的理念,同时对现有电脑城的销售模式也会产生相当大的冲击,拉动 IT 终端销售模式升级,最终让消费者受益。