

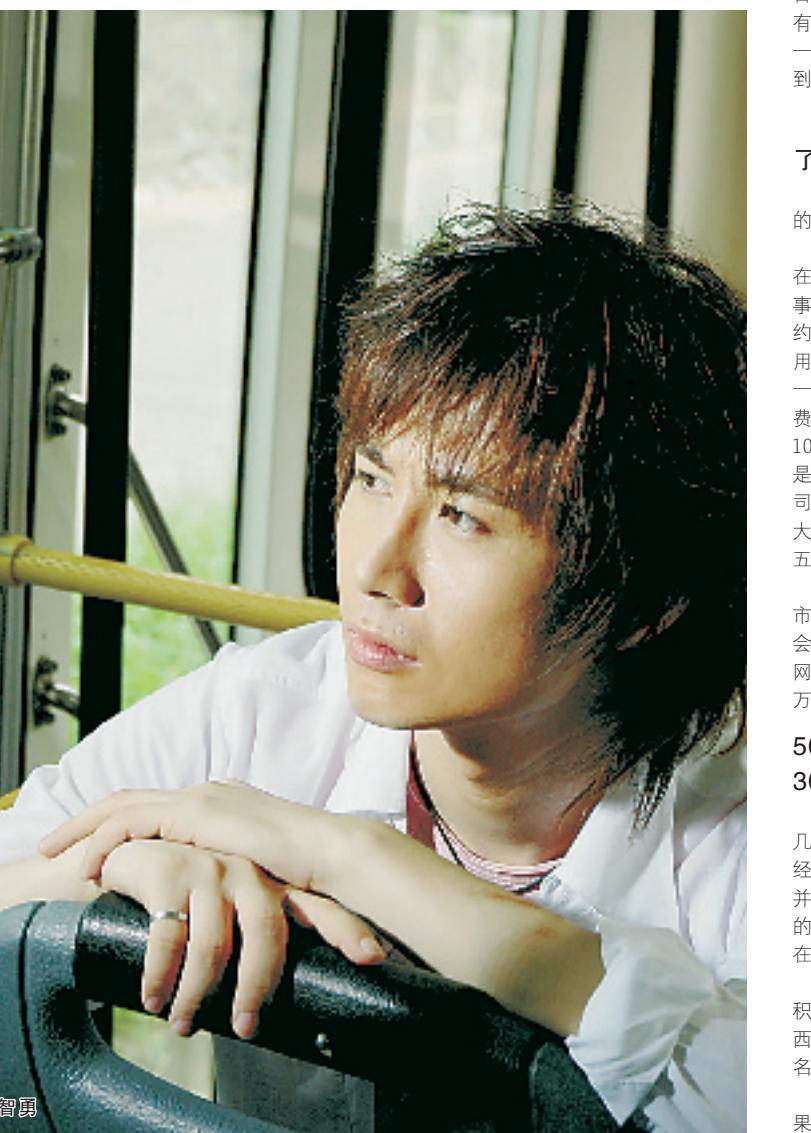
自掏 500 万砸出个明星来,想出名想疯了? 曲别针要换豪宅,想钱想傻了? 大事业还是大闹剧?

文 本报记者 金丹丹

这年头总有怪里怪气的事情发生,尤其在网络这个大林子里。当你觉得生活有点平淡了,就有叫人惊一小跳感叹许久并费诸多口水谈论之事跳将出来,而且一下就来俩。一是一男投了500万宣传博客,试图由默默无闻的不入流歌手变为“那英”式的歌坛人物。另一是一小姑娘不满辛苦赚钱疲于奔命现状试图仿效外国小伙用曲别针换得一套豪宅,并把过程写下来配上图在博客上演真人秀。

这种叫人弹眼落睛的事情,倒是能细品得出些许端倪。只不过两位主角都说这是自己的大事业,但众人看着又那么像闹剧……

500 万叫我的博客火起来 袁智勇说:“完成此事,共需投入 3000 万!”



袁智勇

500 万只是起点 3000 万才是全部投资

袁智勇也是最近才有知名度的。之前极少有人知道他是个歌手,代表作是首很不怎么样的歌《转转转》。知道的人多了,是因为他沸沸扬扬地“投五百万提高个人博客点击率”一炮走红。

这不由叫人生出许多疑问和困惑。记者联系上袁智勇的好友表达采访愿望后,很快,袁智勇来电,表示愿意接受采访。

袁智勇的普通话带着浓重的山西口音,他说现在“全国旅游小姐邀请我给他们写一个主题歌。”表明自己创作型歌手身份。

袁智勇 2002 年来北京发展,做过外贸生意,开过 KTV。去年和朋友一起做音乐,开博客,试图通过在博客上搞 CD 换物的活动提高人气,但点击量很少。“后来我有了投 500 万的想法。目的就是增加点击率,让大家都认识我,知道我。”

客一百多万,背包网更多。第一阶段还是比较成功的。”记者仔细看了袁智勇博客,内容只是一些散文与随笔及与一些艺人的交往,并没有特别之处。虽然点击率已超过一百万,但留言非常少,很多都只有几条,这有实质性的效果吗?袁智勇对此并不在乎,一直强调只要点击率上去,他的目的就达到了。

500 万是虚是实? 又都用在了何处? 出名的计划又是如何?

袁智勇说,“500 万”没有水分。“支出的单据我都能拿出来。”

“也不是炒作,我是在做一个事业。现在是在全国 51 个城市做推广,各地都有办事处。各办事处的工作就是和网吧、网站签约,宣传背包网和我的博客。”“网吧的电脑可以用我的照片做桌面、主页用背包网。”“合同一般是 3 到 5 年,给宣传费是其中最大的费用,看规模而定,最少的一个网吧是付了 1000 块钱。”袁智勇介绍,负责整个操作的是背包(北京)广告有限公司,是朋友的公司,自己与之有密切联系。负责推广的员工大概有一百多个,各地的办事处多的每处五六人,少的也有两人。

“第一阶段成功以后,我要把 51 个城市扩充到 200 个,用半年的时间。十一月初将是第二阶段。到最后会形成很密的一个网,覆盖全国。我博客的点击率会达到上千万。”

500 万何处来? 3000 万呢?

有传言说他其实是个隐形富豪,身价几千万,在王府井有物业,有自己的公司,经营房产和外贸。记者提出这些质疑时,他并没有直接否认,只是说:“那些都是朋友的公司。我们有合作,但我不是股东。我现在是和 4 个公司有关系。”

至于那 500 万,他说“主要是我自己的积蓄,还有就是朋友帮忙。”他说自己从山西的黄河艺校毕业后,在音乐上找不到成名方式,就去做了外贸,期间赚了不少钱。

“我现在有很多朋友在帮我。我觉得如果你的人品、想法、做事态度都得到朋友的认可,他们就会觉得事情可行。我以前就做过不少别人觉得异想天开的事情,而且很成功。我很会以小博大,比如说我以前做外贸生意,做贸易时间差,赚了不少钱。其实这本来是要我一个朋友做的,他不敢,我就接手了,然后就成功了,我把钱分了一些给我朋友。”

袁智勇去年开始在北京开了一家 KTV。“做得一般,不是很赚,转让了。”

“当然 500 万对我来说也是个大数目,但即使失败,我也不会心疼。投资也不可能每次都是赚的。第二阶段开始肯定投入会更多,可能也有人会参与投资。十一月底我们会对前期工作做一个小总结,公布得失。”他表示剩下的几千万元主要是靠自己,“在北京有很多机会,可以让你在短时间内赚大钱”。

宋祖德把我骗进了派出所

袁智勇说他非常看好博客的传播效应。

“音乐其实也是商品,你光埋头做音乐肯定不行。现在博客的发展很迅速,市场也

很大,我希望把两者结合起来。我有两个理想,一是成为知名的歌手,二是成为一个成功的投资者。我成功了,两者都达到了,而且我可以用我建立的网络给其他歌手作推广。”

“不砸钱宣传根本红不了!我以前也找过很多小的经纪公司,光请客就用了几十万,还要低声下气地求人家,我觉得很不值。上回联系了宋祖德,要他帮忙走红不成,他还借我炒作,要我打他!后来我被抓进了派出所蹲了一夜!要不是后来他寄钱来息事宁人,我肯定告他!”“我这个成功以后就可以推广,传播网是一个很好的资源,现在我的博客内容也很单一,以后会在个人网站上加上 sp 业务、音乐下载等等。可以用我的照片做桌面、主页用背包网。”“合同一般是 3 到 5 年,给宣传费是其中最大的费用,看规模而定,最少的一个网吧是付了 1000 块钱。”袁智勇介绍,负责整个操作的是背包(北京)广告有限公司,是朋友的公司,自己与之有密切联系。负责推广的员工大概有一百多个,各地的办事处多的每处五六人,少的也有两人。

“我这个成功以后,我要把 51 个城市扩充到 200 个,用半年的时间。十一月初将是第二阶段。到最后会形成很密的一个网,覆盖全国。我博客的点击率会达到上千万。”

自己的宣传公司是召集了不少专业策划人在做,也有朋友帮忙。“我基本上不管。现在在读书,读工商管理。我对这个比较感兴趣。”

袁智勇好友

“绝对不会失败!”

何先生是袁智勇博客宣传的主要负责人。他自信满满地告诉记者:“这绝对不会失败!”何先生原本是搞编程的,现在辞职专门负责宣传袁智勇。“我是负责中转工作,做各地的联系人,收集各地资料、协调。”

“我希望到时候全国大部分人都知道袁智勇。我是很相信他的音乐有市场的。其实中国的很多明星,都是靠幕后投资大笔钱砸出来的。”

“我现在有很多朋友在帮我。我觉得如果你的人品、想法、做事态度都得到朋友的认可,他们就会觉得事情可行。我以前就做过不少别人觉得异想天开的事情,而且很成功。我很会以小博大,比如说我以前做外贸生意,做贸易时间差,赚了不少钱。其实这本来是要我一个朋友做的,他不敢,我就接手了,然后就成功了,我把钱分了一些给我朋友。”

袁智勇去年开始在北京开了一家 KTV。“做得一般,不是很赚,转让了。”

“当然 500 万对我来说也是个大数目,但即使失败,我也不会心疼。投资也不可能每次都是赚的。第二阶段开始肯定投入会更多,可能也有人会参与投资。十一月底我们会对前期工作做一个小总结,公布得失。”他表示剩下的几千万元主要是靠自己,“在北京有很多机会,可以让你在短时间内赚大钱”。

小柯:

挺勇敢的,我回去研究研究

跟著名音乐人宋柯聊起袁智勇一事。“啊,还有这事儿啊?我还没听说过。投 500 万啊,就算出了名也多了点吧?”一片讶异之声。

“不过我觉得这是个勇敢的尝试吧。现在出名方式很多,如果成功也好啊。”

这 500 万还是初期投入呢,袁智勇的目标是砸下 3000 万……“不会吧,那么多钱他还用得着做歌手吗?”

“能不能红,得先听听他音乐才知道。我回头研究研究。嘿嘿。”

小记歪评:

通过博客建立宣传网的想法固然是好。但值得投入那么多吗?瞬间出名的人多着呢,就算你成为第二个芙蓉姐姐,还不是被后来者“丫头”、“娃娃”们赶下台去?

虽然袁智勇再一再表示这不是个炒作。更加可疑的是网站借此机会宣扬“博客非凡的力量”,还是袁智勇借着“500 万”来炒自己扬了名?



白色曲别针讨来啦!



迷彩 GG 写真照换了曲别针,第一步成功!



此 GG 用小玉佛换了上个 GG 的写真照,不知道他拿了干嘛用?



趁机带玉佛秀了一把



德国姐姐用手机换了玉佛

曲别针换别墅 是理想还是妄想? 杭州超女上演网络找钱真人秀

一年前,加拿大的一个小伙子曾经在网络上用一枚红色曲别针换得了一套房子。

今年的 10 月 15 日,一个自称艾晴晴的漂亮女孩表示希望用 100 天时间来复制这个童话,靠交换在北京拥有一套房子,甚至别墅,她表示自己的不同之处在于“国外的那个小伙子仅仅是在网上以守株待兔的方式交换,而我将选择在现实中主动出击。他用了一年多时间才完成,而我期望仅仅用 100 天来实现自己的这个大胆而天真的计划。”并开始在天涯、新浪、猫扑等网站同时发贴,图文并貌地记录交换经过,奇遇、困难、兴奋、担忧。

对于炒作,艾晴晴全部否认:“我根本没想到会受到这么多人的关注!那个时候在报纸上看到外国小伙子换了房子,觉得很有意思,姐姐也很支持我。对我来说就是个挑战。我不认识老浪,离开天涯是因为期间发生了一些不愉快,很多人在上面为了‘老浪’争论,我并不是想要抢别人地盘抢风头什么。”“我也没签约中唱,哪有那么好的事啊!”对于潘石屹,她表示更是一头雾水。记者后来致电中唱公司人力资源部门,对方表示没听说有“王晓光”签约。

艾晴晴告诉记者,她是哈尔滨人,祖籍山东。因为姐姐(舅舅的女儿)在北京,她就过来闯荡,现在的作品是航空售票,住的房子是“姐姐的房子,她结婚了,房子还没退租,就让我住了”,她现在大多是下午工作不太忙的时候出去交换,有时候是晚上。

实现梦想 有必要跟专职摄影吗?

实现梦想,每天发个小心得也就罢了,还要大张旗鼓地把过程全程记录,拍摄每个细节,还有专职摄影,很有做秀嫌疑。

有不少人佩服艾晴晴的大胆和勇气,纷纷成为“情丝”(艾晴晴的粉丝名字)。

这个自称艾晴晴的女孩,真实姓名是王晓光。今年超女杭州赛区的前 20 强。当这一猛料被网友抖出来时,质疑之声大起,许多迹象表明,这更似一场事先张扬的炒作。

隐藏超女身份

为什么隐瞒自己的真实姓名和超女身份?艾晴晴对此的解释是:“艾晴晴是我的网名。我当初参加超女也是因为好玩,我喜欢挑战自己。做这件事情没有必要把超女身份公开。”而刻意隐藏超女身份,更叫人觉得可疑,参加超女没红,所以要靠剑走偏锋红?

艾晴晴的邮箱名字是 a1qq1986@163.com,一般人都会觉得,是 1986 年出生才会设置这样一个邮箱名,而她告诉记者:“我是 1983 年生的。”

为什么不接受网络交换?

面对面是更适合你拍照片做秀吧?

“我不是在做秀。因为我的期限只有 100 天,所以选择主动出击会比较好。而且我觉得网络交换更假一点,像带了有色眼镜。面对面沟通上会比较好,所以我现在一般是只接受北京的交换。前段时间是走上街头,有点漫无目的,现在主动和我联系的网友非常多,我们就约好地点见面。”

“最重要的是在交换的过程中,我认识了很多朋友。以前都没有留下他们的联系方式,现在都记下了,很有纪念意义的。对于网上的谩骂与不理解,我也哭过,现在想通了,是我自己喜欢的事情,别人怎么看我不管了,至少还是有很多人支持我。”

有高人背后策动?

她最初是在天涯上发贴。人气旺了以后,得到一些网友的质疑,认为她是从网络第一推手老浪推出的一个新人,同老浪在天涯炒红“天仙妹妹”和“非常真人”非常相似,其中一大证据是,发贴过程中,老浪帖子的几个御用推手出现并大肆吹捧。艾晴晴为了避嫌而离开天涯,改

交换的那些人,很像“托”

艾晴晴换得的第一个值钱的东西是一个外国姐姐的手机。交换的是一个貌似赝品的玉佛挂坠。

“其实那个手机也不值钱。我去问过,只是一个贴牌手机,顶多几百块。外国姐姐是要回国了,觉得我做这个事情特别有意义,我是觉得这么换她要吃亏的。她告诉我,这个交换是平等的,再过很久,我都会记得这个手机,她也会把我的小玉佛带回国给她的父母欣赏,这就是最大的平等。我想外国人的想法总和我们不一样吧。”

“她是德国人,会说一点英文,也会说一点中文,我们就比划比划地交流。”

“怎么都会是托呢?我和他们都是第一次见面!很多都是大街上找的。”

每天要工作、换物、收发邮件、管理博客,还能睡七八个小时?

艾晴晴说,她现在每天都过得很好充实,前一段时间每天花在交换上是三四个小时,现在差不多每天两个小时。她说

每天都会收到网友来信百余封,晚上会更新博客,发上照片,回复网友,同交换的人联系。不会忙不过来吗?

“不会啊。姐姐有时也帮我看。我每天差不多能睡上七八个小时吧。”

“这么多活,还有那么多时间睡觉?怕是有不少助手吧?”

小记歪评:

和艾 MM 说话,感觉她是个大大咧咧的北方姑娘,说话也比较真诚。不过透露的隐私点还是挺多。明眼人大致都能看出来是怎么回事了。

有网友说,“每天换一套衣服做秀,你到底存了多少套衣服接装?”

艾 MM 说,如果最后换了别墅,也不是她的不劳而获,而是付出了很多艰辛和努力的。

不管怎么样,看一个漂亮的姑娘每天变着法儿打扮好又找人拍好照给大家欣赏。活脱脱一部网络真人秀电视剧。

每天拍一集,连播 100 天。还真是不错。

你就炒你的吧,买不买账,是我的事。

邮票! 交换 10 天的成果。 余下漫长 90 天,别墅你来不来?

相机又换了帽子 GG 的限量邮票

项链换来 650 万相素数码相机

因为有了“500 万”和“交换妹妹”,这网络又火起来了。

这俩人真是想出名疯了,一个砸钱,一个玩无聊游戏找钱。有钱有时候去干点正事不行啊?有点子也要用在好的创意上。

不过依我来看,袁智勇虽说是在出名砸钱,但更像是在做一个投资。靠博客建立网络,这模式还算新,以后能收回成本赚钱也不是不可能。明着说是想成为知名歌手,窃以为做歌手是没什么天赋,我也是听了他的歌了,做商人倒是有一套。

至于“交换妹妹”么,大家对炒作也见得多了,她这回来玩玩新鲜在短时间内能赚点眼球的。曲别针换别墅,明着看好像会赚不少钱,而实际赚的名更多。我估计是到某个阶段,来个某某房产商,上演一场交换闹剧,大家一起出名,皆大欢喜。

你们是一个赚了钱,一个赚了名,我们这些无辜的善良的旁人,除了增加了谈资,可能又被你们无情地忽悠了!

艾晴晴就是超女王晓光

相机换成了珍珠项链