



今年上市就降价 八款新车忙促销

新车上市，对经销商往往意味着客流的成倍增加和长时间可观的销售利润，然而今年，新车的保鲜期已越来越短，有些车型名字还没有被记住，就已经挂上了降价促销的招牌。南京菲亚特派朗上市 47 天，降价 5500 元，可能是降价步子迈得最快的。

● 思迪降幅、销量不及飞度

上市时间:3月29日

取代了三厢飞度，思迪的市场表现可圈可点，其最初降价出现在销售淡季 7 月。如今，1.5 自动豪华版最高降幅已达 1.1 万元，占车价近 9%，1.3 手动型也有 6800 元优惠。但无论降幅，还是销量，思迪都略逊于飞度。9 月，思迪全国销售 5014 辆，而飞度为 5972 辆；同时，06 款飞度优惠已超过 1.5 万元。

● 派朗 5500 元 没“焐热”市场

上市时间:9月3日

投放 1 个半月即大降 5500 元，据了解，这已是经销商全部销售返利加上厂家的补贴能达到的降价幅度。然而，近车价 6.5% 的降幅仍未讨好消费者，除了咨询量有明显增多外，派朗在多家 4S 店 10 月的成交量尚不足 10 辆。

● 速腾降万元 再抽奖

上市时间:4月9日

由预订候时两三个月，到 8 月初，货源充足的 2.0 升速腾率先优惠 5000 元，及至 10 月降价已波及速腾全系。除 1.6L 低配优惠 2000 元以外，其他车型普遍降幅 5000 元。上周，又有经销商抛出高达 1 万元的降价促销。此外，一汽大众还开展了名为“冰雪行动”的速腾抽奖促销活动，购

车者有望抽取亚洲冬季运动会门票。

● 思域被对手 拉下 8000 元

上市时间:4月22日

公布价格时即背负了定价偏高的嫌疑，淡季 7 月，这款全球累计销量达 1600 万辆的思域价格出现松动，且降幅逐渐加大。据了解，思域的竞争车型并非此前预测的花冠、307，更多的比较来自福克斯，该车型对思域价格的下滑也有一定影响。

● 凯旋“厚道”价 也能挤出 1 万元

上市时间:2月18日

最低 17.98 万元的售价令凯旋一上市便被冠以“定价厚道”，3 个月后，全国订单 18000 辆。8 月，需求的释放使凯旋价格出现松动。10 月底，为拉动销售，东风雪铁龙使出了分网买断销售的招数，1 万元的降幅立见功效，部分商家销量上升近一倍。据悉，厂商还将进一步加大凯旋的宣传攻势，开展一系列以 ESP、随动转向大灯为宣传点的试驾活动。

● 标致 206 限价 抗不住市场压力

上市时间:1月19日

上市之初排队预订的 206，仅半年就风光不再。为遏制经销商之间的价格比拼，9 月东风标致对 206 实行限价，由于所处价格区间竞争过于激烈，同平台车型 C2 的上市更使部分用户分流，206 销量由最初的 80 至 100 辆滑至 40 余辆，以致售价再度下跌。上周，在 4S 店最大优惠达到 8000 元，但二级经销商已经出现了万元降幅。



● 雅绅特厂家降完 商家降

上市时间:3月16日

7 月北京现代官方宣布降价 8000 元后，近日雅绅特车价再度滑落 5000 元。1.4 手动舒适型已由最初的 8.78 万元降至 7.48 万元，上半年缩水 14.8%。虽然降价为北京现代招致了官司，却也为雅绅特夺回了市场。有中国乘用车协会发布的数据显示，9 月，雅绅特以 7200 辆的业绩摘得了排量在 1.4L~1.6L 的经济型车的销售冠军。



● 蓝瑟 三菱车标准救市

上市时间:5月29日

虽挂上了“三菱”标，蓝瑟仍难以摆脱菱帅的影子。上市当天，东南汽车总经理刘兴台对外宣布，“三菱蓝瑟的价格一步到位”、“计划月销 5000 辆”。然而，公开的统计数据显示，9 月蓝瑟与菱帅的销量之和也只有 2874 辆，累计 20934 辆，与其 35000 辆的年度销售目标相差甚远。上周，蓝瑟多款车型优惠 5000 元，指导价为 10.28 万元的 1.6SEi 手动舒适型售价 9.78 万元。



浙江出现“外贸人才紧缺” 外贸单证员、报关员、外贸业务员告急 外贸实务操作双证班(单证+跟单)

全日制外贸物流就业班吃香

随着我市外向型经济的快速发展，报关员、单证员、外贸业务员等实务型人才短缺问题日益突出。目前，国际商务单证员缺口达到 20 万以上，外贸业务员缺口达到 15 万以上，报关员缺口高达 10 万名，外贸物流的复合型人才更是紧缺。

为了让更多的外贸物流人才能够上岗，中国外经贸培训网 (www.zgwmmpx.com) 联合上海广贸外经贸教育中心——杭州分校特推出商务单证员、外贸业务员、报关员、物流师，外贸实务双证

轩逸节油挑战赛即将上演

东风日产的新车轩逸在刚刚结束的 CCTV2006 节油英雄会上获得 2.0L 自动档组总冠军。为了让更多的消费者体验 XTRONIC CVT 所带来的顺畅驾驭感受，杭州的东风日产专营店推出了“轩逸节油英雄会冠军挑战赛”试驾会。

凡是 11 月 12 日到东风

日产专营店参加专营店节油试驾活动的客户均有机会获得精美礼品。即日起到杭州的东风日产专营店试驾轩逸并报名，就能参加 11 月 25 日、26 日在吴山广场举行的轩逸节油英雄大赛。同时现场将举行东风日产购车节。本站轩逸节油冠军大奖将获得价值 1000 元的加油卡。

汽车节油器真能节油吗？

近段时间，各媒体上有关汽车节油器的争论很多。一方面是有专家称现在的电喷车燃烧效率已达 98%，节油空间很少，要大家谨慎选用。另一方面又有节油器品牌在媒体上公开宣称“节油、增强动力当见效，节油率在 10~27%”。

记者发现节油器市场真的是鱼龙混杂，从几十元到几千元都有，有些甚至连说明书都没有。而采访车主时，他们最大的疑虑是：如果节油器真的有效果，为什么汽车厂不直接把节油器装在新车上呢？

为此，记者与飞马仕节油器有关技术专家进行了沟通。

专家认为：从专业角度来说，节油只能从改善汽车的燃烧状况、让油充分燃烧着手。实际情况油不可能完全充分燃烧，一部分成为积碳留在汽缸内，另一部分变成废气排放掉了。如果能让废气减少、积碳减少，动力增强，就能证明燃烧更充分，节油了。所以，节油器实质应该是燃油促燃器。

飞马仕节油器的工作原理是：油路上，将紧密结合的大燃油分子团打碎，成为整齐排列的小燃油分子团进入发动机，促使燃油更充分燃烧。

在气路上，利用空气宝改善空气质量，增加空气中活性氧的含量来帮助燃油充分燃烧。

在电路路上，飞马仕引擎稳定加速器利用全新的技术，将

杭州九洲投资管理咨询有限公司注销公告

经本公司董事会于 2006 年 10 月 18 日讨论决定，本公司决议解散，公司已成立清算组进行清算，特此公告。

请债权人自接到本公司通知书之日起 30 日内，未接到通知书的自本公司公告之日起 30 日内，对自己是否要求本公司清偿债务或者提供相应的担保作出决定，并于该期间内通知本公司，否则，本公司将视其为没有提出要求。

杭州九洲投资管理咨询有限公司

2006 年 11 月 10 日

班(单证 + 跟单)课程认证，为了更好的让学员能成为外贸物流复合型人才，同期推出全日制外贸物流就业班，2 个月培训 +1 个星期上机实习，并且参加培训通过考试者，可获得单证员、报关员、跟单员、外贸业务员、助理物流师 5 个外贸物流资格证书，并 100% 推荐工作。目前报名已经开始，学员可登入 www.zgwmmpx.com 进行报名。

咨询电话:0571-88829607 88904718

下沙 86848212

绍兴 0575-5143403