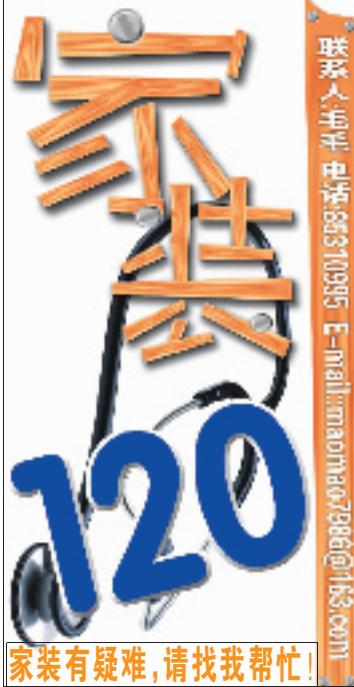




全国诚信优秀·诚信企业
Http://www.Kansen.cn.com

地址:杭州市秋涛北路113号 全国免费电话:0000571045 总公司电话:06965022 228 城东电话:06969579 城西电话:06237092 城北电话:06090930 三堡展厅:06951213

隆重上市! **¥38800** 精装 搬回家
套餐装修 省心 省力 更省钱



家装有疑难,请找我帮忙!

在人们固有的观念中,冬季不宜施工。因此,每到冬季,大多数急盼早日乔迁的人家,都急盼着寒冬早日过去,来年春天好对自己的新居进行装修。于是,装修的大好时机就这样被白白浪费了。其实冬季恰恰是装修的最佳季节,“跨年度”装修有其优势所在:

首先,由于气候变暖的缘故,冬季装修对工艺的影响变得越来越小。

其次,跨年度装修可以在年前充分酝酿设计方案,完成基层装修,然后利用春节长假让材料中的挥发物充分挥发;能给新砌墙体、线槽封盖更有效的凝固周期;木作毛坯也可自然风干,可保持更长久的稳定性。因此,跨年度装修更具备时间上的优

冬日装修热力不减 与跨年度装修来场“冬季恋歌”

冬天气温骤降,市民的装修热情也似乎被冻住了。为了激起装修热潮,年前,一些装修公司、建材城推出“跨年度装修”优惠套餐:新年送礼包、免设计费、打折优惠。冬季装修市民是否买账?跨春节装修是否会出现工期拖延、工程质量等问题?购房者的担心是否有道理?跨春节装修是否有好处?

带着种种疑问,记者近日走访了杭城家装市场,发现很多业主并不打算装修,现在装修无法在春节前完工;而有些业主则认为天气寒冷,不利于油漆、甲醛、苯的挥发,担心冬季装修质量和环保问题;还有些业主认为由于装修工程的施工工期一般要两个月,装修工人因回家过年,造成工程跨年度,一旦管理不当,工程质量将难以保证。

然而,装修界资深人士却认为,跨年度装修同样是“有利可图”的,家装消费者完全没必要担心跨年度装修造成的种种问题。



暖意洋洋的冬日家居

势。

当然,跨年度装修还是有不少需要注意的地方,比如针对气候变换需注意的施工要点,以及因“跨年度”装修而引起的一系列工程衔接与成品保护等问题。消费者选择跨年度装修需要利用、把握以下几个环节:

环节 1:节前敲定方案

据介绍,装修工程中的 5 大环节——设计、采购、水电路改造、木工活、泥工活,都不会因为季节原因受影响。虽然说装修是很简单的事情,但一套设计方案从开始策划到最后确定,至少需要两周的时间,所以,如果房主打算过了春节装修,那么,

最好利用春节前这段时间,和设计师把方案敲定,这样过了春节就可以施工了。

环节 2:装修材料更省钱

跨年度装修材料准备能更充分也更省钱。年末很多建材商为了清除库存,大部分的商品都打折促销,家装消费者利用这个机会到建材市场去确定主材的品牌、型号、价位、颜色、造型等,可以省一大笔钱。

环节 3:间歇施工好处多

在采访中,记者了解到,很多消费者存在一个误区,认为春节前施

工,春节期间还要停工一段时间,这样做太麻烦。其实,这种间歇性的施工是有好处的。首先,室内干燥、温度也适合装修,现在施工比起春夏施工出现问题的可能性减少。其次,因为装修先做的是水电和木工部分,节前完成木工工程,放置 20 天左右有助于把隐性的问题暴露出来,例如材料伸缩变形等。春节后再上油漆就减少了变形的可能,只需把问题调整过来,就可迅速施工了。当然,消费者在装修时一定要谨慎选择有资质的装饰公司,签订有效合同,认真、耐心地与装饰公司和设计师沟通,仔细核对账目,多跑,多问,多看。

但是,由于冬季的施工条件比其它季节恶劣,在冬季施工,也存在着

很多不可避免的问题。为此《家装 120》提醒消费者冬季家装时要注意:

◆ 由于涂料的喷刷工作必须在零下 5 摄氏度以上,所以温度对它的影响较大;冬季的气候较为干燥,油漆的浓度增大,不易涂刷;

◆ 在冬季装修时,由于板材本身处于收缩状态,如果这时候安装过密,到了夏季气温炎热时板材会热涨,如果施工的当时接缝过小,日后会因为没有伸展位置而造成变形。

冬季装修热力不减,让我们不妨扬长避短,和跨年度装修来场“冬季恋歌”吧。

整理/郑淘真

“我给康盛装饰打 95 分”!

康盛装饰“38800 精装套餐”模式跟踪报道之北景园工地



配套橱柜品牌响当当



工地现场窗明几净



细致考究的手工工艺



卫浴设施业已到位

康盛装饰出“38800 精装套餐”模式以来,行业、消费者对其的关注度一直如火如荼,媒体更是一路本着让消费者“轻松装修,明白消费”的原则,一路对其跟踪报道。康盛装饰时是否有怀疑时,徐女士斩钉截铁地说,不放心就不让他们做了。说实话,康盛装饰的宣传资料很简单,比起其它公司花花绿绿、制作精美的宣传册,实在不起眼,然而它的模式“省心、省力、省钱”,切实为业主着想。老板姓装修,图的不就是这几点吗?我是经过咨询、朋友推荐,做出的理智的选择,何况不是还有你们媒体的监督吗?没有什么好不放心的!

记者:对康盛装饰放心吗?

业主:不放心就不让他做了。

当记者问及徐女士选择康盛装饰时是否有怀疑时,徐女士斩钉截铁地说,不放心就不让他们做了。说实话,康盛装饰的宣传资料很简单,比起其它公司花花绿绿、制作精美的宣传册,实在不起眼,然而它的模式“省心、省力、省钱”,切实为业主着想。老板姓装修,图的不就是这几点吗?我是经过咨询、朋友推荐,做出的理智的选择,何况不是还有你们媒体的监督吗?没有什么好不放心的!

记者:施工过程满意吗?

业主:项目经理亲自给我擦地板,我还有什么不满意的?

徐女士带着我们参观已见雏形的工地,色泽明丽的橱柜、制作精良的白枫原木家具、拼贴细致入微的瓷砖乃至绚丽多彩的灯饰,看得出她挺满意。据她介绍,工地 10 月 27 日开工,预计工期 70 天,现在看来还可能提前完工。无论是水电、泥工还是木工,康盛装饰套餐工地的质量没得说!徐女士说:“平时我都不太来工地,难得来一次,竟发现康盛装饰项目经理亲自在擦地板,你说我能不满意,不放

心吗?”

记者:康盛装饰“38800 精装套餐”模式你能从中体会到最大的优点是什么?

业主:实惠!细心!负责!

实惠!细心!负责! 徐女士如此评价康盛装饰的员工及其“38800 精装套餐”模式。徐女士介绍道,康盛装饰套餐是以平方米计价的,选用的都是些响当当品牌,比如“箭牌”、“大庄地板”、“亚细亚瓷砖”等,套餐里的价格比市场价都低。而康盛装饰员工从最底层的施工员到项目经理、业务员

上至质检部负责人都是细心、负责的人,这样的人来搞装修,业主自然省心。

记者:最后,给康盛装饰装饰打个分吧?

业主:满分不敢说,95 分绝对有!

康盛装饰“38800 精装套餐”以“省心、省力、省钱”吸引了众多业主的尝试,而“实惠!细心!负责!”则是业主对康盛套餐的回馈与评价,不难看出,康盛装饰的套餐模式做到了装修的点子上,做到了业主的心里!

康盛装饰十大主力设计师本周日与业主相约西子湖畔

对于康盛装饰的“38800 精装套餐”模式及其现场施工情况本刊还将继续关注,跟踪报道。另外,由《城市假日》周刊、《每日商报》家居版联合康盛装饰推出的“康盛装饰十大主力设计师与业主相约西子湖畔”活动将于本周末(12月 17 日)下午 13 点 30 分在南山路 35-1 号聚湖茶园举行。“38800 精装套餐”模式升级版“68800 精装套餐”届时将绚丽登场。

活动现场康盛装饰设计师将免费为业主提供 2 套设计方案,并进行现场“一对一”针对性地深入沟通,并最终确认满意的设计方案。此外,为给予业主最大的实惠,康盛装饰联合各大合作品牌材料商做出让利,现场签约的业主可以享受到更多优惠贴心的服务。敬请关注!

预约报名热线:85310995
传真电话:86965822 转 801