



(上接 C1 版)

这几天,老陈已经在仓库里囤了比原先多三倍的酒,还怕到时候不够卖。而在这些酒中,最多的就是洋酒了,芝华士、皇家礼炮、伏特加、黑方……都是年轻人喜欢的牌子。“其实年底囤酒很不划算,有些洋酒的进价要比平时高 2% 左右,而我的店里来的都是熟客,价格肯定不好乱涨的,这部分差价只好自己消化掉。”

世纪联华庆春店洋酒专柜的负责人尹纯直,也在庆幸自己选对了经营方向。这三年来她看着自己经营的洋酒销量步步提升,现在,超市装修以后扩大了洋酒专柜的面积,品种比以往更齐全。“人头马、皇家礼炮、轩尼诗这些大牌全都卖得不错,还有不少法国进口的红葡萄酒,两三百元一瓶,比国产的贵很多,但是卖得非常好。现在年底到了,不少人都会买些高档洋酒送礼,销量自然就上去了。”

“关键的是认得这些酒的人越来越多了,最早来买的一般都是些‘海归’、华侨什么的,现在连提着菜篮子的大妈也认得这几个洋酒牌子了。虽然今年农历年过得晚,但是从现在开始已经比平时的生意要好不少了。”一提到洋酒销量,尹纯直就乐得合不拢嘴。

洋酒, 几年间俘虏了杭城的年轻人

2002 年以前,洋酒离杭州人的生活还很遥远。

在杭州一家媒体任部门主任的张先生,到现在还没回忆起来第一次与洋酒亲密接触的确切时间。“以前泡吧只点啤酒的,没人喝洋酒。02 年的时候去了趟北

京,那边酒吧已经在喝芝华士、黑方了。回杭州以后,仿佛一夜之间,杭州酒吧里也卖起了洋酒,大家就这么喝起来了,没人再点啤酒了。”

如今,无论去杭州哪家酒吧、KTV,点上一瓶洋酒是十分平常的事情。那么,杭州人为啥对洋酒情有独钟?

“杭州人就是爱跟风,看见别人点洋酒,自己再点啤酒,会觉得特别土。那个时候也没接触过什么洋酒,就在电视上看到过芝华士的广告,几个年轻人悠闲地在阿拉斯加钓鱼,当时就觉得这种生活很让人羡慕,也对这种酒留下了印象。后来,去酒吧看见别人点,我也点了,300 多元一瓶,也不是太贵。喝过洋酒以后,感觉就不一样了,觉得自己整个人也洋了起来。”已经有五年多泡吧经历的黄小军说。

黄小军给记者算了一笔账,如果几个朋友一起,点一打啤酒是肯定要的,这样算起来要将近 400 块钱,如果点芝华士,300 多一瓶,兑上四瓶绿茶可以喝好几圈,花费和啤酒差不多。再说啤酒喝了又涨肚,又会长肥,还不如点洋酒。

在南山路一家设计院工作的李长庆,认为自己喜欢洋酒,主要是被酒吧的气氛所影响。“杭州人就爱拼酒,无论什么酒拿到手里都要拼的,以前酒吧里拼红酒,现在拼洋酒,要是芝华士不兑绿茶纯喝的话,肯定不会在酒吧这么流行。”

喝芝华士兑绿茶 是洋酒“国人化”的标志

对于中国人的喝酒习俗,恐怕做洋酒的人更懂。在百龄坛品酒会现场,记者问

肯·林赛,你了解中国人的喝酒习惯么?他马上用非常标准的中国话回答:“干杯”。

尽管肯一直向记者强调,真正的威士忌酒只有加少量冰块或者矿泉水才能品到真味,但他也不介意大家掺绿茶拿威士忌“干杯”。肯说,在他们国内,只有酒量相当了得的人才敢拿威士忌干杯,但是在中国,掺了绿茶的威士忌,人人都可以干杯。

是谁告诉我们喝洋酒可以掺绿茶?还告诉我们这是非常时髦的喝洋酒方式?其实,最早发明这种方式,并引导我们接受这种流行的幕后推手,不是别人,正是把芝华士成功引入中国的保乐利加公司。在和该公司一位高管聊天的时候,他说,卖产品不如卖概念,特别是在中国这个白酒文化氛围非常浓郁的国度,一味强调高调品洋酒肯定不能迅速占领市场,得“曲线救国”,从年轻人身上入手。

所以,三年以前,当这位高管看到自己的产品在杭州卖不过竞争对手的时候,就果断借鉴了在香港已经实验成功的“法宝”。他们告诉酒吧老板,每销一瓶芝华士,就免费送 4 瓶绿茶,并让酒保告诉大家,芝华士掺绿茶是最时尚的喝法,不容易醉,又能品到洋酒的最佳口感。

从此,“芝华士”一炮打响。然而据说,老外去酒吧看到国人的这种喝法,都非常惊讶,因为在国外的酒吧,威士忌是一小杯一小杯卖的,从不会掺绿茶。但是,这样一来,量浅之人也获得了“干洋酒”的快乐,没什么不好。

酒吧里已经“干”洋酒了 餐桌上已经“干”红酒了 下一个, 我们“干”什么?

文 / 本报记者 钟兰

兑, 为了更好地“干”

关于喝酒,有些话题颇为有趣。中国人自古以来就崇尚能喝酒的人,如果某某人是海量,能千杯不醉,况且酒风又好,从不要赖,这人恐怕会被众人推崇,被认为是能成大事的。古有诗仙李白,若干传世佳句皆为酒后得来,且不说李白文学功底多么了得,光是这能喝的脾性,也多少冲淡了些文人的迂腐,变得豪迈大气了起来,难怪后人尊他为仙。

虽然不是人人都能做得了李白,但人人都有勇气“干杯”。前几年,电视上但凡出现白酒广告,总是好友、亲人聚在一起“干杯”,仿佛这酒只有“干”了,才能表达出豪放的情怀。

难怪总是说借酒消愁,酒真是个好东西,喜怒哀乐都能表达。连洋酒要想进入中国市场,也得折服于千年遗传的酒文化,不管你是红酒还是洋酒,只要能想办法让中国人“干”,你就有市场,你就能卖得好。

这也能解释市面上一度流行的兑酒法:红酒兑雪碧,洋酒兑绿茶。只有白酒最清爽,没人动它的歪脑子。兑酒的目的,就是为方便“干”,当然,能“干”的人,向来不屑于兑的。抱着守旧心态的人,也是绝不点洋酒的,宁愿喝啤酒,啥也不用兑。

这就是中国人独特的酒文化,千百年的积淀,任你是法兰西的红酒,还是苏格兰的威士忌,统统要“干杯”。品酒,那是阳春白雪的事情,和普通人无关。

酒桌拼洋酒, 有没有可能?

和洋酒强劲的增长势头相比,红酒稍显寂寞。虽然人家现在只是屈身在夜场“混混”,但总有一天会上咱中国人的酒桌。抛开国人的饮酒习惯不谈,今后若干年内,洋酒完全有可能接替红酒成为酒桌拼酒的大“红人”,你认为呢?

在酒吧做 DJ 的阿杜认为这个问题很傻。他说:“你说拼洋酒啊,现在不是已经拼起来了吗?酒吧里不拼洋酒难道拼啤酒啊,多土啊,下回没人愿意跟你混了。”

虽然不是人人都能做得了李白,但人人都有勇气“干杯”。前几年,电视上但凡出现白酒广告,总是好友、亲人聚在一起“干杯”,仿佛这酒只有“干”了,才能表达出豪放的情怀。

而鼎红国际精英俱乐部副总陈爱峰则认为,这是非常有可能的。他说:“现在喝洋酒的人,以年轻人为主,上四十岁的人,宁愿喝白酒或者啤酒,再不就是红酒,洋酒喝得少。不过,这批年轻人再过五年、十年就是消费的主力,他们现在已经习惯了洋酒,今后喝白酒或其他酒的可能性会很少。以后进入国内的洋酒品牌会更多,洋酒的价格也会更透明,这样喝的人会更多,拼洋酒也并非不可能。”

“现在不是不拼洋酒,是酒店里买不到,拼洋酒又不稀奇的。”洋酒供应商胡先生说,现在广州和厦门的酒桌上已经有人拼洋酒了,杭州肯定也会拼的,只是时间问题。他认为,目前只要酒店能和洋酒供应商达成一致,拼洋酒就指日可待了。

**瑞立·中央花城/三期12月23日盛大开盘
主力户型107-139m²**



**瑞立·中央花城/江南城中央
CENTER FLOWER CITY**

C 中央核心地段:位于滨江核心地段,距离江风仅约 1000 米;
C 中央教育基地:宋城学校(青苗学校)、名校相伴,教育资源;
C 中央交通枢组:紧邻(规划)地铁 1 号线两大站点,生活更便捷;
C 中央体育配套:滨江区体育中心(规划),运动就在家门口;
C 中央品质生活:16.5% 总密度景观住宅,住享 25000m² 中央大花园;
C 中央主流户型:120-200 平米全明户型,南北通透;
C 中央花园车库:双层式立体车库,体验全新居住生活;
C 中央人气板块:区域内拥有多个现代都市社区,配套完善,人气旺旺,



Tel:0571-87701688 87701699

瑞立·中央花城/江南城中央 江南城中心/滨江核心地段/品质住宅/精工品质/绿色建筑/智能家居/智能安防/智能社区