

忘了是谁曾经说过这么一句话:“一个年轻人,最少5年应该改变下自己的工作状态,哪怕是为了跳槽而跳槽。”这句话让很多年轻人改变了自己持续多年的工作状态,“我还年轻,我希望有更大的平台可以让我发挥。”不少人如是说。

事实是,真正换了个“槽”之后,很多人懊悔不已——跳槽,远没有想像的那么潇洒!

跳槽, 这个游戏不好玩!



对新环境期望总是太高

李刚 35岁 宁波阳光集团总裁助理 跳槽时间:2005年底

来到阳光之前,我在七匹狼,一家规模不小、业内名气也不小的集团公司。职位是人力资源总监兼营销总监,应该说混得也不错。之所以最后离开那儿,我也总结过,最主要的原因不是别的,而是那会儿自己情商比较低。

在七匹狼的时候,整个团队工作起来都很卖命,业绩当然也很好。但是老板似乎觉得一切都是理所当然的。业绩再好,我们的职位啊、薪水啊状况都没有什么变化,这给我造成了很大的失落感。恰好阳光集团有这个位置,我就走人了。

跟阳光集团的磨合也是很慎重的。跟总裁谈了很长时间,对这个集团也进行了考察。最打动我的,是总裁的一席话:“对,管理不善,这是我的错,我就是土匪。你要来管好我,我当然也会管好我自己。”这么诚恳的谈话让我

很受鼓舞。加上每年5万元的收入差距,以及职务上的提升,我满怀信心地——至少是当时——选择了跳槽。

事实证明,再怎么受欢迎的空降兵,都会遇到阻力。

首先是总裁。我兼任着人力资源总监,因此组织规划、岗位编制设置也交给我管理。当时为了一个占地700多亩的楼盘,我做了一个新的岗位设置书。结果,总裁一看,马上很惊讶:“要这么多人啊?”好像怀疑我的人事配置能力。我当时就想:这不是怀疑我的专业能力吗?既然这么怀疑我,干嘛让我过来?不过,我也有自己的办法:我把整个架构分化,先从重点岗位开始配人,签好了,再配下一个部门……最后还是按照我的想法做完了。

再是新团队的固有文化。做人力资源十多年来,我奉行的一个原则是:

先要对人好,然后才是管理别人。于是,每每公司新来一批中高层管理人员,我们都会给他们安排暂住地。针对这一点,我提出一个新的主张:每一个新人来的第一次,宿舍要给他们买好卷纸。这让公司的“元老们”很难理解:“公司又不是保姆,卷纸都得给他们配好?这是没有先例的。”结果还真就出现了新人来的时候上厕所,结果找不着纸的尴尬。但是,就他们一句“没有先例”,我写批条也不管用了,买卷纸还必须要老总签字……

很多事情,是不能说“想当初”的。不过,关于这次跳槽,应该说我是后悔和满意各占一半。感觉当时做那个决定,还是太年轻了。跳槽,不是好玩的游戏!

●专家支招

提防跳槽五大陷阱

德鲁克职业咨询 王峻铭

陷阱一:高薪型跳槽。也叫“透支型跳槽”,跳槽者单纯以高薪作为目标,不顾职业生涯的连续性和经验能力的培养,结果牺牲了未来的发展和长期职业目标。建议制定基于胜任力发展的职业规划,将关注重点转向能力与贡献。

陷阱二:兴趣型跳槽。这些人凡事从兴趣出发,可是没有几个人能够说得清楚其真正的兴趣是什么,他们的工作周期取决于兴趣的变化,经过3个月的试用“蜜月期”,多数人很难捱过“一年之痒”的磨合期。建议反思并培养稳定而持久的兴趣,并把这种兴趣与工作和发展相结合。

陷阱三:逃避型跳槽。比如因自己棱角太分明、对人苛刻、心理承受力弱导致工作关系紧张,与上司不和,或者能力差,犯错误等等,不去反省、改变和修炼自己,陷入逃避型跳槽的恶性循环而每况愈下。

陷阱四:恶意型跳槽。以不正当手段谋取私利或者损害公司利益后“人间蒸发”,这实际上是一种危险的职场游戏,其结果多是自我毁灭。

陷阱五:盲目型跳槽。换工作的理由稍一推敲就站不住脚,并且没有起码的职业发展目标,更遑论规划和自我优势、劣势、机会及问题(SWOT)分析。

换光了中层我才能正常工作

Bill 28岁 豹王集团亚太地区总裁助理 跳槽时间:2005年底

我是属于被动跳槽的。

原来的公司是造笔的,贝发集团,一家民营企业,我在那做了两年多的时间。应该说跟老板和同事的关系都不错,给我发挥的空间也挺大。但是因为2005年,公司要把总部迁往上海,而我太太当时已经临产了,所以我选择了呆在宁波本部担任副总经理。但是这个职位于我并不合适,因为我发现自己跟新来的总经理很多看法并不一致。于是我打定主意要离开贝发。

应该说也很凑巧:豹王集团刚被一家外资企业并购,需要引进一批人才。经过还算慎重的了解和谈话,一个月后,我正式离开贝发,来到豹王集团。

应该说这是一次情况比较特殊的跳槽——因为吸引我最终来到这家公司的,是他们给我提供的岗位:亚太地区总裁助理。后来我也反思过,我不得不承认:因为职位升迁而跳槽的选择实际上是很不成熟的。

在被外资收购之前,豹王集团也只是一家民营企业,它的员工的平均工龄都在八九年以上;大多数中层以上管理人员都只有高中学历;虽然企业规模不小,但是整个管理条例、业务流程等企业规范基本上都是空白。对我这个在他们看来是“高薪挖来的空降兵”,因为职位的关系,同事们看上去都挺尊重,但是我知道他们骨子里都不服我,甚至可以说在等着看我的笑话。当时我甚至感觉我的任何一个举动都有无数双眼睛在盯着。

在这个结构单一却已经根深蒂固的企业如何站稳脚跟,对我这个空降兵而言是最迫切需要解决的问题。我选择了改革。

因为他们业务流程规章一片空白,我决定从最简单的开始改变——规定所有业务员每天必须要写工作日志,每天要写拜访计划等。事实上这个规定并没有人真正执行——这并不

奇怪,因为头三个月,我是被排挤的。我很快发现了症结所在:阻碍我尽快实行改革计划以赢得这个团体认同的是公司那批资历有些年头的中层。

于是,借着外资企业新任命了总裁的契机,我把这群自认资历老、对改革阻力比较大的中层干部一个个换了下来。可以这么说,在这一年多的时间里,我组建了一支全新的工作团队。也只有这样,我的工作才得以慢慢正常展开。

回想起来,如果当时的情况不是那么特殊的话,我应该不会选择跳槽。因为我甚至觉得还是原来的环境更加适合我。不过像“悔当初”这样的话说起来却是没有任何意义的。我只能说:如果再跳槽,我会考虑得更加全面慎重。我将会选择一个可以让我至少呆5年的环境。为了薪水或者是职务的升迁而做跳槽的决定,其实是很不可取的。

