

C 消费

责任编辑:许可 电话:85311158



4

5

出门旅游过大年

本报情人节特刊《爱在第一季》
首推三大活动

6

暧昧灯光下的三杯人生

C I T Y H O L I D A Y

酒店平价酒水掀起餐饮界大波澜

王焕章： 我并不想挑战什么

文 / 本报记者 钟兰

2007年1月22日下午三点,在坐落于风景秀美的植物园内的上林苑酒楼,王焕章穿着灰黄色的休闲大衣,坐在一张宽大的藤椅上抽烟。看到记者,他悠悠地吐出一口烟圈,用略显疲惫的声音说:“今天已经来了六家(电视台)了,你是第七个。”

上林苑酒楼的门口,安放着一个醒目的大红色告示牌,连日来的纷争,其实都和这个牌子上的内容有关。这家经营中高档粤菜以及杭帮菜的餐厅,在22号这天推出了酒水平价:听装的可口可乐只卖1.85元,娃哈哈大盒装酸奶只卖8.1元……这样的价格,平日里恐怕只能去大超市才能买到,而现在,它却真实地出现在一家酒楼里,更何况,这家酒楼还位于风景区。

有人于是发问了,你王焕章到底在搞什么名堂?这个冬天,有酒店态度强硬地拒绝“自带酒水”而他把酒店酒水卖出了超市价,这种做法,到底是作秀还是想搅局?更多人在问,王焕章是谁呀?

一天接待七拨记者 他搅起波澜, 也搅乱了自己的平静生活

从报社到植物园,中间有好长的一段路。一路上,记者一直好奇地想,这个王焕章到底是个怎样的人?敢于打破霸王行规,第一个勇敢地身体力行的人,总归是有些桀骜锋利的。这一回要遇到的,恐怕也是个风风火火、精明干练的生意人吧。

在植物园清新的空气里一路穿行,没多久就来到了上林苑,和不少风景区里的酒店一样,四周看到的满眼是苍翠的绿。酒店装修得也很雅致,到处可以看到宽大的阔叶植物,懒懒地舒展着枝叶。前台小姐悠闲地烤着火,几乎看不到来往的宾客,偌大的前厅更显清冷。

在大厅左侧的长廊,王焕章比约定的时间得要早一些。他用一个刻着宋词的搪瓷杯子喝着龙井,翻看着当天出版的报纸。头发梳得很齐整,戴着黑框眼镜,如果不是前台小姐的指引,很难把他和酒店老板的身份联系起来。因为,他看起来更像一位大学教授,正在悠闲地喝着下午茶。

“今天接了很多电话,记者要求采访的最多,再就是一些莫名其妙的人,怒气冲天地说我在搞恶性竞争。其实我根本不认识他们。”

说起推平价酒水的动机,王焕章显得一脸无辜。“我真没想那么多,只想让更多的人来这家店,享受这里的好风景。菜价的利润已经非常薄了,我没办法让利,只好用低价酒水来吸引人。不信你看我们的菜单,新的酒水价格已经印上去了,菜的价格一点都没涨。”

王焕章说话的语速很慢,讲完这番话,他的手机又开始急促地响个不停。“是我的朋友,他们让我去灵隐那边喝茶,恐怕不能和你聊太久了。”

实在很难想象,这个平价酒水的始作俑者已经将整个杭城餐饮界搅得沸沸扬扬,而他自己却仿佛置身事外一般,不仅不理不问,还要着急地去赶朋友的茶会。这到底是个怎样的人?他到底在想什么?平价酒水的推出真的只是一念之间?(下转 C2 版)

