4月车市降声一片 最佳购车时机来临

刚刚过去的三月车市，由上海通用、一汽大众和上海大众三家主流汽车厂商挑起价格战，紧跟其后的是东风系的东风日产、东风雪铁龙、东风标致，最终让车市由零星的降价演变成了一场集体“跳水”大行动。进入4月，车市喧嚣的降价声会静下来，还是愈演愈烈？对消费者而言，4月是否到了该出手的时候？

一季度疯狂降价

今年新春刚过，厂家们纷纷拉开架势抢占地盘。3月份的销量对整年的销售成绩尤为重要。作为开年的第一步棋，各大厂商的惯常思维是先进行产品和价格的调整，降价风潮因此在3月达到了顶峰。

由一汽大众全系降价拉开帷幕，然后最先波及到中级轿车，东南汽车蓝瑟和上海通用凯越全车系列价格进行调整，售价均下调7000元～一万元不等。随后，这股风潮刮到经济车领域，天津一汽部分车型的最高降幅达13%。

3月31日，东风雪铁龙宣布对旗下爱丽舍、富康进行全线官方降价，降幅最高达1.7万元，业界将此视为3月降价潮的收官之作。

在各大厂家以大幅降价救市的同时，新车的推出也达到一个小高峰。上海通用、长安福特、奇瑞、一汽丰田等多个厂家推出了君越标准版、锐志2.5S、奇瑞A1、07款福克斯、福特S-MAX等全新车型。

可以说，今年第一季度以降价为主，在预计4月份车市仍将降声一片的情况下，业内人士异口同声：年度最佳的购车时机可能就在这个月份。

最佳购车时机已到

与三月车市竞相降价不同，四月车市将迎来一股巨大的新车“上市潮”。如东风日产骊威、海马H1、07款毕加索、奇瑞A1、新CR-V等，新车和改款车总计在10款以上，相当于平均每3天就有一款新车上市。而像骊威、两厢F3、海马H1、奇瑞A1等新车，都是竞争力很强的新车型，其最终的亮相与定价，必定会影响众多同类车型的市场地位与价格。

而且，3月主流轿车厂家的降价潮，还有一些厂家在等待观望中，某些品牌的上市新车，价位定得高，市场不认可，厂家现在又没有降价，但不排除4月突然宣布降价。而等待的结果，就是看厂家熬得住，还是消费者挺得住。

令人瞩目的上海车展将于4月22日～28日举行，除展出概念车之外，还将展出系列新车。从这一方面说，消费者的选择面又多了一些，看中喜欢的新车，可慢慢等它上市。

眼下，“五一”汽车销售黄金周一天天临近，按照惯例，不管降不降价，汽车厂商在应对“五一”黄金周时，都会出台一些优惠促销活动，而这些优惠活动无一例外地，都将为购车者带来价格上的实惠。对汽车经销商来说，“五一”汽车销售黄金周是一块不可放过的大蛋糕。而为能分得其中的大块，相信不少经销商会采取降价优惠等一系列活动来吸引消费者，相信这也是继年底汽车销售高潮后的又一个新高潮。

周末到百脑汇逛车展

4月14日～15日，城市假日杭州主流车型巡回展将在百脑汇电脑广场进行，配合百脑汇buy crazy嘉年华，作广场集中展示。届时，将有新景程、蓝瑟、RIO千里马、奇瑞新QQ、雪铁龙C2、标致307、吉利自由舰等十几款车型与大家见面。

在车展现场，还将推出多项活动和优惠措施：

1、购物888 疯狂投篮大比拼，现金大奖等你拿；

2、活动当日凭《城市假日》至服务台前会员办理处领取地下停车场当日的免费停车券；

3.数码相机疯狂返现百分百；

4. 疯狂骰子抛不停，1元数码相机限时送；

5.幸运520，会员炫礼疯狂送等会员活动；

6.现场购车的IT精英，包括百脑汇的老客户（凭当时销售发票）可享受车价或维修工时费优惠，具体品牌由商家确定；

7.现场参加二手车买卖、置换用户，可享受购车、维修工时、售后保养优惠，并由专业评估师免费评估。

帕萨特领驭直降一万五引发热销

自新春过后，虽然各厂商的促销政策花样百出、此起彼伏，但整个车市的状态却一直显得较为低迷。而近日来在略显低迷的车市中，却有一款车激发了少有热销高潮，甚至已经到了货源紧张的程度，那就是最近在上海大众E计划中格外引人关注的帕萨特领驭。为何在一片寒流中，唯独领驭能够点燃众多挑剔的消费者的追捧热情呢？带着疑问记者走访了上海大众浙江销售服务有限公司的市场部李经理。

在浙江销售的展厅里，正好有三位客户几乎同时要求订购领驭1.8T手动豪华型，而浙江销售因为此款车的货源非常紧张，而不得不打电话要求上海大众在杭州的销售服务公司加紧从上海调货过来，可能消费者不得不因此多等几天时间。李经理表示，从消费者的角度上考虑，这的确是一款比较超值的车，刚刚上海大众宣布了E计划后，对这一款热销车型还是给予了很大程度的让利，本来21.48万元的售价已经显得比较实惠，而实行E计划后，除了经销商的直接让利，加上赠送高达8000元的保险，而且此保险金额可以全部折现，相当于一下子把车价拉低了15000多元，实际销售价格仅为19.98万元，而且在此基础之上，还额外再赠送新科GPS导航器和60000公里免费保养，其优惠幅度之大，当然令消费者喜出望外。

记者注意到，除了这款1.8T手动豪华型之外，领驭其它款式的让利幅度也普遍较大，一般都在8000至10000元左右，难怪市场反响如此之好。在今年3月的中高级轿车前三甲排名上已经有所反应，由于E计划的推行，使得帕萨特领驭在这一细分市场上从2月份的第四位跃居到第二位，挤掉了雅阁使其排到了第三位。

谈到目前同档次的车型市场反应并不好的现象，李经理表示，其它与领驭同档次的车，出现了诸如变速箱漏油、因质量问题召回等负面的事件，所以销量受到影响也是意料之中，而领驭在车市上、在消费者当中口碑一直非常好，所以尽管可能宣传力度不如其它车，但是消费者心中自然有杆秤，经过上市一年来的良好口碑的积累，领驭优异的性能、良好的操控和宽敞的空间，都已经深入人心，再加上这次一步到位的让利调价，更是让消费者们出手显然格外坚决。

李经理同时也表示，他们将继续与上海大众厂方沟通，尽快调集充足的货源，满足众多消费者的购买愿望。

上海大众汽车浙江销售服务有限公司
上海大众五星级特许销售服务商
销售热线:86490777 地址:艮山东路351号