



榴莲酥

# 去哪找这样的金牌榴莲酥

香樟雅苑曾经因为杭州食神胡亮的一道神仙鸡和鱼头皇引来众多明星私下前来采访。现在开张4年多了,比起从前的红火,自然更多了一份厚重。订的是二楼的包厢,要穿过长长的长廊。长廊墙上挂的是老板和各位明星的合影,都是笑得灿烂如花,看着就觉得喜气。出人意料还看到有谢霆锋和谭咏麟的,够大牌。这么一路看过去,居然也不觉得长廊长了。

穿过长廊是个不错的后院,外面是高过围墙的茂密树林,会让人想起来古人对月吟诗的场景。蜿蜒走上楼,很私密的包厢就靠着镂空的阳台,伸头就能看见楼下满是鲜活大鱼的招财鱼池。

文/见习记者 徐秀霁  
摄/徐秀霁 徐晓岚

## ●食客帮

食客:Judy

职业:自由撰稿

以前没来过这地方,但老早就听说了。据说曾志伟每次来杭州都一定要去这里吃饭,这次可是带着几分神秘而崇敬的心情去的。早就听说这里的老板不太一般,做出来的菜有浓厚的文化底蕴。

上菜的速度挺快,也很讲究主次。印象最深的是那道姜炒蟹,金黄色的蟹盖透着饱满的色泽,掀开,一阵香味就扑面而来,光看着口水就会止不住了。蟹肉很饱满,虽然很多地方也能吃到这样烧法,但味道绝对不能相提并论。咬下去,有鲜美清透的汤汁渗入舌间,实在是抵挡不住的诱惑。那个蟹盖更是超乎想象中的饱满,角角落落里都塞满了金黄的膏,想不动心都没办法。冬瓜盅做得很入味。吃过无数的冬瓜盅,无非是海参、猪皮,再用蔬菜伴随去腥吊鲜,总以为那就是冬瓜盅了。这里的冬瓜挑的是巨大无比的个头,深不可测,要站起身才能勉强捞一碗来,很神秘的样子。喂一口才发现,什么叫做鲜味与浓厚之恰到好处。

另外要说的就是让全桌人一抢而空的金牌榴莲酥。从前就听人说这里的榴莲酥

是全杭州最好吃的,上来的时候才发现这里的榴莲酥不是糖果形状的,像是过年的小金蛋,可爱极了,拿起来还能感觉到里头的水嫩。咬一口,里头的馅奶香十足,流淌入喉,太难忘了。

食客:Lanny

职业:记者

第一次去,虽然并没有想象中的好,但有几道菜实在印象深刻,我来说两道这次饭桌上让我们“抢光光”的甜点吧。

“南瓜松子羹”十分正点,用小火烤着“啾啾啾”地端上来。黄黄嫩嫩地被环抱在素雅的陶碗陶盘里,让人一时间不忍心咬破那层凝结乳脂精华的奶皮。一经开启,纯纯的南瓜香迎面扑鼻,一勺入口,甜甜润润,滑得竟是如此浓郁,那种回喉的醇厚逼我不禁又是一口。一圈转下来,果然遭遇“抢光光”。

这里的榴莲酥大概是杭州用料最足的榴莲酥吧!伴着鲜奶的榴莲满满地塞在金酥的千层皮里面,榴莲味道浓重得扑鼻而来,叫“浓香榴莲酥”真是当之无愧。层层叠叠一口咬下去……爽,太好吃了!这样的榴莲酥扎扎实实地吃一整盘都不会觉得腻的。



帮主总结:食神做的菜总觉得不是那种轻浮于表面的,虽然同样的一条鱼,就觉得这里的要厚重得多。原料用的都很上等,海鲜类的也都很地道,看得出来这样的饭店并不是一味讲究新奇的,而是在经典菜上下足了功夫。同样的菜也许在别的地方就不够味,这里就能做出那经典而恰到好处的美味。那些体面的大鱼大肉做到精致的同时也叫人感受到口味上的惊喜。只是这些也不值得一提,最让人惊喜的是这里的点心,南瓜松子羹的浓郁奶香,金牌榴莲酥的香甜无腻,让人把那些生猛海鲜统统抛之脑后。一口接着一口,脑子里出现的只有一句:还有什么比这更好吃的呢?来香樟雅苑的向来都是些崇尚美味的食客,不管是明星也好,老板也好,爱往这里钻的原因估计只有食神胡亮的神秘配方了。人均消费比较高,100多元左右。如果是商务宴请或者偶尔来享受一下传说中的食神美味,值得一试。

## 苏宁电器文一路旗舰店重装开业系列之预告篇

# 惠战杭城 苏宁文一路旗舰店重装开业盛典打造万人狂欢盛宴 黄金三角领衔同庆 万人狂欢盛宴明天正式开席



高端精品、平价、时尚,开业以来就被城西消费者津津乐道的苏宁电器文一路旗舰店,经过近一个月的重装,本周末正式盛大开业。经重装后的文一路旗舰店,一楼的3C专区扩大了将近一倍,再次向杭城消费者展现苏宁电器高端平价的时尚风格。

文一路旗舰店顺利启航后,与庆春路3C+旗舰店和武林门旗舰店相互辉映,构筑了苏宁在杭州的“黄金三角”。据了解,“黄金三角”目前占据杭城家电市场约40%的份额!为杭城各个区域的消费者都提供了平价的高端家电商品和贴心优质的阳光服务,创造了以苏宁为标志的全新便捷的3C家电消费市场。

文一路旗舰店重装开业之际,苏宁电器杭城各店——庆春、武林、文一、秋涛精品店、秋涛北路店、拱北、萧山、富阳携手联动,于本周六、周日及下周一掀起超值满返风暴!

### 百花齐放 国内外300家品牌劲掀开业价格狂潮

近日,文一路旗舰店即将开业的消息传遍了杭城的大街小巷,已成为杭城尤其是城西消费者的一大狂欢盛事。为响应消费者的需求,国内外各大品牌厂家纷纷表示将加大本次文一路旗舰店重装开业促销力度,劲掀开业价格狂潮。美的、海尔、三星、TCL、创维、LG、奥普、索

尼、飞利浦、A0史密斯、方太、诺基亚、摩托罗拉、联想等国内外知名品牌借文一路旗舰店开张之际,推出07年全新新品概念,不仅大打“价格牌”,平均拉低市场价格的10%—20%,而且还打“品质牌”,工厂从软性服务上将更加精益求精。

### 借势开业 苏宁火速启动“四优空调”推广月

作为价值消费的趋势,苏宁07年继续主推“时尚、节能、健康、实用”的新四优空调。杭州苏宁空调部负责人表示,早在数月前,苏宁利用强大的资金实力签署了全年400万台的定制包销协议,基本按照新四优空调标准进行采购。借势文一路重装开业,杭城苏宁本周强势启动“四优空调”推广月,将前期采购的新四优空调开始集中投入市场,平均价格较市场下降5%—20%。该负责人还表示,“四优空调”推广月期间,凡购四优空调的消费者,不仅可获得100—600元之间不同程度的优惠,并且还可获赠299元的苏宁服务金卡一张。

### 蓄势待发 4月14日重装开业盛宴全城期待

☆苏宁会员积分增值换礼品:本次苏宁电

器文一路旗舰店重装开业将会推出多项促销活动以回馈杭城消费者对苏宁电器的支持。文一路旗舰店重装开业之际,针对一直以来支持苏宁的会员推出特惠活动:在平时100分等于1元的会员积分,4月14日—16日,苏宁会员积分可增值换礼品,3000分苏宁会员积分可换价值50元礼品。

☆购物满300元就有机会获得张学友演唱会门票:4月30日,张学友即将在杭城举办“好久不见”世界巡回演唱会。据悉,目前杭城的低价票已经售罄,而其他价位的门票主办方表示“绝不打折”。为此,苏宁电器借与张学友演唱会主办方合作的机会,为苏宁的消费者争取到了一部分的门票,重装开业期间,只要在苏宁电器文一路旗舰店购物满300元即可获得抽取张学友“好久不见”世界巡回演唱会价值300元门票的机会!抽奖活动将在每个整点举行。届时,杭城消费者将有机会完成一睹歌神风采夙愿!

☆无需购物,即可抽液晶:4月14日苏宁文一路旗舰店重装开业当天,前1000名顾客均可参加不用购物即可抽取电风扇、手机、液晶电视的机会!

☆开业定金翻倍抵用:即日起至4月13日17:00即文一路旗舰店开业前,凡预交100元定金的消费者,在开业当天购1000元以上商品即可抵扣200元金额。

☆500名贵宾VIP急速招募:随着文一路旗舰店的开业,苏宁电器本周起启动500名贵宾VIP的招募活动。与以往不同的是,500名贵宾VIP不仅能享受专人导购、绿色导购等特色服务,更引人入胜的是本次招募的VIP消费者只要在文一路旗舰店店重装开业前拨打88938203或4008-365-365两路热线预约购买彩电、音响、空调、冰箱、洗衣机、烟机、灶具、消毒柜、热水器其中任意2件以上的,并于文一路旗舰店当日购买前出示“预约卡”即可获得苏宁送出的大礼,即购物金额满8000元就送彩电一台!

