

C 消费

责任编辑:许可 电话:85310467



- 5 JMS, 好好收拾一下脂肪
- 6 还真有人在超市里这么干
- 8 数码潮流宠物玩的是时髦

C I T Y H O L I D A Y



杭州的旅游大环境越来越好
靠“床”打天下的经济型酒店越来越多
成为外地游客愿意长时间逗留杭州的最重要理由

恋上西湖边的那张床

文 / 本报记者 钟兰

恋上酒店的床

蓝牙是这样一个孩子，她是国内一本著名生活类杂志的记者，有着鹅蛋一样的脸型，以及一个挺挺的鼻子。她的文字不错，在新浪上的博客也小有名气。在最近的一篇博客里，她提到了杭州，她说，她爱上了南山路那幢橙色房子里的单人床。

下面的文字是她的博客的节选。

春天，总是一个让人有点蠢蠢欲动的季节。在办公室‘心未动，身已远’，看到网站上做的专题，江南的春天，西湖是那样的美，一下子击中我内心。于是，订了周四一早的机票，很行动派地决定给自己放个假。

因为是周末游，所以不需要带什么东西，轻装上阵，但是住宿肯定不能马虎。旅行在外，最需要的是——一张体贴温暖的床。在网上查酒店，豪华的凯悦、古典的香格里拉惹得我狂吞口水，好想冲动一下啊，可是口袋里就那么为数不多的几张米，怎么办？哪里才有我想要的床，又舒服又干净软硬适中价格又便宜到底？

终于找到了南山路旁边的一家小酒店，一晚 198 元，不贵。一路呼啦啦地就这么到了，它和我

想象的有点不一样。厅堂小到不能再小，服务台只有一个服务小姐。没有皮沙发，没有满墙的时钟，墙面也只是用涂料简单地刷刷白。我想起了大学时代校门口的那些私人招待所，很害怕迎接我的，会是一个冰冷的水泥房间！

打开房门的一刹那，我惊讶得说不出话，房间虽小，装修却异常温馨。一进门就是透明玻璃隔出来的洗手台，很时尚。高大的落地窗，正午的阳光斜斜地照过来，洒在宽达 2 米的大床上，暖暖的，让我有种想扑上去的冲动！打开窗户，湖面的风吹进来，清爽无比。电视、电水壶、电脑、网线、淋浴喷头……一切都很漂亮，就和家一样，该有的都有。我丢下所有的行李，忍不住笑出了声，这就是我想要的啊！

接下来的几天，我就像一只慵懒的猫，只愿窝在床上看西湖。酒店的院子里，有郁郁的竹子、阳伞和椅子，还有养满金鱼的小水池。傍晚的时候，我坐在池边看金鱼摆着小尾巴，或者坐在椅子上和不同肤色的男人聊天。

离开杭州的时候，给我留下最深刻印象的，还是那张有着粉红色碎花床单的大床。我在上面摆成“大”字新睡到流口水的样子，想想就超可爱！

从生意的角度来看，王树风的确很有眼光，陈宇对此也很佩服。“开业以后，头几天都是爆满的，他把自己住的一楼的套房都让出来了，晚上没地方睡就睡在大堂里，就当是值夜班。”

王树风当初想的，就是把“床”做好，“什么会议室、卡拉 OK 厅通通都不要，占地方，一年也收不了几个钱。我只需要提供一个好的睡眠环境就行，让客人们花最少的钱，享受到四星级的住宿水平，不愁他们不过来。”到目前为止，王树风没为自己的生意操过大的心。“旁边几家写字楼里的单位主动过来找我签协议，上海、湖北、江苏一些熟客总是来了又来，还带朋友过来。周末的时候，说实话，我就是愁没房间给他们，6 层楼一共 66 个房间，几乎每周都是爆满，想来开钟点房的客人根本排不上，没空的啊。”

今后这家酒店该怎么发展，王树风也想好了。“我现在最需要做的，就是提高软性的东西，比如服务之类的，这种酒店现在形势这么好，过阵子我要回老家筹钱去，我要在杭州开连锁店。这个可比开诊所赚多了，风险也小，现在诊所不好做，出了一个医疗事故，一辈子就完了。我觉得自己做的是对的。”

(下转 C2 版)

寻找假日宝贝

文 / 本报记者 李冰

你的气质高雅吗？你的皮肤好吗？还是你拥有一双纤纤玉手呢？那就快来城市假日参选我们《城市假日宝典》活动的模特吧！

2007 年，珠宝首饰将流行怎样的风潮？奢华还是复古？彩色宝石将成为新宠吗？你可能买不起顶级的珠宝，但是你不能不知道什么样的货色才是“顶级”！《城市假日宝典》结合国际和国内珠宝权威部门发布的流行趋势，分门别类告诉你时下最流行的品类和款式，让你做一个不被潮流忘记的珠宝女人。

为了这次活动能够更加有声有色地办起来，我们特别推出招募“民间珠宝模特”活动，征集各个年龄层，有气质有个性的女性，根据她们不同的自身特点，我们将邀请各个品牌的珠宝设计师来为他们搭配不同的珠宝。到时候，我们将告诉大家怎样的珠宝才是最适合自己的，怎样让珠宝佩戴得有品位不落俗套，如何根据自己的发型、脸型、肤色、气质以及服饰选择不同的珠宝，以求达到最好的效果。

最后，本次活动将评选出若干珠宝小姐(女士)，并给予一定奖励。

你家有宝贝吗？

文 / 本报记者 李冰

珠宝恒久远，一颗永流传。《城市假日宝典》活动多多，除了要在民间广招模特之外，我们还要找找民间的宝贝。如果你家有压箱底的宝贝，如果你想知道你家的宝贝现在值多少钱，那就来《城市假日宝典》秀一下吧。如果你不敢确定你家的宝贝是真是假，或者你对自家的宝贝有任何疑问的地方，也都拿来《城市假日宝典》吧。

参加者只需将自家的宝贝发送照片及简要说明，就有机会得到鉴宝专家的评判，优胜者更有额外奖励。

做医生的也来开酒店了

在朋友眼里，贷款 100 多万的他简直疯了！

“你看，凡是沿街的楼房，能改的都改了！”这两年，坊间一直流传着某人开经济型酒店一夜暴富的传闻。尽管传言有 N 个不同的版本，但故事的大致梗概总归如此：喏，谁家的某某某运气好得不得了，去年刚租下一栋临街楼面，投个几十万简单装修一下，做经济型酒店，不到一年就翻了本，还想开连锁呢！传播此八卦信息的人，一定无比艳羡地告诉你，经济型酒店是目前最赚钱的行当，炒房都不如做酒店赚得快！

台州人王树风（应本人要求，此为化名）就是冲着这股风潮来的。在位于中山北路的这家小酒店里找到他的时候，他正蹲在地上和电工们一起检修电路。如果不是前台经理的指引，很难把他和总经理的身份联系在一起。卡其色的棉布外套、黑色的休闲裤、深蓝色的运动鞋，头上还戴着和电工一样的防护帽，身材很魁梧。这就是王树风了，很普通的王树风。

他开的这家经济型酒店叫“汇豪”。说起这个名字，他不好意思地挠了下头，“起名字的时候想了好几

天，一直想不好，小时候就爱看武侠小说，对那些个英雄豪杰很崇拜的，我想么，就叫汇豪吧，汇聚英雄豪杰。”

这家 6 层楼高的小酒店，是去年 11 月正式开始营业的。“原本打算赶在 10 月 1 日之前开，结果装修花了太多的时间，耽误了。”他把外墙刷成了淡淡的橙色，“经济型酒店都这样，大的色块醒目，容易认。”楼里面的装修，就没那么简单了，他可是琢磨了很长一段时间，取了大半年的经才定下来的。

在朋友们眼里，王树风开经济型酒店是个不能理解的行为。陈宇是他从小玩到大的哥们，现在负责帮他的酒店联系业务，说起这件事来还有些激动。“大概是 06 年初的时候，我们已经说好了要来杭州开一家诊所，店面都选好了，有 200 多个平方，定金都交了 2 万。有一天，他突然跟我说，不开门诊了，要把钱全部拿去装修酒店。我一下子蒙了。”

“啊？你以前是医生？没看出来！”一旁的摄影记者忍不住插了句嘴。王树风显然有点尴尬，他轻声说，“是啊，我以前是看内科和儿科的，在老家做医生很多年了。”一个对酒店业一点都不懂的外行，怎么能开好酒店？我有点小小的质疑。

“当时他简直疯了，把这几年赚

的钱全部都拿了回来，还找银行贷款，凑了 300 万。动作倒是快得很，一个月找门面，两个多月装修，去年 10 月底，他把我从老家叫过来，说开始营业了。这个时候我才相信，他是真的想干这一行了。”

搞经济型酒店真能一夜暴富？是不是和大家说的那样一年就能收回成本？王树风说，没有这么简单。“一般人投个一百万差不多了，现在行情好，三年回本没问题。一年回本？简直是奇迹！有极个别的，只投个几十万就想回，肯定不长远。”

“我只管客人们睡好，其他的都管不了。”王树风带我们去看酒店的房间。穿过狭窄的走道，上了电梯。他选了一间商务房，门市价是 358 元，折后价是 218 元。“有点贵的么，别人只要 100 多。”摄影记者又忍不住发言了。“我是按四星级酒店的标准来装修的。你看，这里有 24 小时的热水，还能免费上网，淋浴喷头是科勒的，买过来就要两千多，根本不比那些五星级酒店差，床垫也很好，不信你摸摸，很软吧，这个床垫的品牌，和上海静安寺那家‘希尔顿’用的是一样的。”他对自己酒店的装修显然很自信。“床垫以及靠垫正在催厂家赶着做，弄好以后，我的房间和四星酒店基本上就没差别了，就差墙上那几幅山水画。”