

谁能穿上我的婚纱套装?

文/本报记者 胡鸿
摄/任焯

本周三,一位姓高的小姐打进电话,想在本报转卖一些闲置的衣物。高小姐自己经营着一家小服装店的,生意不错。但她苦恼的是,有几件婚纱套装一直堆放在店里找不到合适的主人。既然自己开店,为什么还要委托我们报纸转卖呢?

记者联系上了高小姐,她也向记者道出了苦衷:婚纱是她一位朋友的托她处理掉的,去年她朋友结婚,买了好几套婚纱。结果婚礼上有2件礼服一次都没用上,到现在还是全新的,一直闲置着。处理归处理,也得找对主。高小姐的店内服装风格与婚纱不搭,就算有人看中也难过尺寸这一关。所以高小姐就想在易货版上,重新寻找婚纱礼服的主人。高小姐说,商场价是600多元,现在180元就可以转卖。

究竟谁能穿上这套美丽的婚纱呢?喜欢的话,赶紧和高小姐联系吧。

婚纱一:

一件全新的吊带婚纱小礼服,红色丝绒披肩,裙摆上有蕾丝,尺码是160的大小。

婚纱二:

穿过一次的鱼尾裙,款式非常漂亮,颜色也是红色。质地绸缎,有红色立领小外套,右边开叉,并且镶了一圈红色的毛边,传统又不失贵气。该礼服偏大,尺码是165的大小。

联系人:高小姐

联系方式:13067752120

三种茵芙莎系列化妆品,每种限量10瓶,价位是市场价的6折,识货的人赶紧下手订购吧!订购电话:85311091



宝贝:茵芙莎角质清理液(150ml)

宝贝描述:本品为化妆液,可祛除老旧角质、柔软肌肤,有助于肌肤更为顺畅地吸收其后的护肤产品。

新旧程度:全新 原价:290元 转让价:6折

宝贝:茵芙莎自律美白活肤液1号(125ml)

宝贝描述:抑制过剩的皮脂分泌,紧致肌肤。适用于易泛油光或同时有泛油、干燥烦恼的肌肤。

新旧程度:全新 原价:420元 转让价:6折

宝贝:茵芙莎自律活肤液1号(125ml)

宝贝描述:抑制过剩的皮脂分泌,紧致肌肤,减少粗糙等肌肤烦恼的发生,令肌肤细腻、光洁。

新旧程度:全新 原价:420元 转让价:6折

宝贝:茵芙莎精纯润肤凝胶(75g)

宝贝描述:凝胶状的按摩油,洁面后使用令皮肤更为柔嫩。

新旧程度:全新 原价:340元 转让价:6折



宝贝:玫琳凯的限量版魅金绚彩组合

宝贝描述:听朋友说非常好用,冲动买下的。但由于本人不会化妆,一直没用,所以转让。

魅金炫彩啫喱:涂于脸部或身体肌肤,闪现点点绚丽金光,令您在人群中闪亮顿现。

魅金炫彩唇彩:特有轻盈滋润配方,令双唇丰满光泽、光彩流溢。

魅金炫彩护甲油:点点金光,水晶剔透,有效保护,指甲更坚韧润泽。

新旧程度:

原价:238元

转让价:150元

联系人:任小姐

联系方式:13656812210



宝贝:安娜苏魔幻蜜粉(紫色)

有效期:2009年11月

新旧程度:9成新

原价:440元

转让价:280元

联系人:楼小姐

联系方式:13067969099



宝贝:爱情之都4折美容卡

宝贝描述:今年1月在杭州朝晖路办的“爱情之都”美容美发卡,当时花了3000块办的VIP卡,凭该卡可以打4折。现在卡里还剩下1300元,因工作调动去外地,只能将卡转让。如果MM你住在这附近,用这张卡很划算的,可以和朋友一起用。

转让价:1300元

联系人:王小姐

联系方式:13588176330

您可以选择下面两种方式中的任意一种进行易货刊登:

1、打款。您可以去工商银行储蓄所将交易费打到我们报社代理人的账户6222021202001350298(工行储蓄卡,开户名:周乐乐),如果嫌去银行太麻烦,不妨通过网上银行划款至该帐户。

打好款后请立即给我们发送短消息,手机号:13634114949,告诉我们你的姓名、要卖的产品、划付的总金额(一个都不能少,切记)。

2、直接到我们报社体育场路178号浙报宝贝:采编大楼2617室交费。我们可为您的宝贝免费拍照(请提前预约)。

说明:交完费用后,再把您的宝贝的说明(照片)发至:csjrxj@zjnews.com.cn,注明宝贝的购买时间、新旧程度、市场参考价、交易价以及对宝贝的简介(部分特殊商品如食品还需标明生产日期、保质期等),并留下您的姓名、联系电话。然后,就等买主跟您联系吧!

抢占先机 苏宁电器黄金预演周率先撬动五一市场

旅游电器四优空调 双雄主打惠报天下

上周末,杭城苏宁八店联动共贺文一路旗舰店重装开业盛典取得巨大成功,空调、彩电、冰箱、洗衣机、手机等品类家电销量一路飙升。本次庆典不仅使文一路旗舰店赢得了满堂喝彩,庆春路3C+旗舰店、武林门旗舰店、萧山区店等其它门店也捷报频传。

为了回报杭城广大消费者的消费热情,本周末苏宁电器文一路旗舰店重装开业热力升级,加之本周苏宁拱北店迎来2周年店庆,苏宁将借势开业、店庆2大盛典在杭城启动黄金预演周,八店联动率先撬动五一市场,届时各项促销活动,再度提速升级。

黄金周旅游商机引爆苏宁数码风暴

随着五一黄金周的日益临近,数码旅游装备也随之热销起来。苏宁数码事业部负责人介绍,苏宁正是抓住了这一市场热点,本周启动五一黄金预演周,适时推出“五月游走,四月出手”活动,结盟佳能、索尼、奥林巴斯、JVC、富士、柯达等品牌厂家抛出30亿元大单,在活动中特别引进了多款最新上市的推荐独销新品,并全线拉低市场价格35%。众多一线品牌厂商与苏宁纷纷签订了销售及保价协议,其中特价机比率高达40%,如全国特供的多款500万像素数码相机价格就跌破800元。

苏宁还针对这些产品的销售采购了大批如野餐套餐包丰富您的旅行、采购大容量存储卡、包、原装电池、三角架、读卡器等配件随机赠送解决旅途中可能面临的忧虑。苏宁在此次活动中,还开办旅游电器展销会,并在佳能展台为顾客提供免费即拍即打,便携式照片打印机的体验活动。而贯穿活动始终的“多一块电池,多一

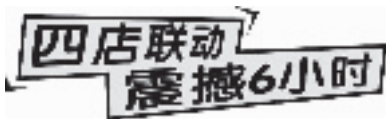
份保固。”旅游服务伴您行”服务更是将苏宁细致的阳光服务精髓发挥到极致。

四优空调成为黄金预演周攻势主力

苏宁在3月份发布《07空调白皮书》之后一周不到的时间内,就以业内遥遥领先的销量证实了自己不可撼动的“全国空调销售冠军”实力。作为本周黄金预演周另一当然主角,苏宁空调事业部发出了响亮的“声音”:联合春兰、海尔等20巨头瓜分了总价值逾20亿元的百万台空调大单,本着打造“实用、时尚、节能、健康”的四优新标准,在全国所有苏宁门店提前向五一空调市场发起攻击。

据介绍,活动期间,各名牌空调厂家将推出全部空调新品,价格将完全击破市场心理底线,同时苏宁店面、物流、售后安装人员全体紧急动员,做好了充分准备,500名专业持证安装师傅和近百辆送货车随时待命。同时启动四优空调无忧服务:买四优空调送价值299元服务金卡,让消费者享受安装维修保养一条龙服务。

★促销大点兵★



今晚,苏宁电器庆春路3C+旗舰店、武林门旗舰店、文一路旗舰店、拱北店将提前为广大消费者献上五一黄金预演周的震撼让利。2007

年4月20日17:00—22:00,持有苏宁团购卡的顾客将可以在以上四店享受“折中折”活动,100%品牌参加,具体让利折扣区参见下图:

第品类	彩电	空调	厨卫	热水器	冰洗	手机	数码	音像
第一折扣区	8.8折起	9折起	5折起	8折起	9折起	9.5折起	9折起	6折起
第二折扣区(再让利)	3-12%	3-10%	8-20%	5-12%	5-12%	3-6%	3-10%	3-10%

据苏宁电器透露,今天下午17:00前在只要拨打苏宁电器庆春、文一、拱北的预约热线,预约购买彩电、音响、空调、冰箱、洗衣机、烟机、灶具、消毒柜、热水器其中任意2件以上的,并于本周末在庆春店、文一店、拱北店购物前出示“预约卡”,购物金额满8000元即可获得苏宁电器送出的21英寸彩电一台!



苏宁预约热线:庆春店——87233793、武林店——88387957、文一店——88938209、拱北店——88265068



随着苏宁电器五一黄金预演周的开展,本周末苏宁庆春路3C+旗舰店、文一路旗舰店、武林门旗舰店、拱北店将联合厂家推出各项优惠活动,消费者只要凭苏宁电器本周各类宣传广告到苏宁电器以上四大门店预交100元定金,本周末就可以在这四大门店的活动中抵用200元(限购1500元以上商品)。

据苏宁电器相关负责人透露,凡是持苏宁电器本周各类宣传广告的顾客在4月20日—4月22日均可至苏宁庆春路3C+旗舰店、文一路旗舰店、武林门旗舰店、拱北店免费参加抽奖,100%中奖,奖品有立式电风扇、50元购物券、可乐等。

