

● 消费体验之超市侃价

谁说超市里不能还价? 有人很有成就感呢



买内衣,比特价还便宜

体验人:小桃

地点:黄龙好又多超市

去超市购物,图个物美价廉。超市不需要也不能还价,也就成了消费者在超市购物的一种潜规则。假如有人玩新鲜,在超市侃价或许有占便宜之嫌。而事实上,假如此人不费吹灰之力,就占到了此便宜,那是不是羡煞人呢?这也恰恰打破了常规,证明超市可以侃价。

超市侃价,玩新鲜,玩出成就感。本期消费体验的主题,就是超市侃价。记者选择的体验地点分别是黄龙好又多超市、联华超市以及物美超市三大超市,体验人分别是小桃、甜甜圈以及小林。

小桃和朋友一起去逛超市。两人本打算给老人家买点补品,看到前面有特价内衣,也有点心动。一看标价,原价110元,特价99元。两个人就在柜台前面犹豫了许久,逮着营业员问这问那。营业员推荐了一款大红色的之后,竟然主动跟小桃说,你要买的话,还可以再便宜。“再便宜4元吧,这4元其实是我的个人回扣,我就不赚这钱了。”营业员向她们两人坦白。这样一说,两人果然当机立断,以95元的价格买下了这套内衣。两个人怎么也没想到,竟然还有比促销价更便宜的价格。

买了一套女式的,还要再买一套烟灰色的男式内衣。这次两个人吸取了刚才的经验,主动侃价。原价115元,特价105元,

到底还能便宜多少呢?不管成功与否,两人都想再做个测试。

没想到,这次没有上次那么顺利。营业员一听两人侃价,马上露出不愉快的表情。“这个是特价,绝对不能再低了。”相比之下,这个营业员可不那么好对付。“你再便宜些,你看我们这套女式的就比特价还便宜。”就这样,双方僵持了5分钟。“要不,我先打个电话问下领导。”营业员打了通电话,以领导不在为由再次拒绝。两人无奈,也不丢这个人了,打算扭头就走。

正在这时,背后传来一句:“算了,算了,便宜你们了。”营业员最后还是投降了。最后,100元竟然成功买到了这套男款内衣。

买虾,便宜一元就赚大了

体验人:甜甜圈

地点:惠民路和中河路交叉口的联华超市

那天,甜甜圈跟妈妈一起去外婆家吃午饭,路上想买点菜带过去烧。两人骑着自行车经过惠民路,发现以前的那家农贸市场已经关掉了。妈妈很会过日子,一般买菜都在农贸市场买,因为可以还价。但这次只能去超市了,外婆家边上刚好有个联华超市,里面有菜卖的。

家里人很喜欢吃虾,每次买菜,虾是必不可少的。在超市里兜了一圈,找到了活蹦乱跳的虾。一看价格:36元/斤。再看了看虾,个头适中,还挺新鲜的,甜甜圈就和妈妈合计着买两斤。“能不能再便宜点?”妈妈习惯性地开口侃价。“再便宜啊?能便宜到哪去啊?”称虾的师傅回答。打铁需趁

热,妈妈赶紧继续说,“34元好了”。“不可能便宜这么多的,35元吧。”师傅有点无奈。“就便宜一元,也太少了。”两人嫌师傅太小气。“超市又不是菜场,本来就不还价的。”师傅火了。也对,能便宜一元也不错。

过了会,师傅走开了。五分钟后,回来竟然说,“不能便宜,一元也不能便宜。”这怎么行,说好的事情,怎么能这样!“那不行的,还是要便宜的!”甜甜圈非常坚决地说。师傅拗不过她们,也没继续搭理。

最后称的时候,甜甜圈特意地看了下价格。一算,的确是便宜了1元1斤的。

买电器, 一下子便宜10元

体验人:小林

地点:物美超市

小林的男朋友非常喜欢讨价还价,走到哪里都试着还点价。而小林却告诉我,她自己讨厌还价,买菜都去超市买。

前些天,小林身体不舒服,医生建议她吃点燕窝,把身体好好养养。所以这一次,两个人就来到了物美超市,准备挑选一个电炖锅。

两人挑来挑去,选了一个最小的炖锅,刚好可以炖一碗燕窝。一看标价是88元,小林想想价格也差不多,两人就打算买这个锅子。稍后,她男朋友的看家本领——侃价就开始了。他问营业员,现在有没有什么活动,有没有赠品什么的?营业员回答,目前还没有活动。“那没有活动就便宜点啊?”他接着说。营业员无语。

“那70元好了?”小林男朋友步步紧逼,一点都不放弃。“也不可能便宜这么多啊,一点利润都没有了。”营业员笑着说。“那75,为了这一口锅,我也懒得在这边磨蹭了,稍微便宜点就买了。”小林男朋友还是不退让。“80好了,给你便宜8元。”营业员对侃价似乎司空见惯。“那就不要了,又不是什么品牌。下次搞活动再来买好了。”小林男朋友下了狠招。“算了,75给你吧。”营业员连忙说。小林在一旁看得傻掉了,怀疑这是超市吗?一口锅从88元侃到75元,只能说男朋友的侃价功夫太厉害了。不过这也让小林明白,超市原来也可以侃价的。

超市发言人:

Alice 某超市主管工作人员

超市本身就是微利了,再加上有各种促销活动和优惠政策,价格上已经颇具优势。而在超市侃价,其实更多程度上是满足了顾客的一种消费心理。其实,在超市里,并不是任何商品都能侃下价来的。当然,我们不会制止消费者侃价,作为一个管理人员来说,只能加以解释。目前,我们还未接到任何关于顾客侃价而产生的投诉。

消费者说:

一盏台灯:现在就是这样,售货员手上可以活动的价格呢。

快乐的一天:亏了,我从来不还价。

亮亮妈咪:这没啥稀奇的,我在华商买小家电都还价的。

御坊堂:超市里如果是厂家在里面联销的专柜是可以和促销人员讲价格的,如果是超市自己经销的产品是不可以还价的。

美姐连连:超市里的很多衣服也常常可以还价的,比如打着打7折的时候常常可以还到6折不到。

禾比:我只在商场还过价,超市还没还过,亏了。