

D 置业

责任编辑:金梁 电话:85311079



→ 2 88M² 的三室两厅
还是蛮吸引人的

→ 4 5 客人来了请睡浴缸
看那些有意思的临时客房

人居展上选婚房 看 80 后最喜欢哪类楼盘

参观总人数达 45 万人次，预订、签订购房合同 2177 套，总额 16.4 亿元，成交均价 6586.3 元 / 平方米，比上届人居展增长 36% …… 为期四天的人居展终于落下帷幕，这份“业绩”也随之出现。

上面这些数字中可以换算成一句话：同去年的人居展相比，这次实在是火爆很多。

或许是之前楼市预热了很久，本来还不打算买婚房的孙慧，心里开始盘算着房子的事情。上周末，孙慧“胁持”着未婚夫一起足足逛了两天的人居展，但最后，在无限感慨中还是没有下单。

是人居展上的房子不合心意？还是未到买房的真正时机呢？

记者 金梁



二手房一定要离单位近

孙慧，研究生毕业不久，初步打算明年结婚，准备购置新婚房子，预计花费 100 万左右，应该算是最有潜力的购房人群。

上周六，孙慧先来到和平会展中心，主要考察新开的楼盘以及二手房子。“周六一大早，我们就赶过来了，没想到来人居展的人有这么多。我们第一个目标其实蛮明确的，就是先看二手房，因为新盘的价格往往很高，期房的交付较晚，刚开始觉得不会适合我们。”

如果把二手房买来作为婚房，孙慧心里有自己的打算：买个小面积的作为 5 年—10 年的过渡用房，关键是要离单位近。

和平会展中心参展的中介公司很多，个别还推出了婚房系列。但踱了一圈后发现，2000 年以后的二手房源里，60 左右平方米大小的房子几乎没有。我爱我家房产中介公司的一个工作人员说，中小户型的二手房都集中在一些老的小区，房子外表看上去都不怎么新。”

孙慧说，如果买个看上去破旧的房子当新房，心里实在不甘心。

大牌的房子贵也好卖

二手房市场找不到合适的目标，孙慧把目光转向了被围得水泄不通的大房地产的房子。

“一楼进门口就是绿城房产，不仅楼盘模型前人头攒动，而且在服务台前拿资料、询问详情的人更是络绎不绝；坤和房产的亲亲家园看房车是 11 点准时发车，每趟车都挤得满满的；滨江房产的房子或许太好卖了，到处都是拿资料的人，据说连预定的功能都取消了……”孙慧描述起当天的情形是没完没了。

“大家都抢着要的房子肯定不错啊，那你有挑吗？”记者打断道。

“说实在的我真的想买，冲着这房产公司的名字和之前一些楼盘代表作的品质，那绝对是不会有错的，可是大牌房产公司的房子就是一个字：贵。对于我们工薪阶层来说，吃不消这价格是最大的一个原因。”孙慧说，就算有钱也未必能买到房子了，之前魅力之城、亲亲家园、万家花城都被抢得差不多了，哪里还有他们的份啊？

中小户型又多又吃香

第二天，这小两口又赶到了世贸中心，继续为他们的婚房海选。

“据说是政策的关系，中小户型的房子越来越多，其实还是蛮适合我们的这个消费层次的，总价能控制在心理价格范围之内，而且很多 90 平方米的房子都还做成三房的形式，特别喜欢，尽管几个房间看上去小了一点，但家里父母过来住住，至少不成问题了。”孙慧专门看了华元·芳满庭、盛元·慧谷等楼盘，两人都觉得蛮喜欢的，但可惜有些还没有开盘。

孙慧说，感觉一下子中小户型的房子推出了很多，有点吃不准买哪里好，而且据说接下来一段时间，还有不少新盘出来。尽管那天她没有下单，但已经把中小户型确定为首选对象。

“广告上一直做的元丰·钛合国际，房子都是精装修的，而且又在市区，但看了他们的楼宇后，又觉得不是很合适，毕竟他们是酒店型住宅，用来投资或许不错吧。”

80 后最爱近郊的房子

以前一直想着在单位附近买个房子，上下班都方便，但市区的房子价格是越来越高，孙慧琢磨着把家安置到郊区去。“本来是没有打算的，但看到人居展上很多都是地铁房，听他们讲起地铁房的好处来，就慢慢把思想转移过来了。”

“当初主要是个懒字，觉得离单位越近越好，其实以后肯定要买车的，有了车无所谓近和远了，所以在世贸中心逛的时候，我就开始关注郊区的一些楼盘。”孙慧男友的单位在万松岭路附近，因此他们把目光主要集中在滨江这一带。“我计算过了，人居展上最热门的大城西和九堡虽然不错，但离家的距离比较远，而且必须过文教区块、武林区块或彭埠等超级堵的几个地段，高峰时候没有一个小时根本过不去。而滨江只要上了高架就方便多了。”于是孙慧专门考察了滨江的逸天广场、风情苑和钱江新城的金基晓庐。

孙慧对近郊的房子充满了好感，在那边买套上百平方的房子，再配辆车其实也不要 100 万，价格和地段都没有问题，只是听说配套实在不怎么样，没有超市、好的医院和学校，一下子很难住进去。于是她打算实地考察一番，再决定最后是否下单。

房子多了，房价会跌还是会涨

“那最后有确定买哪里的房子了吗？”

“没有。”孙慧无奈地笑了笑。

看着房子蛮适合，又正准备购房，为何迟迟不下单呢？孙慧有自己的疑虑：房子多了，房价会不会跌下去点呢？还是继续上涨？

“现在不加价卖就已经很好了。”在人居展上，有位开发商如是说。

“其实这样的形势下还等着房价跌太不现实了，说句开发商喜欢听的话就是：买房还是趁早吧。”一位在杭州买了很多套房子的前辈提醒道。