

新车密集上市 中级车市硝烟再起

车市降价是一波未平一波又起,从今年1月份汽车厂家主导的降价开始,到五一黄金周前后,降价风暴一直没有停歇。进入6月,本来以为到了淡季,车市会稍微平稳点,但随着更多新车上市及车市呈现疲软的影响,部分老款车型再掀降价潮。与前几次汽车降价不同的是,本次降价将更多涉及到价格在12万~20万元之间的中级轿车。

新车密集上市

6月6日,海马汽车于北京、广州两地同步举行了“新一代锐动轿车”海马3上市新闻发布会,正式宣布海马3的市场售价,其中1.8L手动标准型售价10.38万元、1.8L手动豪华型售价11.68万元。

同日,上海大众斯柯达首款国产车型Octavia明锐正式上市,并公布了Octavia明锐三个排量四款车型的价格:1.8L TSI手自一体逸尊版18.59万元,1.8L TSI手自一体逸仕版16.69万元,2.0售手自一体逸仕版15.19万元,2.0手动逸仕版13.99万元。与此同时,明锐1.6L车型将于今年下半年择机上市。目前的预售参考价格从12.8万元起。

一天两款重量级新车上

市,这在以前是很少见到的现象。而就在9天前的5月28日,中级车市最重量级选手一汽丰田卡罗拉揭开价格面纱,以13.28万元至17.98万元的售价正式出击中级车市。同日大众迈腾也宣布上市,据了解,配有1.8TFSI发动机的迈腾预计价格在19万元左右。

6月份,预计将有近10款新车上市,价格集中在10多万元到30多万元之间,新车上市的密集程度可见一斑。

中级车市群雄混战

车市的任何一次降价都与新车上市冲击有关。目前中级车的定价基本在10万元至17万元之间,合资品牌市场主要被上海通用凯越、东风本田思域、一汽-大众速腾、长安福特三厢福克斯、东风标致307、花冠、马自达6等占领,月销量都在5000辆以上。其中,凯越在今年前4月销售总量甚至超越捷达,仅次于桑塔纳。中级车市场消费潜力之大由此可见。

为了争夺这一国内细分市场最大的领域,从5月底开始,中级车市主力速腾、福克斯、思域、颐达、凯越等不断增大优惠幅度。而标致307将在下半年推出新款车型。伴随着主力车型不断降价、换代

推新车,中级车已经上演异常激烈的“龙虎斗”。日前,一汽大众、东风标致307、长安福特福克斯、东风本田思域等车型都有较大幅度优惠,部分车型优惠幅度在1万元左右。加上此前的凯越系列、伊兰特系列,中级车原来所有车型基本都已步入降价行列,为新上市的车型让路。种种迹象表明,下半年车市降价的重灾区将是中级车市场。明锐、海马3、迈腾加上卡罗拉的上市也将进一步加大中级车市的竞争,引起的必将是降价的连锁反应。

“降价不可避免。在经济型车威逼和中高级车挤压下,

现在又有好几款新车上市,降价是必然的。”一汽大众一经销商私下表示,尽管一汽大众的车价比较稳定,但是在今年汽车降价后浪推前浪的情况下,不降价就难以取得销量,也难以生存下去。实际上,诱使降价除了新车和其他因素外,今年四五月份销售不及去年同期,也是促使中级车降价的一个因素。

业内人士分析,6、7月份可能出现的降价潮,可能比3、4月份的降价影响还要大。原因在于目前中级车市降价,除了波及12万~20万元价位区间的汽车,还会影响到其上下游特别是上游产品的降价。

●车坛聚焦

杭城首家斯柯达4S店 浙江捷康店9日开业

位于艮山东路351号的浙江捷康销售服务有限公司透露,作为杭城首家即将落成的上海大众斯柯达4S店,该店将于6月9日举行隆重的开业盛典。届时,近百名Octavia明锐准车主、媒体记者和斯柯达总部领导将共同见证这一历史时刻。

据了解,Octavia明锐作为

上海大众斯柯达力推的中高级轿车,被相当多主流媒体评选为07年最期待新车型。而6月6日,这款备受消费者关注的Octavia明锐将隆重耀世,当天16:30正式公布上市价格。

据浙江捷康汽车公司负责人介绍,即日起至上市,只要预定明锐即可获斯柯达纯手工仿古老爷车模。李玉华

瑞雪雪佛兰服务开业送清凉

6月2日,瑞雪成功举办首次“新手驾驶课堂”活动,吸引了二十几名车主的踊跃报名参加。活动中,在瑞雪技术总监精彩的PPT演示和实战性很强的现场实车演示下,许多新手经常会遇到的许多疑难问题都迎刃而解。

来参加活动的谢小姐更是欣喜地告诉我们,这样的活动,她非常乐意参加,争取每次活动都要来,好好地给自己恶补一下作为新手的经验不足。瑞雪汽车公司市场部

的小邵也表示,今后,这样的“新手驾驶课堂”将坚持定期举行,把它办成瑞雪雪佛兰的品牌课程,让更多的雪佛兰用户体会到拥有雪佛兰的驾乘乐趣。

与此同时,为庆祝瑞雪雪佛兰售后服务的开业,服务中心特推出了“服务开业送清凉”的活动。即日起,客户来店不仅可以获得一份清凉礼品,同时可以享受免费洗车、免费冲氮气、免费9项检测、免费空调除臭清洗等全心、丰富的服务。

瑞泰首届凯越爱车养护课堂开课

为提高用户对爱车的日常维护水平,延长车辆寿命,瑞泰别克近日举办了“温情护驾 真挚随行”爱车养护课堂。针对广大用户在平时用车中遇到的常见问题,分为理论讲座、实车操

作演示、答疑研讨三大部分。讲解凯越、君越的驾驶技巧、日常检查维护、常见故障判断处理等方面的基本知识,现场解答用户提问,同时也为大家提供相互交流的机会。

王东

克莱斯勒300C媒体试驾会在杭举行

5月31日,北京奔驰-戴姆勒·克莱斯勒汽车有限公司,在杭州举办了“眼界决定世界——克莱斯勒300C媒体试驾会”,浙江的汽车媒体记者共同体验了克莱斯勒300C的独特气质和非凡魅力。

作为一款与众不同的豪华车,克莱斯勒300C将美式经典设计与德式戴姆勒技术内涵完美结合,传递富有表现力、精制、自信和充满激情的品牌内涵,堪称超乎完美的传奇之作。

克莱斯勒300C上市两年多来,全球热销40万辆并囊括国际车坛60余项大奖,炙手可热。在中国,克莱斯勒300C继

续复制其海外峥嵘。今年年初,克莱斯勒300C荣膺“CCTV年度高级轿车”大奖;3月,克莱斯勒300C成功获得环境标志认证,进入财政部和环保总局联合发布的政府采购清单;之后,克莱斯勒300C倾情赞助Kenny G中国音乐会,与萨克斯大师携手呈献令人炫目的奢华与艺术的交响乐章。

眼界决定世界,克莱斯勒300C试驾活动的路线,选择了杭州的绕城高速公路和杭州市内的景区道路,通过这些道路的试驾,记者们感受了该车在高速公路和实际城区道路上的加速性和舒适性。

不一般的驾乘乐趣 ——车主眼中的三菱戈蓝

驾驶感觉超好

日系车多不擅长驾驶乐趣,戈蓝却是个特例。如今我开这款车已有4个多月,感觉动力特别足。1.6吨的车重跑高速提速一点问题都没有。戈蓝2500转达到95%的扭矩可不是盖的,深踩油门还有点推背感,绝对不输其他高档车,三菱的发动机确实不差!

戈蓝的4速变速箱虽然已经跟不上潮流,但是真的匹配很好,基本感觉不到顿挫。有人会说戈蓝的最高速度只有185,我有一次就曾开过190多一点,据说有的车主曾拉到205。再说了,现在无论城区路或是高速路,车速最高只能开到120,买车谁又看最高时速?

戈蓝的底盘对路面的过滤很好,很有欧洲车的感觉。由于过硬的底盘,我做了几次50~60时速的急转,车子能有这样的表现,不错。此外,F1换挡是其一大卖点,坐着轿车,却如同开着跑车,那感觉真爽!



大气精致宜商用

作为一款公私兼用的轿车,外观很重要。第一眼看到戈蓝,我就觉得这款车特别大气,加上流线车身,稳重中不失动感,很耐看。中控台不同于一般车子的桃木装饰,可能有人觉得过亮而少了精致感,但我倒认为这也是个性的一种体现,毕竟摆脱了一般车内饰带来的死板。车内配置虽然不豪华但很实用,作为商务车而言也足够用了。

而谈到商务车,空间是个大问题。戈蓝的乘坐空间非常宽敞,本人178cm的个头都不觉得压抑,2750mm的轴距使后排可以轻松地坐三个人,再加上宽大而软硬适中的座椅接送客户还是非常体面的。

安全经济适家用

作为一款家用车,首要的是安全和经济。安全方面,戈蓝的高刚性RISE强化车身结构给了我家人更多的信心保证,从这款车的宣传中我也了解到,戈蓝的原型车Glant在美国高速公路交通安全局的碰撞测试表示,它是同级车中唯一一款连续三年获得五星级的车型,优于Accord雅阁与Camry凯美瑞。另外,像双安全气囊、ABS、EBD等也一应俱全。

由于戈蓝还是上市不到半年的新车,街上还算少见,我的车目前回头率在90%以上。都说好东西要大家分享,建议手头宽裕的兄弟姐妹们也不妨出手,经过自己的体验,相信你的感受会比我更多。

●人车故事

车主档案

姓名:臧阳
职业:公司职员
所购车型:戈蓝GL24尊贵
购车时间:2007年1月
购车价格:19.98万元

爱车心得:男人骨子里都有两方面:一方面是工作中的成熟与稳重,另一方面是生活中的活力与激情。体现在对车的态度上同样如此:既追求外形的大气,不求过分张扬,又想感受驾驶乐趣,拒绝动力与操控的中庸。三菱戈蓝恰好将这两个看似矛盾的方面做了完美的融合,这也成为我选择戈蓝的主要原因。

买车缘于其好口碑

不知是不是职业原因,我对于车可以说是非常挑剔的。最初决定买车时,领取、雅阁、马自达6、天籁这些市场上的主流车我都考虑并试驾过。两个月考查下来,觉得是越看越拿不定主意。平心而论,每款车都各有长短。挑来选去,经过不断淘汰只剩下凯美瑞与戈蓝。我最后做出买戈蓝的决定是看了网站有关用户对这款车的评价,多数用户对这款车表示了认可。此外,当时买凯美瑞要不等至少3个月,要不多交几千元提车费,实在不值当,于是立马决定买戈蓝。