

# 四年做到双皇冠 我要靠网店 开上宝马

“我一天工作 15 个小时,发 100 多个包裹。”

“我很想请你喝星巴克,可是我实在抽不出时间。”

“我做梦都想开宝马,我要让大家知道,开网店其实挺好。”

……

这是一个有关宝马梦的故事,故事的女主角叫小敏,一家双冠网店的老板娘。2003年,当非典开始肆虐的时候,在上海念大学毕业班的她,开始了自己的网店之旅。从易趣转战淘宝,从减肥药转战化妆品,如今的她,已经靠开网店拥有了一间位于黄龙商圈的工作室,拥有了一辆豪华商务车,也重新拥有了全家人的关爱与支持。她说,她现在最最想拥有的,是一辆漂亮的宝马车,她要让大家知道,网店老板娘也能开宝马,住别墅。

文 / 本报记者 钟兰



“爱情小筑”双冠店老板娘

## 从易趣转战淘宝 全家人都担心她被骗了

2003年非典最凶猛的时候,小敏靠寝室里的一台笔记本电脑开始了自己的创业梦。那时候易趣在上海非常火,她也试着把朋友从美国带给她的一些减肥药挂在网上卖。没想到的是,减肥药异常受欢迎,几乎是每挂一批就迅速地被抢光,尝到甜头的她开始尝试着开了一家专卖进口减肥药的网店。

后来,淘宝的出现改变了她的命运,因为是免费,她和她的朋友们毫不犹豫地转移阵地,纷纷在淘宝上落户安家。毕业以后,她也没像同学们那样,为找工作四处奔走,而是继续待在网。小敏的家境并不差,老公也有自己的事业,看着她没日没夜坐在一台小小的电脑前折腾,大家都不能理解。“不知根不知底,怎么就能买东西呢,怎么就能把钱给人家寄过去呢?”他们总是担心小敏会被骗。况且,那时她每个月的收入也不过几千块钱,还不够她去商场血拼一次。

## 一天工作 15 个小时

### 因为买家的热情让她没法停下

认识小敏也是通过朋友的介绍,朋友说,小敏开的这家“爱情小筑”化妆品店在杭州名气很大,很多人都专程跑到黄龙找她买。半夜 11 点的时候,在旺旺上找到她,提出想采访的要求。她抱歉地说,能不能再等等?晚一点才有空。

每天工作至少 15 个小时,每天要包至少一百个包裹,还要同时应付几千条旺旺留言、站内信以及页面留言。小敏说,做这一行真当是辛苦,刚开始只是一个人做,忙得要崩溃的时候,一看到这些热情的买家,还是停不下来。

后来,刚好有个买家 MM 抱怨自己刚毕业,到处找不到工作,于是这个 MM 便成了小敏家的第一个客服。“之后几乎每个月就换一个,我的招聘帖子成天挂在网上没撤下来过,她们来了走,走了来,前后工作时间不会超过一个月,原因只有一个,就是太累了。”

“光是填写一百多个快递单已经够麻烦了吧,还要应付那么多的提问,登记货号,看生产日期,很琐碎很琐碎,一般的小姑娘根本应付不来。有一阵子,我店里的差评突然增了几个,把我吓个半死,原来是新来的小姑娘因为太累了,脾气不大好,跟客人吵了两句,哎,这几个差评真是来得冤枉。”

不过,小敏印象最深的一个买家,是上海的,以前也没在她这买过东西,前阵子忽然找到她家来,丢给她一万多元现金,要买东西。买家说,看了她的店,觉得她的信誉好,就趁出差的机会直接杀过来了,就想亲自到店里来买些东西。在小敏的店里,像这样的买家很多。

“现在的买家真的很热情,这两

三年前简直难以想象,谁都不敢在网上买超过 100 元的东西,更别说几万元了。现在,买家们花上一万元买化妆品,根本不是什么稀奇事。”

## 开网店月入几十万?

作为淘宝上的资深卖家,小敏能做到今天的双皇冠完全是靠一步一个脚印的积累。生意稳定了,收入提高了,家人对她也多了一份理解和支持。“以前老公不属于我这样的小生意,老觉得我在瞎胡闹。现在老公不管再辛苦,每天都要抽空来陪我说话,帮我包包裹,有时候还会开着车帮我送货,想到这些就觉得很暖心,很感激他。老妈也过来陪我一起住,帮我做饭帮我洗衣服,说是让我专心做事,不能耽误了工作。”

家人的态度能有这样一百八十度的大转变,和小敏现在的“成绩”离不开。旁敲侧击地打听她的收入,她都是笑而不答。后来,记者粗略地算了笔账,一天一百个包裹,每样商品价格基本上在百元左右,一天收入在万元左右,月收入肯定能过 30 万。小敏说,现在网店的利润已经很透明了,生意做得好,每月收入超过几十万不难,但是实际利润能有几万块,已经不错了。

当然,网店也不可能人人都赚,也会有风险。“比如你要发货发得快,就要囤货,是不是?一般的卖家总要囤上几十万的货,你想想看,万一生意不好卖不掉就亏掉了。网店跟实体店一样的,也要花心思包装的,不是说随便开一个就能赚钱,哪有那么容易的事啊,亏的人多了去了,你没看见而已。”

## 网络黄金时代

### 人人都有机会开宝马

网络消费进入黄金时代,小敏对此也获益很多。她说,现代的年轻人不愿意将时间浪费在堵车或者购物的时间上,宁愿在网上买,很方便。我们只要做好服务,赚钱其实并不难。今后这样的方式肯定更受欢迎,因为这些年轻人会慢慢变成消费主力。

现在,她的最大梦想,就是早点赚到足够的钱,为自己买辆宝马车。“我做梦都想开宝马,那是我的心愿,我要让大家知道,开网店一点都不丢脸!我现在还打算买房子,有好的推荐记得立马告诉我!”

既然如此,那淘宝上开宝马住别墅的卖家多不多?小记忍不住问八卦地问。

“哈哈,这个不好说,应该说不稀奇吧。现在广东一些做批发生意的卖家多的是,只要你肯花心思做,肯定能做得好,开宝马不是什么难事。其实,开网店在最初会被人以为是不务正业,现在,我告诉我是网店老板娘,我很开心很自豪的,当然是能开上宝马,那就更好了,那是靠我自己的能力呀,我更自豪。”

## 电饭煲升级优惠尽享营养真味

米粒的饱满度和松软性都颇有讲究,它代表着米饭所含的碳水化合物、蛋白质、维生素和微量元素被完整地充盈在每一颗饭粒中。飞利浦电饭煲拥有立体式均匀加热的功能,为您解决米饭煮不均、加热不均的烦恼,让每一颗饭粒都圆润可口、营养健康。而其卓越的保温功能可让米饭保持新鲜长达 12 小时,减少您的加热次数,避免营养成分的流失。煮粥程序的配置能在炎炎夏日为您奉上一碗清雅怡人的白粥,体贴您和家人的肠胃,照顾更全面。

高品质的健康生活在于细微处显真章,对

于每日三餐的悉心照料,虽然平凡恬淡却是日日都在为营养健康投资。飞利浦电脑型的电饭煲让您不再为煮多蒸少、烧早热晚而烦恼,让营养升级一百分,餐餐美味不打折。智能化自动烹饪程序提供多种烹饪程序选择,除了煮饭煲粥外,还可以用它为家人准备营养的汤,甜羹和其他蒸煮菜肴,让食物的营养得到最鲜醇的展现。而人性化的预约功能以及重新加热功能,使营养流失的问题和煮饭时间问题得到妥善解决,轻松为您排忧解难,节约您宝贵的时间。

此次飞利浦将温馨关爱通过电饭煲升级优

惠活动热情传递给杭州的消费者们,只要在以下飞利浦小家电专柜登记更换旧电饭煲就能以特别优惠价格换购:HD4746 电脑型电饭煲(原零售价 619 元,现优惠价 458 元)和 HD4733 高级型电饭煲(原零售价 366 元,现优惠价 268 元)。以上活动将从 8 月 4 日至 8 月 19 日在银泰百货、杭州大厦、杭州百货大楼、杭州解放路百货商店、世纪联华(庆春店、华商店、运河店、外海店)、乐购(德胜店、河滨店、近江店)、好又多(黄龙店、近江店)(排名不分先后)全面展开。每人限换购一台,换完即止。



对健康要求的不断提高推动了家电产品的升级换代,而家中最普通的电饭煲,却是让全家保持健康营养生活的最基本方式。新技术在电饭煲中的应用表现在更全面地保留米饭中的丰富营养。您家中的电饭煲能做到吗?飞利浦在此贴心提示您,应该适时升级更换您的电饭煲,用先进技术让全家人尽享营养真味。