

●目标

来找婚姻猎头的,大多是事业有成的中年人 几点钟出生都有明确要求 还有个客户要求女方家资产四五千万,不能少,也不能多

婚姻猎头最低年费上万

实际上,近期成为热门话题的杭州“婚姻猎头”服务,几年前就已经诞生了。记者先后联系了杭州红娘服务中心和杭州真情婚介等多家婚介公司,负责人均表示这样为客户联系已经看中的对方的服务,早几年就有了。

“如果客户说已经看中了谁谁,只是希望我们去帮忙联系或了解对方的想法,我们当然也会去做。不过,来找我们的人当中,很大一部分还是连他们自己也不知道想要找谁,才来请我们帮忙找合适的。”真情婚介李小姐对记者说。

“我们三年前就推出了‘婚姻猎头’的服务。”杭州心心缘交友中心董事长林霖告诉记者,“考虑到会员的层次和要求都不一样,有些人的要求会比较高,于是我们想到了爱情猎头这种专门为客户一对一提供服务的形式。在内部,我们就叫‘尊享服务’。”

要享受“尊享”系列的服务,对“资金”的要求自然就比较高——必须交纳最低会费2万元/每年,上不封顶。“有些人对城市要求很具体,比如指定要四川的‘川妹子’,那其他的费用就要另算了。”

不过,“婚姻猎头”并非等同于单对单。大部分人选择这种服务方式之后,也只能说出大致的要求范围。“像有些客户已经有了具体对象的,其实还是比较简单的。我们就省去了大海捞针这一块了。”

身高要求会精确到厘米

既然是收费最高的婚介服务,客户可以提的要求自然也比一般的服务要高——

除了大家普遍都会提到的家庭情况、年龄、外貌以及工作情况外,很多人还把征友的标准详细到星座、血型。“这都还是比较一般的。因为选择爱情猎头的人,大多是45岁以内、事业有成的中年人,这些人往往更加敏感,所以在提要求的时候,会具体要求出生时间在哪一年哪一天几点钟;也有人会把女孩子的身高固定在哪一个厘米,差一厘米都不考虑。”林霖说,“我们遇到了一个要求最苛刻的客户,除了对女孩子学历、年龄、

工作的要求之外,还要求对方的家庭资产在四五千万之间,少了不行,多了也不行。因为他自己家是这个资产状况,他完全要求门当户对。也就这么凑巧,我们这里一个客户的女儿刚好符合条件,所以后来他们就认识了,据说还不错。”

婚姻猎头并不单独行动

以往的红娘服务,通常是客户找到哪位红娘了,就由哪位红娘直接负责。“因为我们会直接从会员中合适的人选。但是现在的婚姻猎头,通常都要到会员以外的人中去寻找,这样,寻找、联系,然后怎么通过技巧说服对方接受一个陌生人,就需要非常明确的分工。所以,每一个来找婚姻猎头的人,事实上都接受了一个团队的服务。”婚姻猎头负责人周艳对记者说。

心心缘董事长林霖也表示,婚姻猎头每一次“行动”,都是有明确分工的:由专人专门跟客户沟通,有人专门寻找“目标”,找到了之后再由专人跟“目标”沟通。“一个人,其实是完成不了的。”林霖说。

有专家认为猎来的婚姻不稳定

婚姻猎头真的可以猎来幸福吗?

记者连线了业内公认对婚姻家庭咨询研究颇有特色、享受国家军队高级人才津贴补助的解放军杭州疗养院医学心理科主任姜振山。他曾以心理学专家身份,参与挑选国家第一批航天员。

现在,身为杭城一家婚介公司的特聘爱情指导师,姜振山也经常接触该公司一些会员的咨询。“到我这里来咨询的,绝大部分是各个公司或企业的决策者。本身,这些人就非常忙;而因为工作的关系,这些人似乎已经习惯了把所有的事情程式化,于是,他们也就非常习惯程式化的方式来处理感情。”姜振山说。

“这些人,总是把95%甚至以上的精力用在工作上,而对感情,他们放的精力总是很少。另一方面,去婚介公司的人,基本上都有一段甚至多段情感史,所以,这些人对感情也很看得开,合得来就合,合不来就散。因此,像这样通过所谓婚姻猎头猎来的感情,是很不稳定的。就算组成了家庭,将来分开的可能性也是很大的。”

●发现

感情分分合合,职业“第三者”越来越多了

此“第三者”非彼“第三者”。

我们这里所说的“第三者”,指的是近几年出现的,专门为感情生活出现各种状况的人们“跑腿”的人——无论是暗恋对方不敢开口,抑或是男女朋友之间出现了裂痕要分手,再或者就是像前文所说的喜欢上了一个只见过照片的人。

这种种,还催生了相关的“职业”——

大学生组建“恋爱第三者”

去年年底,有消息传来:浙江工商大学几位大三学生组建了一个名为“恋爱第三者”的交友机构。据称,这个机构专门帮助一些腼腆的同学传情达意,每次收费30元,要是撮合成功再另加收20元。

当时得到消息后,记者连线了该交友机构发起人之一、浙江工商大学学生小王。她告诉记者,他们经常看到身边的朋友和同学有喜欢的对象但是不敢开口,于是就想到帮这些人牵线。“其实我们要做的事情并不难,就是帮着有需求的同学送信、送花,或者约人。每次收费30元,要是介绍成功了再另外加收20元,算是大家的跑腿费。”她说。

据悉,推出这项服务之后,小王他们曾经接受了十多位同学的委托,之中也有经过他们的跑腿之后成功的。不过,言语中,小王表示这样的做法似乎受到了一些阻碍。

昨天,记者想了解这个机构的近况,尝试拨打了小王的电话,结果已经“不在使用中”。

北京出现“分手代理”

去年4月份前后,在北京一家职业咨询公司从事咨询顾问工作的杨先生开办了“分手代理”业务,起步价50元,并在新浪等网站上发帖“招生”。据该代理业务的另一位负责人李先生表示,自从帖子发布后短短不到一个月时间,就陆续有上百人通过各种途径找到他们,希望他们代理自己的分手事宜,最多的时候,一天就能接到不下20个咨询电话,还不包括通过网络联系的。其中,第一位“吃螃蟹”的,还是杭州的一个小伙子。

此前,上海的小健也办理过类似的业务。“我一共做了两个月左右,但是身边朋友很多表示不理解,所以自己觉得压力太大了。不过,这两个月有十多个人找到我,要求提供这样的服务。我觉得这个业务还是挺有市场的。有机会我还是会继续。”小健表示。

人们日益看中“第三者”传情?

接触越多,我们越疑惑——为什么牵涉到感情这么私密的话题,现在越来越多的人不愿意自己去处理,而是期望别人的帮忙呢?交朋友如是,恋爱如是,分手如是,离婚也如是?

杭州心心缘董事长林霖说:“因为现在的人大多比较要强,害怕一旦自己开口后,遭对方当场拒绝。这样的拒绝会让很多人觉得难堪。而通过更专业的‘第三者’,就可以避免这样的尴尬了。”

交通银行基金超市 网上基金申购费四折

近日,交通银行基金超市推出网上优惠,通过交通银行网上申购基金,有近130只基金可享受优惠费率,优惠最低可达4折。

据介绍,交通银行基金超市有五大特点:选择多、优惠多、便捷多、服务多、安全多。在交行的基金超市有40多家基金公司的180余只基金产品可供市民选择,是目前代销开放式基金品种最齐全的银行之一;其中有近130只基金参与了交行网银优惠活动;交行还设置了极具个性的服务,比如基金投资组合,自动代客申购基金等业务,这些业务的推出能让市民的闲散资金进行定向基金投资。

交行还将推出“定期赎回”业务,在市民需要偿还贷款或偿还信用卡时,又能“自动”定向赎回,基金和现金的灵活“变通”让市民在获取最大投资收益的同时,也大大减去了在银行排队的麻烦。为了保证基金交易和资金转账的安全,交通银行还设置了手机动态密码和数字证书认证等多重防护。

数码录音笔 打响音质战争

作为消费电子领域的领军企业,三星十分擅长在其数码相机、手机、音乐播放器、数码录音笔等各种便携设备之间共享设计和技术,其全新推出的YV-150数码录音笔,就一方面借鉴了手机的酷黑外观设计、大屏幕显示,另一方面则将MP3产品中高端的DNSe音效移植过来,加上三星对数码录音笔的独特理解,造就出一款在音质、操控性和实用性俱佳的旗舰级产品。

DNSe 3D环绕立体声,是三星耗时六年开发的虚拟音效技术,目前主要用于其家庭影院和高端MP3产品,该技术通过对声音数字信号的处理,创造出更为逼真的临场感,听者能够明显感觉到音乐从四面八方传来,并且范围更远,声音更纯净。凭借DNSe音效,YV-150可以创造出更逼真、更具立体感的录音回放和MP3、WMA播放音效,在给这款录音笔增加强大的时尚娱乐功能的同时,也令竞争对手在音质表现上难以望其项背。

考虑到在商务洽谈或采访之后,录音文件更多地是被放在电脑上反复播放,以YV-150为代表的三星数码录音笔普遍采用了MP3为生成的录音文件格式,这样,无需二次处理,同事、合作伙伴之间就可以轻松共享谈话记录,便利性不言而喻;重要的是采用MP3格式更在存储质量和时间上找到了平衡点。

另外,专用的外置麦克风、电话录音配件、声控录音等功能,可以帮助商务人士根据不同场合的需要,以最佳的音效录下各种声音,将数码录音笔的实用性发挥到了极限。而采用了高端DNSe音效技术的YV-150在商务之外,同样可以不逊色任何一款专业的音乐播放器,YV-150很好的完成了只有高端音乐播放器才能完成的任务——音乐享受。

