

此前,尽管国家明令禁止境内个人参与境外的股票投资,但是或许很多人都心知肚明的是:一些内地的证券公司或金融服务机构也在暗地里帮助内地的投资者开设港股账户;而一些个人投资者还会通过去香港旅游的机会在香港开设账户。不过,因为个人私自进行的港股投资并不受法律保护,类似上述的操作,投资者面临的风险是显而易见的。正因为此,很多人也总是在开设了港股账户之后,就没有了进一步“行动”。

不过,接下来,看中港股投资机会的人可以“放开胆子”了。

本周一,国家外汇管理局批准在天津滨海新区试点个人直接对外证券投资业务,个人投资者可以在该地区通过中国银行天津分行和中银国际证券公司投资香港证券交易所公开上市交易的证券品种。

杭州人要投资港股也得去天津开户吗?直接投资港股门槛有多高?这些天,不少投资者议论纷纷——

本报记者 / 毛蓉蓉



港股投资首个试点天津滨海新区

杭州人可在家门口投资港股了 预计下月可申请开户 起步资金 10 万港币

投资港股不必跑去天津

因为 H 股与 A 股的差价,对于港股投资,不少投资者都跃跃欲试。不过,此前,除了一些证券公司和资产管理公司的“私下”操作之外,内地投资者还不能直接投资港股市场,能做的,还是购买 QDII 产品或是银行发行的外币理财产品等。

不过,内地投资者直接投资港股的“大门”,在本周一被悄然打开了——

国家外管局 20 日宣布,批准在天津滨海新区试点个人直接对外证券投资业务,试点初期,投资者可以自有外汇或人民币购汇投资香港证券交易所公开上市交易的证券品种,人民币购汇投资的本金和收益可以保留外汇,也可以在开户行结汇,但严禁“买空卖空”。

而有消息称,如果天津试点情况顺利,上海将有望成为下一个试点,由工商银行上海分行和工商东亚公司向个人投资者提供服务,具体操作方式和天津大体相同:个人在上海工行开立个人证券投资外汇账户,通过该账户办理证券投资资金存管与清算,同时在工商东亚开立证券代理账户,通过该代理账户办理证券买卖和托管。工商银行浙江省分行相关人士表示并未得到相关消息,于是记者联系了工商银行上海分行一位高端客户服务人员,他表示的确听说了这个消息,但是“具体事宜还要等通知才能说。”

那么,第一个试点地域在天津,是不是意味着杭州人要投资港股还得跑到天津开户呢?

不用。外管局曾表示,中行其他境内分支机构只要与天津中行签订合作协议后,也可办理天津中行个人投资外汇账户及代收中银国际证券代理账户开户申请材料。那中行浙江省分行可以吗?

记者联系了中行浙江省分行。据相关人士透露,个人投资港股业务初步定名为“港股直通车”,目前已报中国银监会审批,正常情况下预计两周后将由总行宣布启动。据悉,港股投资开户手续并不复杂,客户可先向中银理财的客户经理提交“个人证券投资外汇账户”和“中银国际开立证券代理账户”的开户申请,填写相关材料,接下来的事情交给客户经理就可以了。开户成功后,客户直接在“个人证券投资外汇账户”上进行交易即可。可以是电话操作,也可以通过网上交易。据悉,目前个人投资港股的账户资金不得少于 10 万港币。

专家建议可先试水基金

尽管对港股投资满怀憧憬,但是当被问及会不会马上去开港股投资账户时,不少投资者态度谨慎,“对港股市场不了解,准备先观察看看。”投资者大多表示。

“香港股市跟内地股市不同,比如内地实行了人民币管制,但是香港股市则是完全开放的市场,没有涨跌幅限制。”招商银行杭州分行财富管理中心负责人表示,“所以现在就直接去买香港的股市,风险难免很大。我们建议大家可以先从投资香港的基金开始。”

中信金通证券首席分析师钱向劲也表示:“香港股市跟内地股市的交易机制等方面存在很大的不同,投资者对这个市场的游戏规则大多不了解,如果盲目就进场,势必面临很多‘交学费’的情况。但境外市场的逐步开放必然是一个趋势,所以建议有意向投资境外市场的投资者,更加注重价值投资。”

短期对 A 股市场影响不大

消息传来,除了关心什么时候可以开始投资港股之外,还有一个投资者同样关心的

问题:开通了港股投资,会给 A 股市场带来什么影响呢?

“短期来讲应该没什么影响。”《证券市场周刊》主编方泉说,“毕竟,要熟悉一个市场,对投资者而言有一个过程。港股市场作为一个新的市场,国内投资者会有什么反应,还有待观察。所以对 A 股的影响暂时也谈不上。”

一位资深投资人士也表示:“短期来讲,港股市场的开放对 A 股影响不大。但是,因为目前 A 股和 H 股之间存在比较大的价差,对同样一只股票而言,内在价值是一样的,这样的话,投资者干吗不选择价格低的呢?因此,港股市场还是会吸引内地一部分中长线资金。而对目前资金推动型的 A 股市场来讲,资金的分流势必导致 A 股市场的波动。”

>>> 股神林园试验账户

“股神”林园于四月底推出一批试验账户,复制“8000 到 4 亿”的投资神话。

股票名称	当前数 (股)	成本价 (元)	最新价 (元)	市值 (元)
福建高速	200	7.433	8.89	1778
招商银行	200	18.924	37.58	7516
深发展 A	110	21.338	38.3	4213
深发 SFC1	11	0	19.9	218
深发 SFC2	6	0	25.62	153.7

(注:最新价为 8 月 23 日收盘价)

截至 8 月 23 日,8000 元账户总资产已达 14256 元。

●安联之窗

中德安联上半年保费收入超过去年全年

- 上半年度毛保费收入超过 13 亿,增长 173%
- 全国代理人规模增长 170%,达到 5000 多人
- 银保同比增长超过 260%,产品覆盖全国 1200 多个银行网点

2007 年上半年度,中德安联人寿保险有限公司在全国外资寿险公司中业绩增长显著,发展速度迅猛。基于多渠道营销模式的成功发展,公司上半年度毛保费收入超过 13 亿人民币,增长幅度较上年超过 170%。公司首席执行官孟建安先生表示:“今年上半年以来,中德安联继续保持快速增长的态势。今年上半年的保费收入已经超过了去年一年的保费收入。上半年的业绩为我们成功实现全年目标奠定了坚实的基础。”

银保创新 多渠道全面发展

包括代理人团队、银行、保险经代公司和直销等在内的多渠道营销模式为中德安联的业绩增长均做出了贡献。银行保险是发展最快的渠道,保费收入超过十个亿,增长达到 260%,销售网络覆盖全国 1200 多个银行网点。

中德安联能够在激烈的银保业竞争中立于不败之地,这与在银保渠道中的创新息息相关。中德安联不仅积极开发新的产品,同时拓展新的销售渠道。

继投连产品投金世家市场热销之后,中德安联新开发了又一个投连产品汇金世家,以低于市场水平的初始费用,免费帐户转换等特色深受消费者欢迎,并在第三届上海保险产品博览会上,被评为最具有市场竞争力的投资保险产品。

此外,新的销售渠道也在拓展当中。近日,作为中德安联和中国工商银行进一步推进战略合作的一个实质性基点,双方共同开发了网上销售平台。“随着互联网的普及,网民的增加,以及消费者保险意识的提高,网上销售将受到更多消费者青睐,网上销售将成为新兴的销售模式。”负责银保渠道的副总经理杨勇艇先生指出。网络的即时性和便捷性,可以使客户最大限度地实现购买自主权。此次与中国工商银行合作,推出首批上线产品为交通宝和如意宝等意外险,随着合作的深入发展,将会有更多的产品推出。

除了银保渠道,其他的渠道同样保持良好的增长势头。以代理人渠道为例,今年上半年度代理人增员 170%,目前全国 5000 多人,为中德安联代理人渠道的长期发展提供了后劲。

全国扩张 持续深入

中德安联在上半年度继续保持全国扩张,纵深发展的形势。深圳营销服务部上升为深圳分公司,为中德安联在深圳建立完善的营销网络铺平了道路。近期,中德安联又获准进入保险第一大省江苏市场。目前,中德安联已经在上海,广东,浙江,四川和深圳开展业务,江苏市场的开发,必将是如虎添翼。

以全国性保险公司的规模纵深拓展,迅速在各地建立营销服务网络,这将是中德安联在未来几年持续进行的发展战略。从全国范围来看,珠江三角洲和长江三角洲的布局正在逐步建立。西部已经开始拓展。下一步的目标,将是北方市场。



●业内



日前,中德安联人寿保险有限公司 2007 年中业绩发布会在上海黄浦江畔的总部新址举行。

梅婷婷 摄