



2006年1月,Dior店开业,林心如到场。图为LVMH代表郑世爵(左一)和应连平(左二)在开业现场。

我和 LVMH 那场不得不说的官司

文 / 本报记者 钟兰

这将是9月份杭州最引人注目的官司,因为原告和被告的实力相差太悬殊,也因为被告太有名。在年销售达160亿欧元(2006年最新统计数据)的世界第一奢侈品集团路威酩轩(LVMH)集团看来,在终止和一个中国手表销售商的合同时出点小麻烦,就像家里摔了个酱油瓶一样微不足道。杭州宝亮科仪有限公司,这个年销售几千万人民币的企业在LVMH眼中或许真的是低到尘埃里去了。但是,或许令LVMH意想不到的,这尘埃里也长出刺来了。

应连平,杭州人,杭州宝亮科仪有限公司总经理。中年,有白发,有烟瘾,身材算魁梧,但放到西湖边的人流中很有可能眨眼就找不到了,平常人。经商近20年,据我们所知,是日本卡西欧电子产品在全国最大的代理商。另外杭州不少商场里都有的专卖名牌眼镜和手表的LOOK专柜,是他的公司所有,此外他还经营世界著名品牌若干,他不愿意透露。赚钱不少,非常低调,但是最近经常被媒体记者追逐,因为他在杭州湖滨名品街经营的迪奥和豪雅手表专营店被LVMH公司断了货,他将这个世界上最负盛名的奢侈品集团告上了法庭索赔800万元。

关于这场官司,应连平说“真当有很多故事”。杭州人所说的“故事”两个字,包含了曲折、八卦以及一点点巧合的意思。

坐在应连平位于南山路一座安静的小院子里的办公室里听完他说的这个故事,我们觉得有必要把这些故事里出场的人物先做个罗列和介绍,因为这个对于我们搞清楚这个官司的来龙去脉非常有帮助。

出场公司:

杭州宝亮科仪有限公司——应连平的公司,和路威酩轩钟表珠宝香港有限公司签下合作经营迪奥、豪雅两品牌湖滨专营店的协议。

洛克(杭州)贸易有限公司——宝亮在协议签好后,专为专卖店设立的公司,作为销售豪雅和迪奥品牌的代表,应连平任公司董事长。

路威酩轩钟表珠宝香港有限公司——和应连平签约合作经营迪奥、豪雅两品牌湖滨专营店的公司,是LVMH钟表珠宝业务中国区总部。LVMH这个奢侈品集团分为时装、皮革、化妆品、珠宝钟表等不同的领域,这个香港公司相当于LVMH一个部门里的小部门。

出场人物:

应连平——原告,杭州宝亮科仪有限公司总经理,洛克(杭州)贸易有限公司董事长。

郑世爵——路威酩轩钟表珠宝香港有限公司上海办事处总经理。

万蓉——路威酩轩钟表珠宝香港有限公司上海办事处DIOR品牌市场经理。

前传

互送秋波,他是LVMH的座上宾

在应连平的办公室里,一张他和世界著名高尔夫选手老虎伍兹的合影非常引人注目,照片上显示的拍摄时间是2005年的10月,一个月以后,宝亮和LVMH合作的湖滨豪雅(TAG)专卖店正式开业。那个时候,他是LVMH的座上宾。

应连平指着照片说,那是豪雅在上海做的一次高规格小规模的活动。豪雅花了一大笔美金买了老虎伍兹两个小时,教大家打高尔夫,并和每个宾客合影。参加人数为60人,有高官、公司高层等,像他这样以销售商身份来参加的,不超过5人。

他如此受青睐,是因为他担负着与LVMH合作,为豪雅和迪奥在素有“奢侈品消费第三城”之称的杭州打开市场的重任。

应连平说,他和LVMH的合作,是相互的需求,双方的接触3年前就已经开始。2005年过年前就讨论过这个项目。各方面谈得差不多了,谁知道05年3月的时候,和他谈的这个应(音)先生居然被解雇了,他们公司的高层也就真空了一个多月。他也以为这个事情就会因此不了了之。

没想到05年4月的一天,他突然接到电话,说LVMH香港公司的所有高层都在凯悦开亚太区工作会议,想跟他见面。“当时我正好有点事情,我就请他们去我店里等我,我吃好饭再见面。”应连平说,没想到的是,等他晚上8点钟吃好晚饭,急匆匆赶到店里的时候,吓了一跳:二十几个西装笔挺的人挤在他的店里,大多数都是外国人,还包括他们亚太区的总裁,是个印度人。他们说,LVMH是负责任的公司,他们会按照前任开出的条件继续这个谈判。

2005年10月1日,香港公司和宝亮签署3年的合作协议,协议上署名的就是郑世爵。在此前的5月,应香港公司要求,宝亮与湖滨国际名品街业主签署为期8年的店铺租赁合同,并由前者负责店铺形象设计和装修。双方签订的协议有两份,一份是关于豪雅表的《特约零售商协议》,另一份是关于迪奥表的《特约零售商协议》。两份内容基本相同的协议主要约定:香港公司授权宝亮在湖滨国际名品街开设豪雅(迪奥)旗舰店,以一般零售方式销售豪雅(迪奥)表;协议要求宝亮维持经常性库存及陈列量至少豪雅表140只、迪奥表120只,一经售出,应立即向授权代理商订货补足。2005年9月26日,香港公司授权代理商与宝亮签订供货协议。11月11日,宝亮设立专卖店公司——洛克(杭州)贸易有限公司,作为销售豪雅和迪奥品牌的代表,应连平任公司董事长。

对于这次签约,应连平说,又有“故事”。香港公司当时提出签5年,因为他们也出了装修等费用,怕3年赚不回来或者打不开局面,应连平没有答应。如果签5年,那么官司或者又会有不同了。另外,这份合同中本来还有一条,出了纠纷去法国解决,被应连平划掉了,他不同意。老应有点得意地对我们说:“人家说什么不平等条约,不平等条约还不是自己签的?你只要不签,就不会有不平等。”看得出来他是老道和自信的,但是老道和自信如他,也没有料到这个甜蜜的开始之后会是什么样的结局。

(下转 B03 版)

明基数码相机

寻找赤道 释放0°热情

地球上最美丽的风景,最壮观的奇观,最神秘的心灵感应地,尽在脚下,不必舟车劳顿,只需早起,踏上寻找赤道的旅程,去发现那令人惊叹的日出,见证产品品质与价格的完美结合,给你带来不一样的惊喜。

- 1000万高像素,3倍光学变焦
- 超薄机身,轻巧便携
- 2600万像素,11.5英寸大屏幕
- 相片冲印
- 触控式快门按钮
- 高速快门模式
- 高速人脸识别
- 高速人脸识别
- 高速人脸识别

明基数码相机M1300

经销商:浙江兆天电子有限公司
咨询电话:0571-56765555

BenQ 享受快乐科技