

赶店庆不是你的错 瞎拼就是你不对了

文 / 本报记者 钟兰

越到年底，商家抛出的折扣力度越诱人。作为年末大促重头戏的商场店庆，刚刚告一段落，香港时尚购物展便盯上了杭州人鼓鼓的腰包。的确，年末实在有太多“血拼”的理由，冬装原本就是一笔不小的花费，再加上辛苦工作了一年，总要在這個時候犒劳自己一下吧！

一家商场店庆，最终总能演变成全城同庆。百大开了个好头，先是抛出前所未有的店庆最低折扣——4.2折，成功撩拨起了无数购物达人们那根敏感的神经；同时，今年商家都将历来惯用的“满就送”成功地扭转成了“满就减”，省去了诸多拼凑环节，这样，达人们不用随身携带计算工具，就能轻松玩转这场数字游戏。

有好的开始，必定也有好的高潮。刚刚结束的银泰店庆，激起了购物达人们强烈的购买欲。持续四天的优惠促销：大部分品牌满400减200，畅销品牌满500减200；再满1000送100的券。连一向不屑于参加任何活动的MNG、ROSEBULLET等品牌也低下了高昂的头颅，难怪达人们个个摩拳擦掌，使出浑身解数，乐在其中。

血拼旺季来临。印象里，哪一年的店庆最让你记忆深刻？年年血拼，有没有真正买到自己满意的货品？想知道商场经理的购物样本？……

我们做了以下这组稿子，来解答你的这些疑问。也就是一群活跃在你我身边的普通人，只是很激情很应景地赶了一趟店庆的场子，没别的什么。你也可以尝试着和她们一样，去体味参与其中的快感，也许远比占了多少折扣的便宜，要来得有趣得多。



回忆

店庆，哪一次印象最深刻？2005年银泰店庆，因为柜台不藏新货

回忆往往比现实要有趣得多。很多人尽管在事后不停地抱怨：排队为什么那么久？开单子为什么那么慢？开车为什么那么堵？拿货为什么那么挤？但是，当你冒着小雨，起了一个往常都不曾有的大早床，然后跟着一群人挤进商场，在专柜里抱着心爱的衣服舍不得放下，生怕被人抢走的时候，那种快乐，若干年后回忆起来，是不是会觉得有一些特别的味道？

哪一年的店庆让你印象最深刻？记者在网上发布了一个调查，结果是大家一致认为印象最深刻的店庆是2005年的银泰店庆。

那一年，是银泰7周年店庆，用满400元送300元券的促销力度创造了单日销售8210万元的商场销售纪录。很多人如此总结：那一年力度虽然不是最大的，但是参加的品牌范围非常广，很少有柜台藏新货；化妆品柜台收赠券，特别是像兰蔻、DIOR这些大牌化妆品，这在以后就很少见了；赠券可以用的范围很广，没那么多限制，连家电也可以用……

其实在我的印象里，那一年也是最深刻的。我还清楚地记得，那一年我一边挤在如潮水般的人流里采访，一边还在惦记着看中已久的那件羽绒大衣。采访一结束，便挤到人堆里拼抢，终于抢到了那件衣服，虽然比平常穿的SIZE要大一号，手背还在疯抢过程中被不明物体划破而英勇负伤，但是心里那个美啊，成功的满足感就这么升腾起来啦。

网友“泡沫”：

05年印象最深，银泰手表化妆品全都收券，搞得一楼兰蔻专柜到后来整个柜台都空了。

网友“rowena66”：

银泰05年，反正好像那次满1600送1288的赠券，我买了G2000的男式风衣1080元，和NINE WEST的包包520元，刚刚好，送的赠券买了兰蔻，而且还参加兰蔻的满送活动，忘了送的是几件套了。唉，现在都没这样的活动了……

网友“宝宝的小翅膀”：

05年，还在宁波读大学，记得那年宁波银泰是满600送250券，买了BETTY的羽绒衣，打完折560元再参加满就送，凑了40元的袜子，送250券买了一件毛衣一条牛仔裤，那时感觉很开心啊，所以印象比较深刻，现在工作都快两年了，时间过得好好快啊。

网友“小含章宝贝的妈”：

嗯，真当是05年的印象最深，而且，新货也多的。我当时应该再多买一点的，把送来的券买台液晶电视机，唉，那个悔啊。

战果

有人在银泰趁着店庆酣战，享受最低折扣的乐趣；有人却避开人潮高峰，转战杭州大厦，因为精明的她老早就发现，同城促销，别处一样也有惊喜；有人为了一件痴迷已久的大衣，硬生生起了一次自己看来都不太可能的早床，真正地参与了一回血拼。

在她们身上，也许不能简单地用“购物狂”来形容，只能说，彼时彼刻，她们在用自己的方式找到了血拼的快乐。

4.43折！买2566元的东东，只花了1140元
讲述者：网友“戴面具的杯子”

每次都想去店庆不去凑热闹，可是还是受不了短信报纸还有楼里大伙讨论的强攻，又屁颠屁颠去啦！好几个小姐妹一道去的，有个小姐妹一下子和他老公买了1万5的东西。我买得不多，呵呵，先在网上已经做好功课，买了1500元的现金卡，1360元买来的相当于9.1折不到点！

我买了双BATA的靴子，1499元，本来喜欢的是思加图的一双靴子，但是说是进口的，要3000多！有点贵，就罢了。又买了件EIGENPOST的毛线连衣裙，658元；一件艾格的毛衣，199元；两个中国娃娃，70元。（纯粹为了凑数，顺便说说这件艾格的衣服，其实我自己不太喜欢的，那个时候看到合算还以为钱是白来的一样，头脑发热。）

一共是2426元，减掉1200元以后是1226元，送100的券。去超市买了瓶资生堂的洗发水加护发素，130元，自己又拿出30元。（这个是最划算的，有些朋友拿了券又去买衣服，这个衣服的价格都是有折价的，有点贬值！所以我觉得用券买衣服不实惠，去超市买洗发水、奶粉这些东西最划算，不怎么贬值。）

这次我总共消费1499+658+199+70+130=2566元，实际消费1256×0.907（现金卡折扣）=1140左右，大概是4.43折。

银泰店庆我转战杭州大厦，一样有惊喜

讲述者：网友“Xianer001”

那天一早就没去上班了，把车停在婆婆家楼下（就武林门这边），然后走过去，直接去了杭州大厦。

战果如下：

JOJO的灰色带帽卫衣，585元，打6折351元。

LAZZA的灰色斜纹呢职业装，686+656=1342元，打8折1073.6元。

LAZZA的红色半袖中大衣，1286元，8折后1028.8元。

FUXIONA白底灰色圆点小方巾，268元打6折，160.8元。（这条丝巾是我在试LAZZA的红色半袖中大衣的时候，营业员问丝巾柜台去借来配的，说这样可以让我肤质看上去很通透，结果隔壁的营业员很热情地来给我系，刚好又在搞活动，6折，就买下了。）

BALENCIAGA的鞋子：方形高跟带有带黄金金属色泽的底，鞋面也有。原价1298元，和银泰一样，参加满400减200的活动，折扣之后是698元。

SCOFIELD：去的时候因为早，人还不多，看了下满400减160，还是很合算的，而且还有货让我挑，就赶紧下手了。藏青色长羽绒衣，2850元；白色半高领羊毛衫，898元；白色棉袄，1780元。共计5258—2080=3178元。（藏青色长羽绒衣，2850这件，老公说我穿起来不好看，所以就有些郁闷，好不容易抢来的呢，如果有JMS要的话，可以转让，价格按实价满减的转让，没人喜欢也就算了，我自己还是满喜欢的。）

总计：

3178+698+160.8+238+351+604.8+1073.6+1028.8=7333元

后来因为东西太多了，所以去服务台叫了一个人帮我拎回来的，哈，他们在创五星服务呢。

那件小熊的大衣，已经长草一年多了
那天终于起了个大早抢回来啦

讲述者：晓晓

那天很激动的。我其实败得不多，就买了件小熊的呢大衣，还有MANGO的一个包。主要是想买那件大衣的，去年就想买，但是要2300多元，下不了手，现在参加活动就很划算了。

我是前一天去踩点的。踩点的时候就把衣服的尺寸、价格都记下了，挂的位置也记下了，因为第二天完全要靠抢的，听说那个衣服没几件。16号那天居然下雨，早上起床的时候感觉天都没亮，路上还有点堵车，我们还在紧张呢，是不是前面这么多人都赶到银泰去了啊？

后来到店庆7:30左右，直到8:15才放人进去，所有的人几乎都是冲进去的，我进门第一个目标就是小熊专柜，结果很搞笑的，服务员说小熊今天不参加，所有人都骂死了。后来问了一下，原来是商场之间没协调好。我刚到旁边的CK逛了一下，就听到小熊这边有骚动，我就冲过去，抱着我想买的那件大衣，不肯放手。后来开票都排了一个小时，领的时候是到旁边星巴克去领的，放不下了。