



辣妈复出 再战江湖

文 / 吕琳

今年6月，辣妹组合宣布复出，推出了新专辑。12月开始了世界巡演，行程中包括中国的香港、北京、上海。辣妹组合这次借着“组合成立十周年”的噱头重新复出，与其说是大饱世界歌迷的耳福，不如说就是一场秀。维多利亚刚刚创建了自己的服装品牌，和老公一起到美国发展，其他的几个，差不多都是借着以前“辣妹”的名号炒新闻，炒了好几年之后，她们发现，还是重新组合起来更能吸引人们的视线。

五个辣妹六个孩子 等于“辣妈”组合

当年，包括“高贵辣妹”维多利亚、“运动辣妹”Mel C、“疯狂辣妹”Mel B、“姜汁辣妹”吉瑞和“宝贝辣妹”艾玛5个女孩在内的“辣妹组合”一出道，立刻在流行乐坛脱颖而出，造成轰动。第一张单曲唱片《为所欲为》1996年在英国一上市就登上了全英单曲排行榜的冠军宝座，并保持了7周之久。但2001年，“辣妹组合”宣布解散。

解散后的处境各不相同，“姜汁辣妹”吉瑞去年五月份当上了妈妈，“疯狂辣妹”Mel B最早结婚又离了婚，“运动辣妹”Mel C发了四张个人唱片，还有了自己的唱片标签“红色辣妹”，最小的“宝贝辣妹”艾玛30岁那年才拥有了第一张个人专辑。只有维多利亚多年一直以极高的曝光率和老公“夫唱妇随”地活跃在一线。

大多数的人对这个曾经红极一时的组合的复出并不看好，英国某网站调查发现，四成网友投票表示对“辣妹”重组没兴趣，有两成半的人反对她们复出。不过，组合起来这一招其实无疑还是很好使：演唱会的消息传出后，有超过100万歌迷在网上登记购票，于10月1日正式开售的演唱会门票更是在短短38秒内就全部卖完……

宣传照、走秀、演唱会……“辣妹”们极尽所能地性感着、秀着。但时过境迁，当时青春美貌的五个辣妹现在已经是共有六个孩子的“妈妈团”。而十年来，因为生孩子或其他原因，辣妹们也早不是当年的模样，除了维多利亚依靠一直的保养依旧风光之外，大家都是发福的发福，变老的变老，实在是没有了原来的活泼模样，现在称这个组合为“辣妈”更贴切。

巨额出场费 以及复出的“九大军规”

据说辣妹组合这次复出的最关键人物并不是维多利亚，也不是剩下的四个辣妹中的任何一个，而是她们在维京公司时的经纪人西蒙·福勒。这位在欧美娱乐圈摸爬滚打近30年的著名经纪人除了捧红辣妹，他的辉煌成就还包括著名节目“美国偶像”的幕后策划。为了促成她们的复出，福勒先期给她们每个人500万英镑的出场费，这笔不菲的出场费首先就吸引了向都对重新组合毫无兴趣的Mel B，而她们巡回演出的价格每个人也有150万美元。

除了金钱的诱惑之外，对这个想法最支持的当属维多利亚，她现在尽全力冲击美国市场，还创建了自己的服装品牌。为了宣传，她甚至不惜在热门美剧《丑女贝蒂》中扮丑。而辣妹组合复出无疑能大大增加她在音乐圈的曝光率，对她的计划大有帮助。所以她在复出的过程中，最配合也最支持。

而最有趣的是经纪人西蒙·福勒在她们复出之前，就定了九条“军规”，分别是：

- 1、不许谈论此次复出的收入；2、多谈“辣妹”时期的故事，带着感情和骄傲地谈；3、不许在做计划和决定上发生内讧；4、尊重彼此的私生活；5、尊重彼此的观点；6、有任何问题都可以在定期会议上问我；7、一切安排好之前，不要对外界承认或否认复出；8、不用担心档期和时间问题，每个人都会被安排妥当；9、不要怀孕，算我求求你们了。

但是，维多利亚似乎又怀孕了……

通信自助,一点就通
“联通·e点通”三大自助营业厅
好礼放送

联通·**e**点通



随时随地，自在享受一手包办的通信自助服务。联通网上营业厅、短信营业厅、电话营业厅，一大自助服务让你一手搞定一切通信问题。现在，通过三大营业厅办理业务还有意想不到的惊喜好礼！

- 12月1日-2月29日期间，通过网上营业厅、短信营业厅、电话营业厅办理套餐每月1GPM48元/月、3G网3元/月、双卡合10元/月、3G+1K流量费10元/月、联通手机报，即可获赠与您当月套餐相同的话费。（注：促销期间，每个手机号码只能参与一次）
- 网上营业厅（含续约开户）赢大奖：每个月第一周，每联保一等奖3名（奖品价值为3000元左右的手机一部）；二等奖10名（奖品为价值1000元左右的手机一部）；三等奖25名（奖品为价值500元左右的手机一部）。

“联通·e点通”三大自助营业厅超强登场

- 网上营业厅：登录www.zj.chinaunicom.com，根据提示使用网上营业厅功能，选择营业厅地址，拨打自助服务，接听服务，一键办理。
- 短信营业厅：发送10010到10011，接听服务，一键办理。
- 电话营业厅：拨打10010，根据语音提示选择相关业务或直接拨打快捷键，接听服务，一键办理。