

(上接 B12 版)

## 讨债，其实颇有戏剧性

### 那次要回的钱，颇有戏剧性

讲述人：菲，女，30岁

菲说自己借过朋友两次钱，一次收回，一次还是个未知数。

“不过话说那次要回的债，还颇有戏剧性啊……”

那是菲还没有毕业的时候，突然有一天，一个很多年不联系的同学找到她，说急需300元，“虽然好多年没联系了，也不知道他现在干啥，但初中时关系还挺好的，就把刚发的工资给了他。那个时候单纯，所以也没说还款日期，借就借了。”

谁知道，这钱一借便无踪影。菲没他的任何联系方式，只有QQ，但他还很少上，N个月以后的一天，菲终于在QQ上看到他，说到钱的事，他说在山东，要了菲的地址，说寄过来，可是等了N个月，依旧没有任何消息。

就在菲对这300元彻底绝望的时候，戏剧性的一幕发生了。N年以后的前不久，菲在超市闲逛，突然一个熟悉的身影进入她的眼帘，天啊，竟然是那个同学。菲赶忙叫住他，寒暄了几句后，就直接问他钱的事。“他说因为把我的联系方式弄丢了，所以没法还钱。我倒，还有QQ呢，即便QQ让人盗了吧，还可以找其他同学啊，我知道是借口，但也没说什么，只想把钱尽快拿回来。不过他这次守信，还请我吃了一顿火锅，呵呵，很有趣吧？这钱是失而复得，老天助我，哦耶！”

不过第二次就没那么幸运了。这次是菲的老公借出去的。老公在原来的公司辞职了，没几天他原公司的一个老乡问他借钱，说过两天他老婆来，可头一天钱让小偷偷走了。老公想大家都是老乡，出门在外不容易啊，就从家里拿了800元给他。“可过了没几天，老公的公司搬到了郊区，原来离我家很近的，再后来听说那人调到温州了，这段时间他从未给我们打一个电话，要不是听原来同事说，根本不知道他的现状和电话号码……”

转眼半年过去了，他还是一点音讯没有。菲忍不住了：“在我的N次催促下，老公同意打电话给他，男人么，都是有点爱面子。还是去年过年的时候，老公也是估摸单位该发年终奖了，结果他说单位没发奖金，发了就还；转眼年也过了，到四月份了又打电话给他，他说病了一场，没有钱；五月份说是上个月就发了点生活费，六月份才能有钱……”

此时此刻，菲对这笔拖欠了一年的钱彻底失望了，不相信还能要回来了。“这次讨债失败，不知道还会不会像上一次那样有什么戏剧性的变化，唉！！”

### 【忙！杭州追债公司业务三天一单】

其实，说起讨债，现在最忙的莫过于逐渐被人们接受的追债公司了。据从事追债业务长达10年的李先生透露，这个月他们已经接到了十几个单子，最大金额有上千万。“一般数十万的账目在几天之内就能追回，而上百万甚至上千万的业务由于其复杂性，则需要几个月的时间。”据了解，该机构追债团队由数十名专业商账顾问及商账律师等组成，平时一个月成功的业务有一两单。

### 【奇！话说那些成功的讨债经验】

“年年欠债年年讨。”积攒了这么多年的讨债经验总该派点用场吧？我们特地为你总结了几招：

**高科技讨债法** 电话和户籍是讨债人惯用的伎俩，公安局可以查出欠债人的原住址，利用电话，拿到欠债人近期的通话记录，也可以找到欠债人的蛛丝马迹。不过现在最常用的是手机定位系统，利用手机号就可以查到目标所在地。如今都是高科技手段，追欠债人更加容易。

**美少女讨债队** 大家有没有听说过，如果人家欠你40万，拿出50%的钱组成美少女讨债队，穿得漂漂亮亮的，坐在办公室里就要他给钱，不给钱就坐在那里打毛线。不出20分钟，肯定马上厂长的老婆就出现了，问给谁在打毛线呢。如果男生收钱，最好找1.8米以上的，穿一件“债”字衣服，前面写个“债”字，衣服后面写个“某某欠我钱怎么怎么样”，在工业区里走走就好了。

**老年讨债队** 中国近年出现的讨债公司，也有一些匪夷所思的鲜招。广州一家讨债公司专门雇用那些看上去一阵风就能刮倒的老态龙钟的老太婆老爷们，拄着拐杖站在债务人门前，逢人就说“某某借了我的钱，要了很久还不还。”让债务人哭笑不得又奈何不得，不得不想办法还债。

**“要一点”讨债法** 深圳一家公司的“要一点”讨债法也堪称奇妙，他们派专人找上门去讨债，但每次只要几百元甚至几十



元，总之是以让你还得起为标准。给了就走，然后，讨债公司明天再派一人来，再要一点。这样一天一点，往往是债务人先不耐烦了，全部还清了完事。

其实，有人、有交易就会有纠纷有债务，这当然是不分国界的。不妨让我们看看各国讨债的“招数”吧！

(1)奥地利商人惯用疲劳战术，请专人不分白天黑夜地向债务人打电话，或用欠资邮件、传真进行催讨，经过骚扰车轮战，把欠债人拖得人困马乏、疲惫不堪，只得还债了事。

(2)泰国有的讨债公司专门雇用相貌奇丑、力大无比及特别肮脏的人，到债务人门上大吵大闹，恐吓威胁，进行逼债。意大利有家讨债公司甚至利用有特别体臭的人去上门讨债，使债务人避之不及。

(3)更富有创意的，还要数西班牙讨债公司，他们专门为讨债人设计了一种特别的服装：穿一身红衣裤，打扮成卡通式的粉红豹，然后在电视上反复亮相，并郑重声明：我跟在谁后面，谁就是欠债不还的人。该公司还解释：豹，勇猛胆大，机灵坚韧，显示了要债的决心和毅力。“粉红豹”紧紧跟在债务人的后面，“陪”他上班下班，“陪”他去舞厅乃至上厕所，直到还债为止。

(4)美国的讨债公司可不是文雅的公司，而是类似黑社会的公司，手段也是无所不用，让人心惊肉跳。比如会在前轮驱动胎上安装一个类似注射器的小物品，平时汽车轮胎不会有太大问题，但是当驾驶汽车行驶在高速公路上时，时间一久，注射器样的物品的封口就会因为轮胎发热而融化，汽车轮胎就会突然爆胎；另外，还会在汽车上放毒品，包装是你平时用得最多、还带有指纹的塑料袋。

### 【高！给他钱，而不借他钱】

不过对于朋友间的债，那几招可会破坏了“来之不易”的感情啊，网络上一位还算小有名气的老狐狸这样总结说：给他钱，而不借他钱！

所谓“给他钱”有两个层面的意义：表面上是“借他”，也言明归还期限和利息多少，但在心理上却抱自这笔钱是“一去不回头”的想法，他能还就还，不能还就当做是“给”他的！

这种态度很阿Q，却有很多好处，第一个好处是不会影响

两人的感情，你也不会因为对方还不起钱或不还钱而难过，第二个好处是顾到了朋友间有难相助的“道义”，第三个好处是在对方心中播下一粒“恩义”的种子，这粒种子或许会发芽，茁壮，他日以“果实”对你做最真诚的回报。

第二个层面的意义是真的“给”他，也就是说，他虽然是向你借的，你却表明是给他的，是要帮他解决困难的，并不希望他还钱。这样子做也有很多好处，第一个好处是他不太可能再来你“借钱”，不好意思了嘛！而也可表示“我已竭尽所能”，将对方开口的数目打折给他，万一对方真的“还”不起钱，或者根本不还钱，你可能降低“损失”；第二、第三个好处和前面一段说的一样，兼顾了“情与义”。

Galanz

九核空调 格兰仕  
智能家电专家

### 冬季最适合的光波空调

冬天是各种感冒和呼吸系统等疾病的高发季节。为什么呢？冬季室内的温度和湿度不合适，是容易致病的重要因素。为了保暖，家里门窗紧闭，各种病毒和细菌跑不出去，使得感冒久治难愈；加上冬天人们在室内活动的时间长、室内通风换气少，室内环境污染危害就比其它季节更加严重。

这时具有杀菌功能的光波空调应运而生。格兰仕光波空调在07年3月被中国室内装饰协会室内环境工作委员会检测确认为“中国首台具有室内空气净化功能的空调，平均杀菌率达到99.43%，而且格兰仕冷暖式光