

## 活动

### 圣诞元旦喜连连 NISSAN 快乐每一年

圣诞元旦双节将至，东风日产友通专营店将为广大的 NISSAN 新老客户精心准备许多惊喜活动，活动时间为 2007 年 12 月 21 日至 2008 年元月 3 日。

活动期间，凡在浙江友通专营店购买任意车型或置换任意车型的客户，包括来店维修保养的客户，即可有一次亲自转动幸运大风车的机会，转盘指针停留处即为顾客所获相应奖项，最高奖项价值 2000 元。同时在 12 月 21 日至明年元月 1 日期间，只要您来店即可获得“圣诞老人”和新年“米老鼠”派送的精美小礼品一份。

### 浙江万国 庆圣诞迎新年送大礼

岁末将至，浙江万国、万国美福、浙江康众为答谢广大客户一年来对福特产品的关爱，从即日起至 2008 年 1 月 31 日，为来展厅赏车的各位客户奉送福特个性 2008 年精美台历。同时，凡在活动期间莅临试驾的客户均可获赠麦当劳券，精彩无限。更有新年大礼包，给前来订车或购车的客户倾情准备。

S-MAX 旗舰版隆重上市，新增了 ESP 电子车身稳定系统，EBA 电子紧急刹车系统和前座侧安全气囊，时尚型和豪华型更有大幅优惠。蒙迪欧致胜和 007 在展厅齐集亮相，更多优惠绝不会让你失望。

### RIO 周年庆 开展冰雪之旅

2008 年 1 月底，中国冰城哈尔滨，一场名为“RIO 锐欧引爆我能量冰雪之旅活动”即将举行，这是东风悦达起亚锐 RIO 锐欧一周年之际，为回馈和感恩全国广大的消费者，特意打造的一场充满激情与活力的冰雪嘉年华。

2007 年 12 月 8 日 -2008 年 1 月 8 日期间，凡购买 RIO 锐欧，就有机会远赴冰城免费参加“冰雪体验之旅”，欣赏美丽的北国风光，感受冰雪赛车的极速，体验连续 3 年蝉联“世界冰上赛车锦标赛”冠军的 RIO 锐欧带来的冰上激情，在冰封的湖面上畅享驰骋的乐趣。

同时，在此期间登录活动网址 <http://www.i-rio.com.cn/icetrip/>，参加并完成“RIO 锐欧我知道”和“为 2008 喝彩，RIO 锐欧我做主”等简单的互动问答环节，即有机会赢取 RIO 锐欧心形抱枕以及价值 500 元的时尚数码产品，更有机会成为“冰雪体验之旅”的一族，亲临哈尔滨，享受冰雪美景，零距离领略世界冠军的风采。

### 首批车主入围 蓝瑟运动版训练营

12 月 8 日，首批三菱蓝瑟运动版车主入围拉力训练营名单新鲜出炉，东南三菱此次共抽出 30 名幸运车主入选三菱蓝瑟拉力训练营，入选车主于 12 月 13 日至 12 月 15 日在苏州木渎赛车场参加为期 3 天的全程封闭式拉力培训，成绩合格的车主还将获得中汽联颁发价值 6000 元的 D 级赛车执照。

据东南三菱各地经销商介绍，三菱蓝瑟运动版上市后，每日电话咨询及来店客人明显增长，目前山东等 10 余个省市全面脱销。三菱蓝瑟运动版良好的销售势头得益于其运动性能的推广，作为东南三菱“运动营销”的重头戏，东南三菱精心为车主打造的“三菱蓝瑟拉力训练营”可以说风靡全国。据了解，2007 年东南三菱共举办 3 场蓝瑟拉力训练营，专业的培训教程、专业的教练指导、专业赛道的模拟训练，深受汽车运动爱好者一族的喜爱，全国报名参加人数逾万人，经过层层 PK 后已有 100 多名车主获得了中汽联颁发的 D 级赛手执照，其规模与反响堪称国内首例。

## 服务

### 江铃汽车 “冬季健诊”服务启动

在寒冬来临之际，江铃汽车“冬季健诊”服务活动已全面启动。12 月期间，江铃全顺、轻卡、皮卡用户可享受全车冬季免费健诊。维修保养还可享受暖风系统维修工时 8 折，配件 9.5 折的优惠，并可免费添加防冻液。

浙江江铃 4S 店和浙江康顺全顺 4S 店提醒用户，更换防冻液和车辆暖风系统的检修是冬季用车的两大要点，定期的检修尤为重要。与此同时，浙江江铃和浙江康顺预约积分兑换礼品活动也在进行中。

## 新车

### 08 款 POLO 劲情劲取 全面升级

自去年上市以来，POLO 劲情和 POLO 劲取并肩征战 A0 级车市，一直受到了消费者的追捧。据上海大众汽车浙江销售服务有限公司介绍，POLO 劲情劲取销量占到公司所有车型销量的三成，超过领驭的销售所占比例，是支撑公司销量的主打车型。

现在 POLO 劲情劲取 08 款新车又粉墨登场，即将再度引爆 A0 级车市，据悉，08 款新 POLO 在配置上、动力上大大增添了“精彩分数”，而价格又将是震撼性的“超低空飞行”，以低价高配入市，显然将为这款时尚明星产品增添了更多动感激情魅力，增强了其在年轻消费群体中的市场号召力。

08 款 POLO 后座椅均采用 4/6 拆分座椅，可根据需要进行折叠，使空间弹性更佳，大大提高了空间利用的自由灵活性，充分体现着 POLO 轿车“以小见大”的设计理念。新增真皮座椅、驾驶员安全带未系警告装置，该装置包含了视觉信号提醒和听觉信号提醒两项功能。当车辆向前启动，但驾驶员未佩戴安全带时，视觉信号会发出提醒；如果此时车辆的向前行驶速度已超过 25km/h，听觉信号将被激发。

新增蓝牙手机免提系统，不必再通过手机按键就能实现大部分操作，大大降低了因手机使用而带来的行驶安全隐患。新增侧面安全气囊，在被动安全性方面成为 A0 级市场的先驱。

而劲情风尚版还特别配有四辐条运动型方向盘，具有自锁止功能，车钥匙拔出后，就不能再转动，提高了防盗安全性。银色装饰件为车辆增添了运动气质，彰显了 POLO 劲情的动感张扬。四向调节功能使驾驶员自如应对多变行驶旅程，舒适到位，更添灵动。

除了这些车内配置上的大改进外，最值得一提的是 08 款 POLO 劲情劲取 1.4 升的发动机经过改良后，动力从 55KW 一下子提升到 63KW，动力更加澎湃充沛，起步更快，可以说发动机为新款 POLO 加足了分，也使得 08 款 POLO 成为了真正的超值之选。 李玉华

### 比亚迪浙江 4S 旗舰店开业

12 月 8 日，比亚迪 4S 旗舰店—浙江亚鑫正式开业。该 4S 店位于杭海路 1111 号，总投资 4000 万元，占地面积 16 亩，是目前比亚迪汽车在全国规模最大的五星级旗舰店。

作为自主品牌的比亚迪汽车，凭借比亚迪 F3 销量突破 10 万辆，成为汽车行业中的后起之秀，市场占有率迅速上升。浙江亚鑫 4S 店的开业，将使更多杭州的比亚迪车主享受高标准的服务。自开业起 1 个月内，浙江亚鑫 4S 店将相继推出“开业大吉，购车豪礼”及“千辆比亚迪回娘家，免费全车检查”等活动，在此期间车辆维修工时 5 折优惠，免费保养送机油；每天前 3 位维修保养客户还可享受免费四轮定位。

## 先睹

### “终极运动健将” Acura TL 面市



如果你具有冒险和挑战的精神，如果你对生活和车都充满了激情；如果你既迷恋跑车般风驰电掣的速度感，又要求豪华与舒适并行，那么，Acura TL 刚好是能满足你所有需求的最佳车型！最近，Acura(讴歌)面向中国市场推出了多项智能配置升级的 TL 炫航版车型。

Acura TL 的设计灵感来源于德国著名设计学院“鲍豪斯建筑学派”的“形式以功能为本”的设计理念。前低后高的腰线走势使其更像一只匍匐潜行的猫科动物，随时准备以最快的速度扑向猎物。车内空间以纯正跑车惯用的黑色为主基调，配以对比度很高的蓝色背光的运动型仪表盘、运动型三幅式多功能方向盘，无不令动感气息呼之欲出！正如 Acura(讴歌)设计中心首席设计师 Jon Ikeda 所说：我们致力于开发将先进技术和动感激情完美融合的非凡运动型轿车。

源于内心对于运动的狂热崇拜，Acura TL 搭载了动力澎湃的 3.2L V6 VTEC 引擎，压缩比高达 11:1，最大输出达到令人惊讶的 270 匹马力！双级进气歧管先进技术的应用，使引擎转速从 2100rpm 到 6500rpm 之间均可获得超过 75% 以上（最大扭矩为 323Nm/rpm）的峰值扭矩，直线加速性能无与伦比。如果开着 TL 去“飙车”，你一定会在点油门加速的瞬间彻底地爱上它，其近乎“疯狂”的推背感令人震惊！另外，Acura TL 悬挂系统的表现非常值得称道。如同赛车一样，TL 炫航版采用完全独立的悬挂方式，前部采用双叉臂设计、后部则应用了多连杆式布局来增强行驶稳定性和转向精确性。如此看来，Acura TL 无愧其“终极运动健将”的称号。

Acura TL 是 Acura(讴歌)在北美市场的主力车型，年销售近 8.5 万辆。此次，在中国推出的 TL 炫航版不仅拥有终极的运动性能，还增加了带语音提示的 Acura 中文导航系统，集成了导航、娱乐和倒车后视影像等多项实用功能。音响系统更是由格莱美大奖获得者、著名国际音乐大师 ELLIOT SCHEINER 为 TL 量身打造的 ELS Surround Premium 车载环绕立体声音响系统，并可支持 DVD 影像娱乐功能。据了解，目前 TL 炫航版售价为 43 万元。作为一款进口高端运动车型，TL 炫航版具有极高的性价比，相较于奔驰 C 级、奥迪 A4、宝马 3 系等市场热销的高端车型具有更强的竞争能力。Acura TL 定会让热爱驾驶的你也变身为“终极运动健将”！

### 江淮宾悦现车到达杭州金丰

江淮将在年底上市首款宾悦轿车，拥有 B 级车的外形和配置，售价却与合资紧凑型轿车相当。杭州金丰汽车即将在近日成立杭城首家江淮轿车专营店。开业前夕，金丰江淮宾悦在下沙区的沿江路段安排了首次试驾，试驾道路享有杭州的“纽柏林赛道”之称。

据金丰江淮店介绍，目前金丰店特别推出纪念版车型，2.0L 售价 11.57 万元，2.4L 售价 12.57 万元。与普通版相比，纪念版多了原装倒车雷达和 6 碟 DVD，并且可享受 3 年 10 万公里免费保养。如果是教师、公务员等明星高素质客户，还可将免费保养期延长至 5 年 20 万公里，几乎接近私家车寿命极限，让爱车终身无忧。