

无论在哪个市场，“价格”永远是其中最敏感的神经，股市、楼市等无不如此，车市自然也不例外。时近春节，也是车市降价风刮得正猛的时候，于是，“要不要买车”的话题又经常在大大小小饭局上被提及。常常听到的一句话就是：“你今年股市又赚了？房子有了，接下来看好哪款车了？”不过，也不是人人都巴望着过上有房有车生活的。朋友中就有不少人号称奉行这样的作风：“有钱了，去投资。买车，还是算了。打车很方便嘛！”

事实上，关于打车还是买车的讨论，已经进行了很久，至于答案，也始终是“萝卜青菜各有所爱”。只是，在这个“全民投资”的理财时代，有笔账，不知道你有没有细算过——



年薪十多万的理财顾问也没有买车，因为有人说与其买车消耗，还不如用这笔钱来投资。

买车，是给自己挖了一个坑？

文 / 本报记者 毛蓉蓉

讲述

买了辆新车，紧接着就买了辆折叠自行车放进后备箱。

见到云云，是在她买车一个多月以后。“身边的朋友啊同事啊都买车了，我老公就很想赶个时髦也买一辆。”云云说，“买车一个多月以来，我们的生活很好玩。”

按照云云的说法，她老公一直是一位爱车人士。“以前，他就很喜欢在网上查看各类车子的资料，而且还加入了车友会。我们去提车的前一天晚上，他基本没怎么睡觉，第二天一大早就起床了，然后就赶到康桥去提车。”

云云的爱车是去年12月4日买的，最新款的标致307，1.6的排量，全部弄好花了14万多元。“以前想得很简单：不就是买辆车嘛？买了之后才发现，事情还多着呢。”云云很爱笑，抱怨的时候也是笑着说，“刚提到车子，老公就觉得车子不够亮，于是马上花了1300多元去做了封釉；做完封釉，又担心下雨的时候会把车里的垫子弄脏，于是买了雨垫——其实从来没用过——还有车内饰，全套的Hello Kitty，方向盘套子什么的，两三百元；更夸张的是，老公说担心我们开车的时候在半途抛锚，于是赶紧花100多元去买了拖车绳。基本上都配齐了之后，我们老公又想到一个新问题——杭州停车这么难，要去的地方没有停车位怎么办？于是，我们花了1300多元买了辆折叠自行车，连雨披一起全部放在后备箱，这样就算目的地没有办法停车了，我们也可以把车子停远点，然后骑车过去办事情了。”

“买了车子之后，很多想法就会发生变化。”云云说，“比如说，你买了车子吧，就会想到要买碟片和碟包，要听歌呀。事实上，我经常是开着车子出门，一首歌还没有听完呢，已经到单位了。还有，买了车子吧，每天就会不由自主想着要到外面去吃饭，去外面吃饭吧，又会想着要去远一点的地方……说起来，买了车子之后，我跟老公的口角都多起来了。有时候走哪条路意见不一样，说几句两个人声调就高起来了。”

不禁给云云算了笔花销：车及配套（包括折叠自行车等）外加一些内饰含购置税总计近15万，保险4000多元；第一个月，油费花了700多元，停车费总共200多元……“第一个月嘛，该花的地方总是要花的。”云云说。

或许是因为新鲜劲还没有过去，虽然已经感觉到了些许新车带来的压力，云云和她老公都还没有在意。

比较

就算天天打车，一个月的开销似乎也比养车费要便宜。

跟云云说起他们买车的缘由时，云云毫不讳讳地说“看到同事朋友都买了，自己就真的很想买辆开开”。事实上，从他们家里到单位，打车也就十一二元车费。“家里自行车、电动车都有，以前骑自行车到单位也就20分钟不到的时间。”云云说，“不过就是大夏天和下雨天会不方便。”

“不开车对我来说反而更方便。”现在黄龙体育中心附近一家广告公司做部门经理的小黄则认为，“开车的时候，每次见客户还得想想哪里停车方便，路上还想要想想怎么开最快，打车就不会这么麻烦。”

小黄每月收入5000元左右，妻子在房产公司上班，每年收入8万元上下。照理说，以小黄家的经济情况，买车养车应该没有问题。“我跟我太太都会开车，不过两人都没有一定要买车的想法。我上下班比较自由，早了就坐公交车，晚了就打车；我太太有时候会骑自行车，天气不好的时候也会坐公交车或者是打打车。我出门谈业务，大多数会坐公司的车子，有时候自己打车。这样算来，我们俩每个月的交通费也就在1000元上下，还不用为停车头痛。我想至少这一两年，我们应该都不会考虑买车的。”

跟一位银行理财顾问谈起买车的事情——这位年薪十多万的理财顾问也是一位无车族——他说：“照理说，一个家庭的年均收入要是已经达到车价的二分之一，就已经达到了买车的水准，如果有需要，可以考虑买车。不过，眼下对很多人来说，买车不是问题，问题是如何‘养车’。现在，油价上涨、罚款增加、停车位少的问题日益突出。养车需要绝对的经济实力作为后盾，除了车价、购置税等购车成本，每年的养车费用是一笔更大的开支。”

有位一度信誓旦旦要买车的朋友曾算过这么一笔打车账：在杭州，如果节省，不到万不得已不打车，那么一个月的打车消费估计200元左右；如果因考虑时间、天气、交通等原因需要打车，一个月大概需要400元上下；就算是比较奢侈的享乐主义者，抬脚出门就打车，一个月1200元上下也应该够了。“算了这笔账之后，我就放弃买车了，第二天照样很开心地打车上上班去了。”朋友说。

算账

拿一般人家每月养车的钱做基金定投，一年净收益在7000元左右。

“买车不难养车难”，说起来，这已经是很多人都念得很熟的一句口头禅了。因为投资市场的红火，经常听到这样的说法——“衣服不买了，买股票；首饰不买了，投资基金。”那么，养车的钱如果用来投资呢？

于是，听一位开1.6L家用小型轿车的车友算了一笔养车账：

养路费：200元/月（2400元/年）；**保险费：**3000元左右；**油费：**450元/月（5400元/年）；**停车费：**300元/月（3600元/年，包括住宅车位和外出临时停车）；**车船使用税：**360元/年；**洗车费：**一年24次240元/年；**保养费：**2000元/年；**维修费：**500元/年；**过路费：**500元/年（仅限出游或家庭使用）；**意外支出：**400元左右/年。总计为18400元/年，相当于1530元/月。

“假设按照去年的投资收益状况，拿每个月养车的这1500元去做基金定投，按照月均收益率5%计算，一年以后，账户总资产量就是25069.47元（本金18000元）。这样说来，一年的收益就是7000多元。”浦发银行杭州分行理财顾问崔志鹏帮记者算了笔账，“怎么选择，还是值得考虑的。”

基金定投，体验“世界第八大奇迹”

小王从20岁开始就每年投资1万元，以复利15%的计算投资收益；小李则从30岁才开始投资，但他每年投的是2万元，同样以复利15%的计算投资收益，两者都是到40岁结束。从20岁就开始投资的小王的收益比小李高出了一大截，这就是数学中复利的力量。

交通银行理财专家指出，享受复利的最好办法就是尽早投资，实现“利滚利”的滚动投资收益，而基金定投无疑是最简单、最便捷的复利投资方法之一。基金定投业务的门槛很低，一般最低500元/月即可。交通银行针对基金定投业务推出了“优惠8+8”活动——从2007年第四季度到2008年第一季度这6个月内，办理大部分的基金定投业务，申购手续费均有8折优惠；而从2008年4月1日起开始办理其业务满12个月后，则可以永久享受申购手续费8折优惠。特别需要指出的是，“优惠8+8”活动对新老基金客户都开放。