



春节将至,杭城各大家电连锁卖场以多样化的促销活动,不仅烘托了热闹的节日气氛,而且还提升了家电产品的销量。国美电器和永乐生活电器联合打造的新春购物狂欢节“喜福会”正在火爆进行中。此番两大卖场二度会师,通过统一的大单采购、统一的促销活动、统一的赠品采购,将给杭城消费者带来更多优惠,更多惊喜。

本周,国美、永乐“喜福会”的主题升级为“送福到家”。国美、永乐杭城 18 店将深度演绎让利狂潮,品类繁多的家电商品、优质的诚久保障服务、超值的惊爆低价将再次赢得杭城消费者的青睐。

德胜、秋涛旗舰群领航出击 国美、永乐 8 大旗舰店震撼贺新春 国美解放路精品店满月庆典盛大回馈

本周国美“喜福会”活动全面升级,浙江国美、永乐将以秋涛路、上塘路等为中心,8 大旗舰店为主战场,其余 10 家主力门店鼎力助阵,全面引爆春节购物狂潮。届时,国美德胜旗舰店、国美秋涛旗舰店、永乐秋涛旗舰店、国美朝晖旗舰店、永乐望江门店、永乐武林广场店等旗舰店将联合展开春节促销盛大攻势。同时,国美精品店解放路店本周迎来满月庆典,数百款精品联合大促销,活动丰富多彩。

国美、永乐 8 大旗舰店即将联袂上演的旗舰贺岁“大片”空前震撼,精彩亮点层出不穷,合资大屏幕彩电大规模、大幅度的价格跳水将会是一道亮丽的风景;冰箱、洗衣机、厨卫等特惠套餐本周末也将超低价震撼上市。作为国美、永乐 18 家卖场的风向标,8 大旗舰店必将成为杭城家电市场降价的前锋。

国美永乐跨越 08 促销新高度 18 大门店全方位参战 亿元让利空前震撼

据了解,一年一度的国美新春购物狂欢节“喜福会”于上周末取得满堂彩之后,本周“喜福会”火热升级,“送福到家”全面启动,九大品类全线大让利,国美永乐杭州 18 大门店悉数参加规模空前的国美、永乐新春亿元让利活动。

国美、永乐采取的战略是对采销九大品牌的大单采购,大胆地放低价格,联合厂家争取更多的资源。这种强强度联手在国内整合构建的零售网络无可匹敌。此次促销活动在让利过亿、普惠直降的基础上,国美、永乐和厂家再拿出百万额外赠品用于“喜福会”活动,让消费者充分感受实惠新体验。

本次国美、永乐“喜福会”在突出新年喜庆气氛的同时,消费者可以从国美获得高质量、低价位的商品和超值礼品,一些充满实惠和惊喜的活动,全线出击“特价宴”,真正体验新年见喜,送福到家。

彩电劲爆价大尺寸液晶唱主角 花更少的钱买更好的彩电

据浙江国美有关负责人介绍,自推出“喜福会”以来,国美、永乐彩电的销售一直居高不下,市场中主流的 42 英寸等离子彩电,52 英寸、47 英寸、46 英寸的液晶电视再度旺销。

从元旦开始,国美、永乐平板彩电的价格就已经在下调,而在本次“喜福会”活动中,平板彩电的价格平均降幅达 30%。春节期间,购买彩电的消费者多数是冲着平板彩电而来,一方面是持续的降价使平板彩电为越来越多的消费者所接受;另一方面,春节期间国美、永乐家电卖场空前的促销活动也使得购买平板彩电更加实惠。不仅如此,在国美、永乐“喜福会”期间,购买平板彩电还有机会获赠超值大礼。

国美·永乐「喜福会」福到价更低

两大巨头 18 家门店 300 多家供应商联手打造新春购物狂欢盛宴

手机、数码全场特价旺销正当时 诺基亚、MOTO、索爱等热门新品抢手

随着手机功能的多样化和价格的一降再降,手机已从简单的通讯工具,逐渐成为人们展示个性和送礼的时尚精品。今年的春节礼品市场,手机占了不少份额。而各种款式新颖、功能多样的电子产品也成了消费者新的“年货”选择。

春节前,笔者在国美电器、永乐生活电器各卖场见到选购手机、数码产品的消费者络绎不绝。一位选购者告诉笔者,早就相中了一款兼具拍摄与照相的多功能手机和一款时尚精巧的 MP3 随身听,节前发奖金了,正好可以购买了。一位促销员也告诉笔者,具备摄像功能的手机格外受消费者关注,利用手机摄像自拍一段拜年的录像,发给远方的亲友,不仅送去了问候也能增添许多乐趣。日前,来国美、永乐购买手机和数码产品的还不少学生消费者。

据浙江国美有关负责人介绍,春节期间的手机等 3C 产品销售特别火,尤其是具有摄像、MP3 功能的时尚手机更是得到了消费者的首选,其中 2000 元左右的手机特别抢手。像诺基亚 N72、N73,摩托罗拉 V8,索爱 W908 等多款热门畅销手机国美、永乐均备齐货源,并在“喜福会”期间特价供应。

冰洗突击 厨卫迎战 国美、永乐演绎春节新居总动员

据了解,为了备战好这次新春“喜福会”,国美、永乐提前一个月就开始备货,通过与厂家的多次谈判与协商,签订销售大订单。国美、永乐本次的促销活动打破了以往行业内只降老品的常规,有很多最新上市的冰洗、厨卫新品也在降价行列。

在国美永乐十八大商场,三星、新飞、西门子、小天鹅、松下、博世、方太、老板、帅康、樱花等知名品牌将带着自己的新品、精品闪亮登场,力争将价格拉到最低,引爆春节家电市场冰洗、厨卫类家电的价格雪崩。同时,国美、永乐预备策动一次“春节新居总动员”计划,全场冰洗、厨卫产品普降 25%,一举平定冰洗、厨卫市场。

这样大规模的投入是史无前例的,而且全场进行“裸”价销售。再加上厂家的精美赠品,相信如此的优惠绝无仅有。

诚久保障 保“价”护航 国美、永乐奉献全球顶级服务盛宴

国美集团去年 9 月在杭州国美和永乐各门店实施的“诚久保障”售后服务体系是全球独创的高级别家电零售服务标准。其核心内容是:消费者在杭州国美、永乐的各门店购买商品,9 天内不满意无条件退货;19 天内如果所购商品价格下降,给予差价全额退还,保障价格在市场上最低;39 天内如果商品出现质量问题,可以给予退货;99 天内如果商品出现质量问题,给予换货的保证。

“诚久保障”服务已经远远超越了产业服务创新的范畴,它的出现打破了传统的制造、流通以及消费者的商业模式,构建起一种全新的按需定制的新零售法则。在国美、永乐新春“喜福会”上,诚久保障将继续为广大消费者营造一个实实在在的购物环境。

诚久保障实施至今,国内还没有其他商家敢突破传统三包为消费者提供更有力的售后保障。9 天不满意可退货保障、19 天价格保障、39 天退货保障和 99 天换货保障为主要内容的诚久保障服务已经成为中国甚至是全球的顶级服务。

