



我更懂得该怎么花钱了

摊主:小陈(浙江大学大三学生)

摊位宝贝:自己老家生产的各式男女袜子

摆摊时间:将近半年

摆摊心得:爸妈提供货源,让我自己赚生活费,这样的方式不仅自己真的得到锻炼,也懂得该怎么花钱,因为感受了赚钱不容易。

卖二手衣卖出一段新经历

摊主:小萧(浙江树人大学大二学生)

摊位宝贝:款式各异的包包

摆摊时间:不到一个星期

摆摊心得:短短的几天摆摊时间感觉还蛮锻炼人的,尤其还能练练口才,挺有收获的,觉得这样的经历挺开心,还会坚持做。

在舟山东路一个小店旁边,一块一米见长、半米见宽的布上放满了款式各异、颜色亮艳、大大小小的包包,那是来自树人大学的小萧的摊位。问起小萧摆摊的经历,她一下子开心起来:“我第一天摆就‘生意’不错,卖出大大小小共10个包包,我觉得在空闲的时候过来摆摆摊也未尝不是一件好事,还蛮能锻炼口才的,以前不喜欢多说话,现在见到‘各路人马’我都不紧张了。”正和小萧聊得欢,两个MM前来光顾,问问这个颜色、那个款式,价格又怎么样,小萧不慌不忙地蹲下身子介绍:这个款式是刚进来的,别的地方还没得卖,是新款,价格么已经是最低了,不信可以去别的摊位看看,不同质量的价格当然会有点不一样的,一分钱一分货么……费了不少口舌,那两个MM还在犹豫。

“其实我蛮喜欢情侣过来买,一般男的会帮着付钱,不会一个劲地讨价还价,付钱也比较爽快;但如果是三个女生一起过来买就会觉得麻烦不少,

三个人会有自己不同的意见而且还会瞎砍价,有时候折腾半天也不一定买。”小萧虽然只摆了不到一个星期的摊,但已经很有经验了。

小萧说趁着现在大二课程比较少,打算充分利用晚上的时间锻炼自己,想想现在的大学毕业生找工作很难,现在积累一些社会经验总会有用。最初想到摆摊也是因为寝室里几个姐妹去工联买了衣服回来试(工联的衣服不能试穿),结果不是太大就是太小,不能穿的衣服放在寝室很浪费,就想着折价卖掉,结果“二手衣”的重新出售计划顺利完成。之后,她们便开始了这里的摆摊生活。现在她们寝室的几个姐妹晚上没事都会来这里摆摊,回寝室还会彼此交流交流经验和心得,蛮开心的,也很有收获。小萧还同情地指了指旁边的一个才摆了三天摊的摊主说,因为没经验,他们第一次去进货就被“宰”,摆出来又卖不起价,三天都是亏的,现在已经开始打退堂鼓了,所以她很满意自己的摆摊经历。

文静的男生也来卖袜子

在这条路上来回走了两遍,发现近八成摊主是MM,但在摆满袜子的一个钢丝床摊位旁边站着一位戴着眼镜、斯斯文文的男生。他是摊主吗?走近了打了个招呼,又问了问,他回答的声音也很柔,淡淡地笑笑说:“是啊,我已经摆了有将近半年时间了。”这么文质彬彬的一个男生怎么会想到来这里摆地摊呢?

他姓陈,大家都称呼他小陈,是浙江大学教育学的大三学生,老家在诸暨,家里有一个专门生产袜子的工厂,他指了指摊位上的近千双袜子,都是他自己家厂里生产的。他是来这边找同学玩的时候发现了这块“宝地”,后来和家里合计着开始了摆摊生活。家里给他提供货源(不收钱)和每个学期的一半学费,另外的费用就靠他自己赚,包括这里的摊位费(一年4000元)、每个学期一半的学费(2500元左右)和他在校所有的一切生活费用。

摆摊前做好市场调查

别看他文文静静的样子,他来这里摆摊之前还做过一些调查,了解到这边店里一般是10元能买3双袜子。他想他可以借着家里自己生产袜子的优势,只要保住成本,就算有时候以生产价格卖出也不会亏,所以他打出“10元买5双袜子”的口号。这一招的确吸引了不少人,摆摊的第一天晚上就卖出近800双袜子、赚了400多块钱。之后他还从家里进了不同类型的袜子:女袜主要是印有卡通图案可爱类型的,印有小花纹的各种短袜长袜和不同颜色的连裤袜等,男袜主要是以运动类

为主。

他的生意一直不错,在半年时间里已经形成一定的客户群了,有不少男生会隔三差五地来买五双。他分析说:“男生运动量比较大,经常会踢踢足球、打打篮球,袜子容易穿破,有时候懒得不想洗了就扔了换新的,还有一个原因就是价格比较便宜。女生则喜欢一些款式新的,几个经常在逛的女生一看到有新货进来就会买几双。”现在他已经顺利完成他爸妈给他定的目标,并且自己手头还留有“流动资金”呢。

摆地摊赚生活费只是个由头

小陈在他大一初二时就把晚上的选修课都选好了,所以现在大三了晚上的时间一般都是空的,除了下雨天不来摆摊,另外的日子他一天也不会落下。每天下午上完课他就会骑着“电毛驴”从浙大紫金港校区花上近半个小时赶到这里,摆好摊,开始晚上的另一番“学习”。他很喜欢这里摆摊的生活,虽然每天只有三四个小时,但能接触到不少课本上根本没机会学到的东西,还能交朋友、练口才,原本比较内向的他现在也喜欢和人聊天了。

小陈说现在也懂得怎么花钱了,因为自己赚钱不容易,不会像以前那样爸妈给多少生活费就毫无计划地花掉。而且这对他一年后走出校园走上工作岗位也很有帮助,尤其是将来他要接过他爸妈手中的老家事业的接力棒,现在多锻炼锻炼,以后应该能上手得更快。