



# 假期推荐

刊登热线: 85311091

**金枪鱼 (Tuna): 大西洋的厚爱**  
 大西洋的厚爱, 健身的最佳拍档, 和鱼露搭配的绝佳组合, 带给你不可言喻的滋味。如果你乐意, 不妨再带一片培根, 或者再来片奶酪, 意外惊喜连连!!  
 金枪鱼 (Tuna) 还可做成美味沙拉, 多种蔬菜配合, 新鲜、健康、美味尽在其中。再来杯清爽的冰咖啡, 或与三两好友一起闲话家常, 增进彼此友情; 观看时尚杂志, 感受世界潮流; 或享受 (Friends), 享受轻松惬意的下午茶时光。  
**SUBWAY 11.15.08**

温馨提示: 位于杭州上城东大街111号上海地铁有限公司  
 电话: 20089741 地址: 0571-85311091 详情请见店内海报。

## 莎莎

年龄: 29岁  
摊龄: 1年

莎莎这个名字早有所耳闻,夜市里有很多人会说起她,“哎呀,她的包很不错的。”不过我对她印象深刻,是在傍晚的时候,当她回头撩着一头海藻一样的大波浪头发,戴着草编帽子,拎着快拖地的长裙和老公牵着手走过的一瞬间,觉得她简直太美了。“她是吴山夜市的红人哦。”旁边卖鞋子的帅哥跟我说了。

# 在夜市踩着拖鞋, 摇摆着裙子才是生活

文 / 本报记者 徐秀秀 摄 / 姚志伟

## 一玩票就玩上了 成了最红的包包卖家

见到莎莎的时候,她正在招呼客人,身后坐着默默看书的是她老公。她要不和我说,还真不相信她已经结婚好几年了。忽然觉得这样清丽的女子在这里摆摊实在是可惜了。才知道她之前有着一份很体面的工作,专门负责留学移民的业务。可是那样的工作就意味着压力大,应酬多,于是她选择了辞职。夜市这样的形式正合她胃口,自由,没什么压力,又可以学到点生意经。于是她就这样每天拖着一箱子包包挂出来卖,坐在高高的椅子上,成了夜市里的一道风景线。

“在来摆摊之前,吴山夜市曾经是我和我老公平时最爱逛的地方,每个礼拜总要来好几回。没想到一玩就玩上了。去年的年初,在朋友的建议下,我们半玩票性质地加入夜市的摆摊大军。”

因为莎莎从小就非常喜欢包包,就决定卖包。“为了找喜欢的风格的包,我们跑到上海,进了平生第一批货。刚刚做时摊位费600一个月。夏天旺季开始,由于我们的包包的风格在夜市上独一无二,很快第一批货、第二批货销售一空。”尝到甜头的莎莎开始不顾摊位费涨价的形势,信心十足地又加租了一个摊位,进了很多真丝的外贸服装,不仅卖包还兼卖衣服。2个月下来却失败了。真丝服装是不适合在如今年轻人作为主要消费人群的夜市上卖的,不过还好,包包

的盈利可以维持衣服的亏损。

莎莎的包在这条街上价格不算便宜,但是依然人气很旺。她还专门为自己设计了一张招牌,老远就可以看见她的铺子。

## 摊位租金一涨再涨 摊主成了摊奴

每年的三月是箱包和服装最青黄不接的时候,上一年的老款没落市,新一年的新款没上市,所以莎莎只能依旧卖些上一年下半年的款式。也许是天气的好转和人气的增加,摊位费在这时涨到了1500。说起摊位费,莎莎有一肚子的苦水,所有的摊主都说摊位太贵,可是这个租金却一直飞速上涨。

也是这个时候又来了一批新的朝气蓬勃的年轻租客,他们中的很多人还是85后。“很多时候看到他们每天充满期望地开始摆摊,却因为生意的不尽如人意而失落落地收摊,也很为他们着急,但是高昂的摊位费已经让他们都成了‘摊奴’。”

由于每天几乎都在为房东打工,很多新人做了一个月都不到就转租或者退租了,聪明的转租还可以赚个差价,其他就和房东退租,房东们以各种理由扣取相关费用后再涨高价租给下个租客,而急于退掉摊位的租客们为了早日脱身就把货物亏本清仓。有时候在夜市上走走,一条街上“摊位到期,清仓处理”的标语到处都是。这样一来就影响了正常在做的卖家

们,于是也逼得人家改换所卖物品或者降价处理。

像我们这样的外行人眼见得夜市每天晚上的人挤人的场面都会以为生意很好做,问摊位的人越多了。到了今年4月份,摊位费终于到了1800—2000每个月。莎莎说她隔壁的卖字画的大妈立马挂出了2个摊位出租,2个小时后就以3500一个月,半年一付成功租掉。租客是原来在旁边的一条街上做手机美容的小朱夫妇。“我们都为他们捏把汗。这么贵的摊位费他们怎么做得出来。好在他们的老客人原本就多,加上手艺也很好,现在看看每天最忙的就是他们了。”

## 很细的手臂 搬箱子搬出了大块肌肉

别看夜市的摊位很简易,其实每天搭起一个摊位要花上半个多小时,如果是卖小东西,有的时候还要花上一个小时。莎莎这么飘逸的女子,很难想象是怎么把大堆的货物拉进拉出的。“把货拉出来,再搭架子很累。本来手臂很细的,搬搬箱子都有大块肌肉了。”

这个姑娘笑起来很好看,让人觉得在夜市卖包是一件美好的事情。她说:“开心最重要!以前一开始做时生意差的时候我会不开心,现在不管生意怎么样我们都一样开心。”

说起讨价还价,她就乐开了。  
“记得有个女孩子看中一只包,我老公说最

低130不还价。她说50块卖不卖。我老公说卖不来的。女孩子说,我从来不买50块以上的包。我老公接过话说,我从来就不进50元以下的低档包。”

“还有次有个客人还一只我们进来就95元的包说30元。我老公出奇冷静地跟她说,美女,你不用买包了,我送你一只。然后从箱子里面拿出一只联华的塑料袋递给她,你背这个包好。”

问:会不会觉得在夜市摆摊不是个正经职业?

答:自己看得起自己就好了,一开始也很怕遇到熟人的,后来就想通了。以前公司的老板还有部门里的下属也经常来看我,很支持我。其实夜市上很多人白天上班,晚上来摆摊的。

问:夜市里有什么让你特别留恋的?

答:可能是其他的摊主吧,邻里之间到后来都会有感情的。就比如那个卖香烟的摊位,夫妇2人和一个2岁的小女儿小婷,小婷是整个夜市老板们的宠儿,大家都很喜欢抱她!夫妇2人也挺老实巴交地做生意,对谁都很热心帮忙!在他们的旁边有家卖耐克、阿迪等牌子的大摊位也做了很多年,老板刘勇,为人也蛮爽气义气的,我们和周围的朋友之前一直是他的老客人。还有那个卖珍珠的大妈,诸暨人,心眼还好,就是爱占旁边摊位位置的小便宜。我曾经在她旁边摆了2个月,也经常被她弄得哭笑不得。再旁边是卖字画的徐大伯,他人很好的,我最尊敬他,他经常会讲些夜市上买卖的规矩给我听。

**Netac 朗科科技**

**朗科移动硬盘 K200**  
 双导轨磁浮防震技术, 确保数据安全, 稳定先进的玻璃盘片存储介质, 数据存读更稳定  
 磨砂刚性外壳: 金属工艺, 快速散热  
 迷你USB2.0接口, 超大容量快速存储

**朗科车载MP3 A210**  
 机身厚度薄至7毫米  
 0.4毫米超薄金属外壳  
 精致外壳, 靓丽时尚

**典雅时尚型闪存盘 U268**  
 世界知名韩国设计团队设计ID外观  
 精致外观, 典雅时尚  
 超稳定技术, 符合U-SAFE标准

杭州毅泰计算机网络有限公司  
 团购热线: 0571-5677079 地址: 中国·杭州市文三路508号天苑大厦B4楼D座 电话: 0571-56778181, 56778282 http://www.itnet-china.com  
 高新数码广场1013 电话: 0571-56778426 西溪数码港B109 电话: 0571-56779361 高新数码港D277-278 电话: 0571-56772028