



1



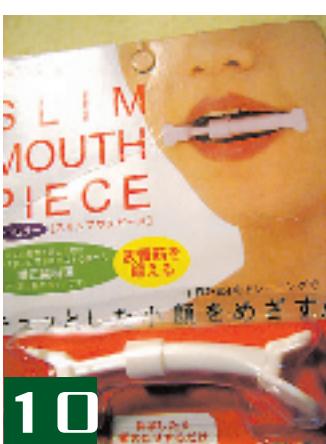
4  
5



6



9



10



真味在同乐



2



Purepo

年龄:80后  
摊龄:6个月

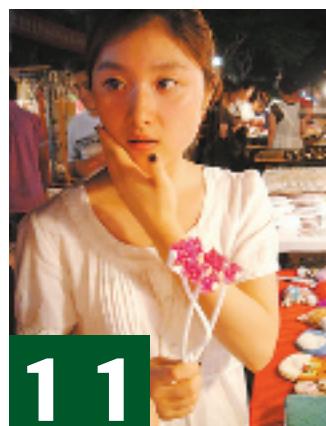
夜市里,如果你发现某个摊位被女孩子重重包围,那就一定是 Purepo 开的化妆品小摊了。最近一段时间,这家小摊的生意特别好。除了之前一直在卖的化妆品之外,老板娘又新进来了很多器材。有瘦腿棒、瘦脸棒,还有各种鼻夹、双眼皮夹、刘海夹、减肥鞋……这些跟瘦身塑型有关的东西可都是女孩子关注的。



3



7  
8



11

## 在 purepo 可以淘到“女人我最大”里的宝贝

文并摄 / 本报记者 李冰

### 老淘宝 新夜摊

Purepo 在夜市里面卖各种各样的化妆品。摊子很小,才一米见方的地方摆着各种好看又好玩的东西。有网上炒得很热的“查名一猫”的睫毛膏,有印着三十年代妇人头像的复古米散粉,还有各种韩国、日本护肤品牌的产品。所有在网上热卖的化妆品、护肤品,你都能在这个一米见方的小摊上找到。

这么多的好东西,自然很能吸引女孩子的目光。老板娘 purepo 是个很瘦小的女孩子,刚从学校毕业没几年。她说:“我在学校的时候学的是电子商务,还是 2003 年淘宝刚刚开始的时候我就注册网店了。一开始是卖衣服的,后来才转做化妆品。虽然化妆品没有衣服那么好赚钱,但卖化妆品比卖衣服要省力得多。刚开始弄那些衣服的时候我都要疯掉了,要搭配,还要拍照片,有时候还得来个真人秀什么的。我这个人比较内向,对于这种事情实在没什么兴趣,所以来才转做不用花那么多心思的化妆品。

开这个摊子也是最近这两年的事情,有朋友说吴山夜市的生意很好,我才过来摆摊的。来夜市买东西的大部分都是一些学生和收入不高的上班族,很多细心的客人都能在这里挑到既便宜又好的东西。不过,这里的摊位费也在这半年内越炒越高了,我刚来的时候是 1200 元一个月的样子,现在很多摊位都到 1800 元了,听以前的老摊主说原先这里的摊位费只要 300 元就够了。”

### 摊子备着假货 那是用来给客人对比的

记者去的那天,Purepo 一直忙着招呼客人。摊子很小,人一多就铺到隔壁摊位上去了。隔壁老板娘开始大声嚷嚷:“你们稍微让开点啊,别挡着我这里。”Purepo 照样一边跟客人介绍产品,一边很温柔地跟大家说:“你们稍微站过来点吧,哈哈,摊子太小了,不好意思噢。”

其中一位姑娘,选了半天,最终决定买睫毛膏。她仔细地看着,看来是个逛夜市的老主顾,

很有经验的样子,“老板娘,这个睫毛膏有点不对的,你看,这盖子和瓶身的颜色不一样的”,说着便将睫毛膏轻轻地拔了出来,“你看,里面也不是那么稠,我上次在网上买到过正版的,好像不是这个样子的。”老板娘转身从里面翻了半天,拿出来一支睫毛膏,“你看,这才是假的,东西都不一样的。”

真奇怪了,难道老板娘也卖假货?不然怎么会拿出来一支假睫毛膏呢。Purepo 说:“没办法啊,现在的摊位费越来越高,很多来夜市的人又喜欢讨价还价的,把价钱越压越低,有的顾客还出来的价会让我们连成本都收不回来。像这批查名一猫的睫毛膏,我拿货也要 20 元,我一般开价 25 元,很多顾客还要再还价,这时候有些摊主就会直接答应下来,20 元就卖掉了,但是拿给顾客的却是假货,这假货拿来只要 12 元就够了。我一般也会买一支假的回来,给顾客对比一下。这样更好,做生意实话实说,有了对比,客人就不会再那么狠地还价了。”

### 夏天快到了 各种瘦身器械都卖断货

最近一段时间小摊的生意特别好,很多姑娘都被这些色彩鲜艳的器械吸引过来。小记当然也是其中一个。

“这个是什么?”

“这是用来瘦手臂的。”

“那有没有用来瘦腿的啊?”

“你要瘦大腿还是小腿。”

“啊? 分得这么细的啊?”

“对啊,你看还有,这是瘦脸的,下面这个小东西是顺带按摩脖子的。”

姑娘们就开始把玩起来,一边把自己的脸折腾得红红的,一边还在问:“这个有没有用的啊?”

Purepo 告诉记者:“很多女孩子都非常爱美,瘦是最重要的。有的女孩子已经蛮瘦了,她还会来找各种瘦身的小玩意。我这些货早知道卖得这么好就多带些来了。”