



1. ROCK Master (摇滚之主):在你心中,“主人”是什么样子的?也许它并不是古代的那些画像,也不是什么怪力乱神,“主人”也许就是你看到的镜子中呈现的你的模样。

2.以燕子元素为主的帽子。

3.以吉普为元素的环保袋。

4.STONE HREAT (铁石心肠):在左胸上的图案是一颗永远坚强跳动的心,配以吉他和音箱还有标准的摇滚乐手势,体现出对于理想永不放弃的精神。

5.TINKLAND 在音乐节上的合影,他们与朋友都穿着自己设计的衣服。

## 30 块的小 MINI-Q, 在龙翔桥只要五六块

今年 4 月,杭州动漫节即将开幕,TINKLAND 觉得机会又要来了。一次巧合,TINKLAND 获得了可以在动漫节现场摆摊销售自己产品的机会,于是他们琢磨着这次卖什么好。

布偶,其实他们不是特别喜欢做,可能是两个大男孩不太喜欢缝这种毛茸茸的玩具吧。“目前的创意产品中,布偶类玩具是最多的。从投入的资金和时间成本上来看,布偶是最实惠的。于是,他们也打起了布偶的主意。”布偶玩具分两种,一种是同一类玩具不同造型,另一类是同一个造型不同图形,TINKLAND 选择了后者。

“MINI-Q”出现了,就是一张椭圆形的脸,上面有着不同的面孔和一对小耳朵。“其实有几个‘MINI-Q’看上去都是蠢蠢的样子,有些还感觉很凶,但我们要的就是这种效果。”这跟平时看到的布偶玩具,完全是两种风格。

女孩子一般都喜欢可爱的东西,这些“MINI-Q”能被接受吗?

动漫节那天,黄译他们一共带了 300 多个“MINI-Q”去现场,大的“MINI-Q”用来展示用,小的用来卖,小“MINI-Q”售价是每个 30 元。“你这个玩具,要这么贵啊?差不多的东西,在龙

翔桥只要五六块就够了。”那几天,黄译他们听得最多的就是这句话。“我们也不知道该怎么解释,五六块钱的东西是批发类的产品,到处可以买到,而我们这个是创意产品,这种理念不是一两句话可以说得清楚的。”

那几天,来了一个上海的女孩子,30 岁不到,据说在外国留过学,因此看到创意产品的时候,那种感觉就不同。她问,这里有多少件产品,她想都要了。可当时一共才 300 多件,还要在动漫节上展销,黄译他们虽然有些惊喜,但还是不肯答应全部卖她。后来,她拿走了近 100 个“MINI-Q”,放在上海长乐路上的一家玩具店里卖,据说还蛮受欢迎的。

“MINI-Q”一套有 12 个,就是 12 张不同的脸形。大的“MINI-Q”除了当布偶玩外,听一些买家说,还可以用来当鼠标的手垫用;小的“MINI-Q”有一个手机链,可以挂在手机或者包上,“MINI-Q”的背面绒布可以用来擦手机屏幕。我们卖“MINI-Q”的方式很特别,是采用 Blindsale(盲售)方式,每个包装盒都是一样的,买的时候只能随机挑选一个,要收集齐一套可不容易哦。”

后来,黄译他们专门设计了一种空白的“MINI-Q”,就是在脸部留下空白。“一个创意工作室设计出来的作品,往往是同一类风格,所以我们希望请其他设

计师,来帮忙设计一些其他的脸谱。前不久,邀请玩涂鸦的朋友,专门画了一些‘MINI-Q’,都蛮有个性的。”

“这 12 个算是我们的第一批产品,我们后面还会出第 2 批、第 3 批……每一批风格都会不一样的,‘MINI-Q’不一定是丑丑的。”黄译说。

## 转向搪胶模型, 只做设计不生产

“有一种玩具叫搪胶玩具,你听说过没?搪胶是一种做玩具材料,有点软,很多时候用于做公仔,一般是空心的。公仔是由香港传过来的一种说法,主要是指玩偶的意思,这几年这种近似真人的玩偶非常流行,有些搪胶玩具外表丑怪,身材短小,凶神恶煞,但依然很多人喜欢,或许就是个性的代名词吧。”黄译在一边解释道。

TAN 前不久参加了一个搪胶模型设计大赛,获得了第一名,这种搪胶模型就要批量生产了。“生产出来的模型是没有图案的,然后就会请设计师们在模型上绘图,这又是另一个概念:平台玩具。我们把画好的模型,再卖给玩具公司,这可能会是以后工作室发展的一个方向吧。”

目前,TINKLAND 已经为一家玩具工厂设计了几个 BuKa,一个很像鸭子的玩具。

## 【链接】

### 每月的第二个周末, 杭州都会有一场创意市集

2005 年,小册子《创意市集》出版,中国掀起了一股“创意市集”的热潮。最早起源于国外,英国伦敦、德国柏林、瑞士苏黎世、法国巴黎……最初的创意市集是夜市的形式,就好像杭州的吴山夜市,晚上六点半开始,一直玩到凌晨一两点。

外国人讲究原创,别人用卡车拆下来的布做成环保袋,如果你同样用了卡车素材的布,那人家会笑你,假如你把帆船的布拿下来做包包,那就有市场了。大家都卖自己原创的产品,这就是创意市集。

发展到国内,全国很多城市举办过创意市集,国内因此也出现了一些创意团队和设计师。国内的创意市集目前并不以售卖产品获取利润为生,只是为了向大家宣告一种生活方式。

很多消费者还未能接受这种销售方式,首先体现在产品的价格上,同样是个玩偶,玩具店里的只需要几元钱,而集市上的需要好几十;然后是概念上,消费者们认为买东西是为了该产品的使用价值,而不是单靠美观。

2007 年 12 月,杭州的庆春路 JASONWOOD 旗舰店里举办过一次创意市集;2007 年 5 月在嘉华国际商务中心也举办过一次创意市集,虽然当时炒得沸沸扬扬,但在业内并不被看好。“很多人把创意市集的概念给误解了,把很多批发来的商品放在那边卖,把创意市集当作另一个吴山夜市来操作。创意市集上的所有创意产品都必须是原创的,这才是关键。”业内资深人士评价。

下个月的第二个周末,西城广场又会出现一个创意市集。

“我们要打造一个西湖创意市集。杭州是全国创意产业中心,完全有能力打造一个真正的创意市集,而且今后每个月的第二个周末,都会有一个创意市集。”相关负责人余建国说,此次活动是西湖区人民政府和杭州市漫画协会联合搞的。

原创动漫产品展出、原创乐队演出、COSPLAY、街头舞蹈、涂鸦 SHOW……很多有意思的东西,都能在创意市集上看到。“目前已经有近 50 个创意团队报名参加创意市集,其中 24 家是杭州本土的,有着非常丰富的原创产品。”余建国介绍说,到时候年轻人在那里会摆个摊,展示并销售自己的原创产品,时尚的或怀旧的、日用的或休闲娱乐的、平面的或空间的、物理的产品或是影视的网络的作品……只要是原创的,有商业价值的,都可以来这里摆摊。

此外,主办方还要以轻松的 Party 形式,给设计师搭建一个创意交流平台。市集结束之后,来自各地的设计师或团队可以在 Party 上相互交流设计、制作、品牌打造等经验。

“城西的高技街,将可能打造成一条动漫特色街区。目前这一带已经有不少格子铺、动漫玩具店和一些以动漫为主题的咖啡馆等,有一些动漫的氛围,今后创意市集的东西会转移到这里,形成一条特色的街区。”

## 2200 个实践岗位供全省大学生选择

### 中国移动浙江公司连续第五年开展社会实践活动

6 月 20 日,中国移动浙江公司将在全省全面启动以“责任传递希望,实践成就梦想”为主题的“动感地带 2008 大学生暑期社会实践活动”。今年的社会实践活动将向大学生提供 2200 个岗位,其中 200 个名额给贫困学生,采用绿色通道的方式,由高校直接选送品学兼优、有较强实践能力的贫困学生参加社会实践。

这是中国移动浙江公司连续第五年开展类似的公益活动,已有万余名学生通过社会实践和勤工俭学的方式得到了良好的锻炼。为期 1 个多月的暑期实践中,大学生们将被安排在中国移动营业厅、动感地带品牌店或 10086 客服中心等部门工作。

今年的实践活动还将在部分地区尝试增加主题创意实践活动,以“关注希望”为主旨,结合参加社会实践活动学生的兴趣或专业特长,以自愿和能力为原则进行筛选,以课题组的形式,围绕一定的主题,通过课题研究、实地调查、实物创意等方式,来展示当代大学生的社会责任意识和实践精神。

大学生还将参与“绿箱子环保计划”和“橙色爱心公益计划”等公益活动。“绿箱子环保计划”鼓励实践人员携带绿箱子到自己的校园、居住社区、公共场所等地,回收废旧手机和手机电池,以实际行动在全社会宣扬绿色环保观念。“橙色爱心公益计划”围绕“动感地带奉献橙色爱心”主题,要求实践人员在实践期内必须参与一次爱心活动。

据悉,本次社会实践的报名截止时间为 7 月 3 日,大学生可直接登录到中国移动浙江公司网站 www.zj.chinamobile.com 报名;也可以到中国移动浙江公司动感地带品牌店报名。

### 链接:各市提供的实践岗位数

	杭州	宁波	温州	湖州	嘉兴	绍兴	台州	金华	丽水	衢州	舟山	合计
实践人数	1000	130	190	150	80	80	110	290	60	60	50	2200