



“家在心中”的公益活动

有甲方，缺乙方

夯不郎当，只有一个户头

甲客网在杭州有一家专门的广告代理公司，叫杭州思强广告公司，公司的经理杨海强说杭州的甲客人很多，势头不错，但一直不好意思说另一个事情：广告商。

5月6日，杭州林泉山庄同意做甲客的广告，招募10辆私家车，周期是30天，每辆车的报酬是200元钱。这是杭州第一个吃螃蟹的商家，也是目前唯一一家。林泉山庄的汪经理说，主要是看中了私家车的流动性好，目前甲客还是新鲜事物，关注的人会比较多，所以才尝试着做这种广告。但从他们投放的广告数量和时间来看，他们对甲客的广告效应还是持保守意见。

报名这次任务的有70多人，足以看出杭州甲客群还是庞大的，但供远远小于求，因此最后入选的人都是幸运的。朱燕萍前不久接到了这个任务，心里还是蛮开心的，毕竟这个月的油费省了不少。“如果一年12个月都能接到这个甲客任务的话，那至少有三四千元的收入，这还是比较可观的，但遗憾的是没有这么多任务可以来接。”朱燕萍开心了一个月，这个甲客任务就结束了，觉得有点可惜。



林泉山庄活动



情系浙川公益活动时的贴纸

钙尔奇“首金助威团” 上海站选拔赛日前揭晓

7月11日，由中国国家女子举重队08合作伙伴钙尔奇举办的钙尔奇“首金助威团”上海地区的选拔活动在红厦体育中心举行，数百名老妈妈参加了活动，著名沪剧演员茅善玉亲临现场为获奖队伍颁奖，她们用实际行动表达了上海市民支持中国女子举重队夺取08首金的热情和期盼。

我国女子举重队一直是体育军团的夺金主力，她们屡

屡在国际赛场上取得辉煌的战绩。钙尔奇作为中国女子举重队的08合作伙伴，发挥其特长，不仅为她们的骨骼健康保驾护航，还呼吁每个普通老百姓都支持女举，关注首金，在全国各大城市举办“首金助威团”选拔活动，进行哑铃健身操比赛，每个赛区获胜队伍的代表将亲临08盛会女子举重比赛现场，为国家女子举重队加油助威。

杭州装甲车详细报告

高档车不屑来，低档车没人要

1、目前杭州充当甲客的，大多是15万元以下的车子。杭州思强广告公司的杨海强说，高档车肯定不会来做甲客的，因为他们不在乎这点油钱；太过低档的车子，甲客网也会排除在外，因为绝大多数的商家不喜欢用太差的车子来给自己做广告。

2、甲客的概念从去年11月开始，发展非常迅速。南京甲客总部推广部经理说，目前全国已有注册甲客上万人，其中杭州就达到两千多人。这些甲客的车主大多是公务员、教师等职业，月收入在三四千左右，能买得起车，但面对高涨的养车费，实在有点恐惧，于是动起了以车养车的念头。

3、杭州的甲客族并不只是年轻人，主力都在30岁左右，其中还有部分是40—50岁之间。“年龄不是甲客的最大问题，主要是观念。”杭州人对甲客的理解，还是比较认同的，支持声比反对声要多。郭明说，反对的人群中，主要有三种意见：一种是嫌钱给得太少；第二种是怕贴纸弄坏车身油漆；第三类是怕乱七八糟的广告，比如一些妇科医院、品牌不牢靠的商家等。

4、甲客在杭州的收入不高，一般在200—250元之间，对于这个价格，甲客族都觉得太低。但从南京那边了解到，南京目前的行情也只在200—300元之间。据说收入最高的一名甲客拿了

400元一个月，其中一半的钱是拿优惠券抵的。

5、甲客任务一直处于缺的状态，杭州的情况就更差了，半年来一共才4个任务，其中2个是公益广告。南京的甲客任务其实也不多，去年年底到目前，也只有6、7个商家任务。南京甲客族中，做得最好的人，接过三项任务，也就是说做甲客七、八个月来，只有三个月当成了甲客，其他几个月都在等待任务中。

6、杭州各个城区都有甲客，如果跑在大街上，或许都能发现。杭州甲客最集中的路段在文一路、中河路、体育场路等路段。拿郭明来说，他的车子主要在萧山与城西活动。

7、杨海强说，杭州的商家50%以上对甲客都感兴趣，但真正来做广告的还在少数。商家主要看中甲客的流动性好和价格便宜，至于影响力，这个在短期内是看不出来的。一辆公交车一年的广告费大概是10多万，而一辆私家车一年的广告费只要三四千元。

8、甲客网的操作模式是不断吸收车主成为自己的注册会员，然后要求其填写详细资料，录入数据库。另一边，广泛收集企业的招商信息，受企业委托为其招募车主。在此过程中，车主无需交纳任何费用，企业需向网站支付手续费和给车主的广告发布费。

声音

美国流行，北京禁止，南京放行，杭州未知

在美国，甲客是非常流行的一种事物，有调查说美国就有10多万辆车在做甲客。

在国内，各个城市的处理办法就不一样。在北京、上海等地，专门出台了地方法规，私家车是不允许用来做广告的。

在南京正好相反，连江苏卫视都找上甲客来做广告。在南京，商家自己的车辆是允许发布广告的，但大面积的企业形象广告不

在此列，于是南京甲客网在法律高人的指点下，与当地的商家签订了协会，走“车主为企业代言”的线路，从而得到一些代言费。

在杭州，工商部门曾表示，只有公司和法人才能成为合格的广告发布主体，私家车主是不具备这点的。但对于甲客这种新鲜事物，车辆管理所还没有明文规定，关键还是看车身广告是不是影响车辆行驶安全。

车辆年检极可能通不过

根据《道路交通安全法》及相关实施条例，机动车喷涂、张贴车体广告的前提是不影响安全驾驶。有一点很明确，如果在引擎盖、挡风玻璃上做广告，车身广告面积超过车身的2/3，那绝对是

违法的。

在年检过程中，车管部门要求比较严，建议恢复原状，不然极有可能通不过。杭州车管所说，目前还没碰到过类似情况，一旦遇到了，将要开会商量再做决定。

甲客族建议能放宽要求

“做甲客本来是件好事，对自己有好处，对商家又有利，又不会对社会造成不良影响。公交车能做广告，那么私家车为何就不能放宽要求呢？”甲客麒麟(网名)建议。

甲客族们认为，如果甲客能流行起来，需要社会给予更多的

宽容。至于有些不雅的车体广告，在甲客圈内先要杜绝起来，免得造成不好的印象。“车子其实就是自己的一张名片，如果在上面贴着乱七八糟的东西，哪个车主乐意啊？就算给再多的钱也不肯的。”麒麟说。