



彩虹一样的窗帘布,衬得房间特别温馨。



图中的沙发、靠垫、窗帘,全都是面料市场淘来的。

花 30 元就能淘到大牌丝巾?

文 / 本报记者 钟兰 摄 / 姚志伟

在电视台工作的郭郭,她家的房子里,几乎找不到商场里那些千篇一律的东西。那些条纹布帘、大红色绣花的沙发套还有各色床单被套,全部都是淘市场的成果。她说,去市场里淘东西,要的是眼光加耐力。商场里能给你的好品质,市场里也能淘得到。不能忍受天热别去,嫌弃里面气闷脏乱的别去。

郭郭:市场会逛上瘾

提起郭郭,大家都觉得她是典型的“市场狂”。她最爱逛的地方,就是形形色色的市场,比如灯具市场、家居市场、环北小商品市场、面料市场等等。

她家住在庆春路,离这些市场比较近,所以她只要闲下来就会去逛,家里需要点什么,她首先想到的不是商场、超市,而是市场。

郭郭说她有一段时间疯狂地爱上了面料市场,几乎天天都去那里报到,看见一块中意的布料,比发了奖金还要让她高兴。有一阵子流行自己买布料做衣服,看好料子,扯上两米,再找到熟悉的裁缝照着杂志上的款式做。“一件衣服的做工比布料还贵,买布只花二三十块,做工要七八十,但是穿着这样的衣服,你不用担心会和别人撞衫。”

最遗憾的一次,她看中了一小块蕾丝料,只有一米长一点,是卖剩下的零料,但是手感很好,做工也很精

细,蕾丝上还绣了一些小串珠。当时她嫌贵,忍了一忍没有买,结果回到家后满脑子就是这块布,睡觉都睡不好。第二天早上一起床,来不及梳头洗脸她就打了车直奔过去,市场才刚刚开张,但是已经找不到那块料子了,已经被别人买走了。

郭郭说那是最伤心的一次,一整天都打不起精神,“其实也不知道这块料子买回家能做什么,但是就是喜欢,放在家里看看也好。”

现在郭郭家的床单被套,全部是面料市场里搞定的。一听到别人说起商场里买的成千一套的床品,她就在心里偷着乐,“其实在面料市场,一两百块肯定能搞定,也一样漂亮。”

最得意的是古董电扇

去郭郭家参观,她翻出很多样漂亮的的东西让我们看。“客厅里挂的彩条窗帘是七八年前去市场买的,全部弄好一百多块钱,这套沙发套也是当时我去挑的,用了这么多年一点也没褪色什么的,质量很好,现在去已经

看不到这样好质量的布了。想配沙发的这个大红,我又去挑了两个暗绿的靠垫,没想到放在一起还挺搭的。”

当然,除了面料市场,位于秋涛北路的家具市场也是她最爱逛的地方,装修的时候,她几乎每天都泡在那里,那些店她都能一家一家地数出来。家里的沙发、地板、橱柜都是一眼看上去就买下来的,老板们都和她很熟了,价格都给得很实惠。

说起家里的得意之作,她指了指头顶上的这台古董电扇。“这台电扇买来的价格超低,低到你都想象不到,才70块,是在城北的一家灯具仓库里淘到的。我在华东家具市场里看到过一模一样的,要卖到400多块呢。”

郭郭不仅给自己淘东西,也给台里的节目组淘道具。那些舞台用的珠片、纱布全部都是通过市场搞定的。

郭郭说,淘市场的乐趣就在于,市场里能买到比商场里便宜很多的东西,而且质量也不错。另外,市场上淘来的,基本上都是独一无二的“独品”,不会和别人“撞”,这才是最让人着迷的。

避免空调病,要从源头抓起

夏天,人们的日常生活离不开空调,预防空调病的各种方法也多如牛毛。据分析,引发空调病的诱因一是在密闭的建筑环境中,空调内部阴暗潮湿的环境很容易让一些病菌滋生,并在室内传播;再就是温差大,给人体造成不适。而选好空调,将起到在源头上防范空调病的效果。

目前不少空调厂商已通过一些创新技术,可以很好地屏蔽这些病菌。常见的空调健康功能是集中在室内机内部被动杀菌,而比较新颖的则是最先被美国航空领域工程采用,得到世界级工程检验和认可的三星MPI净化离子技术。该技术

的原理是在空调出风口设置有MPI发生器,产生大量MPI健康活性离子(氢离子及负氧离子的集合体)游离到室内在有效的空间内形成健康保护区,空气经过该区域时,病菌、霉菌等有害物质被大量去除。同时,MPI粒子自然降解为无毒无害的水分子。新款三星空调还具有除尘、除臭、过滤等细致的八重净化功能,其区别于常见的主动杀菌及八重净化的优势,在广大消费者心目中备受青睐!值得一提的是,三星空调独特的Good-sleep舒睡功能有效地保证了夏日睡眠的特殊需求,从而降低了夜间温差大、单一温度导致身体不适的发生率。

陈小姐:曾经花30元淘到“大牌”的丝巾

陈小姐最爱逛的是丝绸市场。她说,买真丝的睡衣最划算了,价格只有商场里的四分之一到五分之一,而且款式很漂亮。

每年夏天,她都会一口气买很多真丝的东西,比如缎面的鞋子,外面是丝缎,里面是布料,一口气买上十几双,够整个夏天穿的了,又透气又舒服。

再比如真丝的背心、睡衣,一口气买上十几条,自己穿或者送人都是上品。有一次,她在一家相熟的店里找到一件黑色的背心,居然只要10元钱,她淘了这么多年,还没遇到这样便宜质量又好的。虽然看上去普通,但是回家以后她找了些珠片缀在领口,马上就不一样了。即使穿到办公室上班,也没人认出它的身价。

淘丝绸店要认准几家买,陈小姐说,她一般只去健康路上的几家外贸店,那些店生意都做得很大,老板总是很忙很忙没空来理你。只有多去几次,熟悉了,老板才

会抛出一两件好东西,指点你,喏,这是某某品牌的尾单。

如果你运气好,刚好穿得下,那就是赚了,因为这些“尾单”价格往往不会超过100元,而转运到商场,价格恐怕后面加个零还不止。

陈小姐说自己曾经有一次就淘到了一件DKNY的尾单,是一条裙子,上面镶满了珠片,颜色是渐变的,当时她一眼就从衣服堆里瞅到了,100元收入囊中。后来,她特意转到杭州大厦去看了看,标价3650元,一分都不少。

还有一次,她接到一家店的老板娘的电话,说是新进了十几条围巾,让她去看货,她赶紧冲过去看,吓了一跳,这可都是爱玛仕的款啊,是外贸货里多年不曾一见的。问了问价格,居然只要30元。老板娘看到她惊讶的表情,实话实说,这批货不是尾单,是仿品,但是看上去品质是一样的,肉眼看不出任何的差别。她一口气就包下来了,后来,这批货被朋友当作礼物转送了出去。“老外还有一些香港的白领喜欢得不得了,送这个给他们再好不过了。”

小陈给大家提个建议,要逛的话就多去健康路的几家看看,这几家的名字她记不起来了,只记得有一家永安制衣,她经常要去的,货很正。