



因为今年中秋早 所以大闸蟹也来得早了

文 / 摄 本报记者 钟兰

都说秋风起,蟹脚痒。每到中秋月圆的时候,如果能边赏月边享受大闸蟹的美味,绝对是人生一大享受。今年中秋节比往年提早了将近一个月,原本该在九月中旬才会现身的大闸蟹,现在有人居然已经提前开卖了。只不过,这一回卖的,竟然是螃蟹“期货”!

2008年的第一批大闸蟹 比以往来得更早一些

在建国北路乐购超市附近上班的陈宁,有一天下班回家,忽然发现每天都要路过的那家大闸蟹专卖店开门了。之前,它已经关了似乎有半年之久。

今年的螃蟹怎么来得这么早?陈宁有些迷惑。那些躺在透明玻璃缸里悠闲地吐着水泡的家伙们,一阵阵地勾起了他的食欲。

这家位于东园街的“张德洪阳澄湖大闸蟹专卖店”,算得上杭州最早的大闸蟹专卖店了。店老板张德洪已经在杭州卖了4年的螃蟹,他说,以往都是9月份之后才会开张,今年却提前了大约一个月,8月8日就大开店门了。

张德洪说,就是因为今年中秋节提前了一个月,9月14号左右将会迎来螃蟹的消费高峰,而往年,那才刚刚是螃蟹上市的时候。杭州人喜欢尝鲜,所以就先拿些“六月黄”来给大家品尝一下。

原来,螃蟹要蜕四层壳才算成熟,而那些在玻璃缸里张牙舞爪的家伙,还没蜕完最后一层壳。

为什么把还没成熟的螃蟹拿来卖?张德洪说,其实“六月黄”不是最好吃的,还差最后一层皮蜕过才好吃,但是今年的中秋节太特殊了,整整提早了一个月,每年的中秋节都是螃蟹的销售旺季,由于今年中秋节来得早,螃蟹至少要到中秋前一周才能上市,时间很紧张,因此把“六月黄”运过来也不只是为了卖,主要还是先赚点人气。

“六月黄”虽然个头不大,但在蟹缸里爬来爬去,果然赚足了人气。不少人经过店门口,总会被这些螃蟹吸引,进店来询问一番。这一次,张德洪一共运了50公斤的螃蟹到杭州,到第二天已经全部卖空。据了解,阳澄湖“六月黄”在苏州今年已经卖到了每公斤220元,而去年这个时候,不过才一百六七十元。在杭州卖,张德洪没算运费钱,也卖220元。

避开涨价

螃蟹“期货”看上去很美

有关阳澄湖大闸蟹今年要涨价的说法早已在这个城市沸沸扬扬。

当然,涨价是有根据的。苏州市阳澄湖大闸蟹行业协会会长杨维龙说:“今年,有关部门对阳澄湖大闸蟹的养殖围网进行删减,总量减少了2/3,去年阳澄湖大闸蟹的饲养面积有8.06万亩,但现在只剩3.2万亩,产量减少是肯定的。”

既然产量减少,价格肯定会上扬,这是经济规律。但是,究竟上扬多少,是5%还是20%,现在谁都不知道。

虽然价格还没有到真正出炉的那一天,但是有些人已经开始把尚在围网里没有长大的螃蟹卖出去了。这就是“螃蟹期货”。

有人肯定要奇怪了,只听说过大豆期货、钢材期货,这时鲜的螃蟹怎么也变成了“期货”呢?其实,只要把它简单地说是“还未上市,先下定单”,这螃蟹期货就很好理解了。

张德洪是最早想出这个点子的蟹老板。现在,他养的大闸蟹还在围网里悠闲地吃着小鱼,吐着泡泡,但其中很大一部分,已经被他卖到了北京、上海,甚至是香港。

而之所以销售得这么顺利,就是因为“螃蟹期货”自有它的好处。

张德洪是这么解释的,今年各种原料价格上涨得很厉害,养螃蟹的成本也提高了不少,就连喂螃蟹的螺蛳还有小鱼的价格,也比去年涨了好几成。今年的产量比去年少了三分之二,再加上湖水变清了,螃蟹的品质更好,价格肯定要比去年高。但如果现在购买螃蟹,则可以享受去年同期的价格。这样,不管今年价格涨到多少,先买的人肯定是划算的。当然,购买的方式很多,包括购买提货券,或者预付定金……

这种方法果然受到了欢迎,尤其是那些需要大批量进货的高档酒店、餐厅。北京一家五星级酒店已经和张德洪合作了三年,今年也早早地定了一批“螃蟹期货”。

脱完四层壳的蟹

9月8日前后亮相

今年的螃蟹市场,因为有了“螃蟹期货”显得趣味盎然。

但是,对于蟹老板们来说,今年的中秋之战,注定是硝烟弥漫。

首先,这个价格到底涨不涨,到底涨多少,还是个未

知数。“这么早就开始螃蟹营销,估计也是因为压力重重。”在孩儿巷的另一家湖蟹专卖店,店老板坦言,今年卖螃蟹,压力有点大。

当然,这家店也想出了新奇的促销方式,他们把用来捆扎大闸蟹的普通草绳,换成了泰国香草。据说蒸螃蟹的时候连香草一起蒸,螃蟹里会多一些草的清香。

这几天,大大小小的阳澄湖蟹专卖店已经陆续开张。文二西路上最大的阳澄湖蟹专卖店“蟹之家”也已经开门营业,店老板陆盛娟说,今年估计新开的阳澄湖蟹专卖店至少有20家。

不过,想吃膏肥肉满的大闸蟹,还得再等上几天。

业内人士估计,9月8号前后,第一批大闸蟹就会正式亮相了。

不管价格涨到多少,杭州人过中秋是少不了大闸蟹的。一家子团聚赏月,除了菊花茶、月饼之外,最让人挂念的,恐怕还是这“四处横行”的大闸蟹。



张德洪在苏州阳澄湖自家围网里查看还未成熟的大闸蟹