

独家解析朱丹年收入

年收入近 200 万

前段时间,浙江卫视的总监在接受采访时透露,朱丹年薪估计有 60 万。记者从多方面了解到,朱丹除了平时很卖命地做好自己的主持工作,在空闲时间还接外面的很多主持活动、广告代言等,收入比起同一集团的另外主持人,是相当可观的。据说,朱丹现在已经换了套 200 多万的房子,买了辆 70 多万的奥迪。

年薪:60 万。

商业司仪:朱丹表示自己从不接婚礼司仪,她说每个主持人有自己的喜好。接商演比较多,比如一些企业的年会、品牌的发布会、晚会等等。而且去过很多城市主持过活动,西安、上海等等。还给一些国际大品牌主持过,比如欧米茄手表,和吴佩慈一起主持过两场内衣品牌的活动。每场出场费大概 15000 元,朱丹说今年 7 月接了七八场。不过一年平均下来是每个月五六场。这样计算下来,朱丹一年将近有 100 万的收入。

演戏:朱丹在接下来的时间还会有另外一个角色——演员,如果就按她一年拍一本电视剧的收入,一些二线演员一本电视剧的收入在 20 万左右。何况浙江卫视在接下来将投资上亿在电视剧上,朱丹在演员上面的收入也相当可观。目前她只接到一个剧本,暂时定在年收入 20 万。

广告:按朱丹说的接到的第一只广告是六位数,最低估计在 20 万左右。

共计:约 200 万



对话



“为什么是朱丹”

夏陈安 浙江卫视总监

浙江卫视主打六张牌

朱丹又有了最近的新闻,话还得从该频道换新总监,节目实行整体改革说起。夏陈安总结了六个点:

第一,打好“中国蓝”,这是张品牌推广牌。浙江卫视的台标一直是蓝色的 LOGO,这个蓝色一直 15 年没有更换过。蓝色是很大气的颜色,也代表江南,春来江水绿如蓝。

第二,全互动的频道定位牌。无论是新闻还是综艺节目,都要以和观众互动为基础。

第三,明星化的主持人群。会对主持人年薪制,要对他们实行艺人制,一个主持人配一个经纪人和助理。

第四,全中国的民生节目牌。会开

设新节目《寻找王》,节目会帮助观众寻人、寻事、寻物,让全国 10 亿人帮助一起寻找。

第五,大综艺娱乐旗舰的综艺牌。频道从周五、周六、周日都会以综艺节目为主。

第六,电视剧收视牌。频道将花 2.5 亿购买独播剧,同时也将自己投拍反映浙商的电视剧。

新频道的一些改革方案,也让之前就挺有人气的朱丹又一次有展示自己的机会。

朱丹有张明星脸

朱丹作为浙江卫视的一姐,自然是今后重力培养的主持人。夏陈安觉得朱丹长有一张明星脸,而且相当有观众

缘。最重要的是她有独特的个人魅力,这是最重要的一点。

60 万年薪将全部给到她个人

夏陈安表示不会干涉到频道主持人在外接广告、活动等工作,而且费用全部归个人所得。频道定下给朱丹的年薪是 60 万,其中 30 万是个人主持工作的酬劳,另外还有 30 万是“升级培训费”,这个费用也是用于个人身上的,比如主持人需要为自己添置服装、化妆品,找造型师做发型等,都会以支票形式支付给他们。另外朱丹这次去欧洲考察学习的费用并不是计算在 60 万年薪内的,夏陈安再一次强调,这个 60 万是真正正给到朱丹手上的。

汇聚全球家电高端精品 引领家电时尚新潮流

苏宁庆春路 3C+ 旗舰店心动升级 9 月 13 日耀世开业

据悉,被誉为“家电航母”的苏宁庆春路 3C+ 旗舰店将在 9 月 13 日启动第五年升级开业计划。届时,超越 15000 平方米的庞大家电体验中心将汇聚全球 500 多家的家电品牌,各品类的高端精品将集聚一堂。此外,国际最新的“S”型展台,100 家品牌个人体验馆的设置都将为杭城消费者带来全新的购物体验。

高端精品汇聚 畅享时尚购物

目前,苏宁庆春路 3C+ 旗舰店已进入紧张的重装开业筹备工作当中。据苏宁相关人员透露,重装升级后的庆春路 3C+ 旗舰店将汇聚全球 500 多家家电品牌的产品,彩电、数码、电脑、手机、冰箱、洗衣机等各品类的高端精品将汇聚一堂。

同时,为庆祝苏宁庆春路 3C+ 旗舰店重装升级,三星、索尼、诺基亚、西门子、海尔、LG 等国际知名品牌的新产品都将在重装开业后的苏宁庆春路 3C+ 旗舰店首发上市。届时,苏宁庆春路 3C+ 旗舰店将成为具有超大规模、家电时尚新品、与世界潮流保持一致的杭城最时尚的家电 MALL!

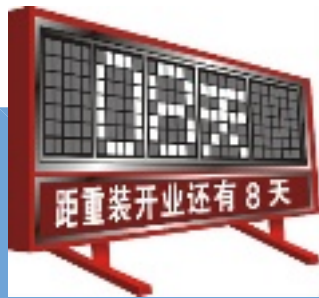
时尚新模式 升级体验消费

到各大厂家 08 年度最新的“S”展台感受时尚、便捷感!据透露,此次苏宁庆春路 3C+ 旗舰店重装升级,最大的亮点在于店内存放模式的创新变化,对购物、娱乐、休闲进行了全方位的改造,更多体验馆入驻,更时尚的展台设计,更合理的布局设置,打造了家电新模式。此次庆春路店重装升级,各事业部早早与各大厂家联系沟通,为能给杭城消费者呈现一个舒适、时尚、和谐的购物环境,特聘请了国际专业的设计师打造了上百个品牌个人体验馆。届时,消费者可随时畅享购物带来的心灵享受,身临其境,畅想生活带来的快乐!

手机数码开架式展示,升级体验式消费。据笔者了解,此次苏宁庆春路 3C+ 旗舰店重装升级,除彩电、音像、冰洗、电脑、小家电、手机、数码、空调等品类将进行 360 度的空间大挪移外,一楼的手机数码经营区域,将单独辟出一块区域,开架式陈列展示各个品牌的最新款真机。届时,消费者在展示区内可进行真机体验操作。

20000 件特惠家电 千万让利资源

据了解,为庆祝苏宁庆春路 3C+ 旗舰店 9 月 13 日重装开业的盛事,苏宁电器联合各大厂家将为杭城消费者打造一场千万让利的惠馈盛宴!届时,彩电、冰洗、空调、小家电、电脑、数码等品类 20000 件特惠家电将齐列上阵,让利幅度最高将达到 50%。此外,彩电还将结合厨卫、冰洗、空调等品类,联合各大品牌加大套餐促销让利幅度。被誉为“家电航母”的苏宁庆春路 3C+ 旗舰店又将掀起一次促销风暴冲击浙江家电行业。



友情提醒:

9 月 8 日 - 9 月 12 日苏宁庆春路 3C+ 旗舰店将闭店升级,为方便前来预约购物的顾客,苏宁商场门口将设置预约销售受理点,欢迎广大消费者前来预约购物!

