



张忠



骑在最前面的陈妙林

1000 万元的私人游艇，  
还不如它受宠

爱车:TREK 公路车,据说价值 7 万元  
车迷:开元旅业董事长陈妙林,身价 80 亿

## 7 万多,杭州最贵自行车

文 / 本报记者 金梁 图 / 姚志伟

2.6 万块的车给它当替身

爱车:LOOK 山地车,价值 7.8 万元  
车迷:正凯车行老板张忠

### 车迷以前卖永久,现在卖闪电

张忠大概四十多岁,不算自行车老玩家。1994 年,张忠是卖民用车的,说白了就是卖永久、凤凰之类的老式自行车。

2003 年,张忠发现,老是有一群人来车行买自行车零件,这些零件都比较高级,需要从大的厂家拿货。于是,张忠认识了一帮喜欢折腾自行车的玩家。“原来自行车可以这么玩啊?”张忠开始参加一些自行车玩家的活动,比如安吉天荒坪的爬坡,环千岛湖等。

张忠的观念开始转变,最大的变化就是车行的转型,他代理起了国外知名自行车品牌,美国的闪电就是他目前代理的主要牌子。

品牌变了,价格也发生巨大的变化。以前一辆自行车是几百块钱,最好的自行车也就一千块以内。如今呢,摆在最外面货架上的自行车,大多是三四万元,最差的也要三四千。如果要在正凯车行买一辆一千元左右的自行车,还真找不出来。

有一次,正凯车行对面的小区,有位大伯找上门来,他还喝了一点酒。“你们这样做生意是不对的,自行车怎么能卖这么贵?你看看,生意这么差,哪里能这样做生意啊?”

张忠解释了半天,什么进口和国产的区别,观念的不一样,材料的不同……可大伯就是不搭理他:“我不管你的材料是钛合金,还是铁,反正自行车就不应该这么贵,

你们就是奸商!”

最后,张忠被逼无奈了:“奸商就奸商吧,反正我店开在这里,既没偷又没抢,合法做生意,人家非要来买这么贵的车子,我有什么办法?”

2003 年起,杭州购买高价自行车的人越来越多,正凯车行的生意一直不错。

### 这辆 LOOK 公路车,可能是杭州最贵的

玩自行车的人都有自己的圈子,张忠经常玩的叫彩虹车队。

张忠买自行车特别有意思,而且非常阔气。玩车不久,在上海一个展会上发现了一辆自行车,让张忠几天没睡好觉。

张忠说了一遍车子的型号,是 LOOK 公路车,法国国家队专用的品牌和车型。“玩车子的人都有个特点,非常羡慕国家专业队员用的自行车,所有比赛用车只要在民间开卖,必然会有人购买和收藏。”

这辆 LOOK,光标价就是 7.8 万元,这还是通过关系的价格。“我看这辆车子展出了好多天,所有车迷都是一阵羡慕,但一直没有卖出去,于是我动了买车的念头,另外还想做杭州代理。”张忠后来如愿了,7.8 万块,真金白银是花出去了。

身边的朋友羡慕一大片,张忠也是非常得意。一次,他骑着刚买的宝贝车去爬天荒坪,爬到一半居然输给了女同胞,非常郁闷。车子比人家好,居然还是跑不过人家。张忠说,他玩自行车的最高热情也是从那

次之后开始的,后来是天天往外面跑,一来是熟悉车子,二来是训练体力。

那么,这辆 LOOK 是杭州最好的自行车吗?

“这个不能讲,玩自行车的天外有天,山外有山,只是我所知道的圈子内,我这款车应该算是价格最高的了。”

### 车迷又买了一辆,专门替它爬坡

车子太好了,有时候会成为一种累赘。张忠舍不得骑这辆 LOOK,并且可以说是非常舍不得。

于是,他又买了一辆闪电公路车,2.6 万块,也算是好车。“两辆公路车有分工,LOOK 是专门比赛的时候用,在平路上能发挥最大的作用,闪电是专门爬坡用的。有时候出去,开辆车把两辆自行车都带上,遇到什么路段就用什么车子。”如今,张忠更习惯用闪电的公路车,并不是说 LOOK 不好,而是舍不得骑。

过了些日子,张忠又买了公路车,2 万块钱,让一个车行里的朋友骑了。

再后来,买了一辆山地车,3 万块钱,平时跑一些不太平整的路段。

最近计划着,再买一辆公路车,据说是闪电的最新款型。

“好车,一般都不会借的,除非是特别要好的朋友,而且对方又是懂得玩车的。好车子骑出去,万一摔一下,碰一下,这个就太郁闷了,叫人赔也不是,不赔也不是。”

陈妙林,是杭州自行车圈子内的另类人物,因为身份比较特殊。

开元集团内有两个车队,据说都是豪华自行车,陈妙林是这个车队的主要人物。平时出去玩都是自己的小圈子,因此他与杭州其他玩家都不是很熟。其次,据说他的身价在 80 亿以上,因此名气上又远远大于杭州其他知名玩家。

陈妙林有一艘 1000 万元的私人游艇,名叫“曼哈顿”,虽然一时让他很受关注,但这盖不过“自行车老总”的名头。老总喜欢自行车,很多开元员工因此也爱上了这项运动。

据说,陈妙林有辆爱骑是 TREK 公路车,价值在 7 万元左右,而这只是他三辆顶级自行车中的一辆而已。

奥运前,陈妙林单车从萧山骑去北京。这次,他骑着一辆价值 1.7 万元的捷安特山地车上路,另外有一辆 2 万元的公路车作为备车。“第 10 天一定到北京”,这是陈妙林给车队下的死命令。而且队员之间有规定,中途上汽车休息一天,罚 400 块钱,连续上车三天罚 1500 元。

记者在联系陈妙林的采访时,对方告知工作很忙,只能笔答一些问题。在对方传过来的一份陈妙林单车去北京的日记里,有这么一段:

### 4 月 25 日 第五天 晴

早上醒来腿还是酸,腰还是痛。今天计划出徐州经山东微山、滕州、邹城,达曲阜,全程 176 公里,加宁城 10 公里,共 186 公里。

第一站由我领骑,我们从酒店出发向东穿城而过,一路顺着风向,平均时速达到 30 余公里。但一出徐州城向北拐上 104 国道后不久,风向渐变,由西南风转为西北风,而且风速逐步加大,达到 3-4 级,我们只能侧风逆行。特别是经过微山湖边一座长桥时,侧风已经把我们车队吹得东倒西歪了,我们的车子几乎是在斜着行进的。

下午的行程更加艰辛了,风力增加到 5-6 级,吹得路边的杨树都压弯了腰,卷起了阵阵北方的黄土,使人的脸上、嘴里都是黄土。这时我们的时速只能保持 12-13 公里,本来有几个经常不保持一字纵队队形的人也老实地紧跟着,而且车距缩短到一米左右。因为这个时候的车距越长,阻力就越大,而且一不小心拉开距离后,要追上去就需要多花费成倍的力气,等于是一个长时间的领骑者。

### 【他可能是买得最多的】

#### 一家三口,起码 6 辆车

据张忠说,省设计院有个人,去年迷上运动自行车,便开始疯狂购车。

这个人先是买了一辆 1.7 万元的山地车;后来买了一辆与张忠那辆 LOOK 类似型号的公路车,也花了 7 万块;然后,买了一辆 3 万块钱的公路车;给他老婆买了一辆 5000 块钱的山地车;给儿子买了一辆 4000 块钱的折叠车;又给儿子买了一辆两三万的山地车。

“我估计他家的自行车还不止这些,光在我们车行就买了 6 辆,后来据说家里实在放不下了,买了一个车行里经常用的支架,然后把车子全部挂起来。”