



“魔老师”的博客上标明了搭讪班的收费标准

### 搭讪达人 “魔老师”一对一教搭讪 一小时要收 200 元

在采访中记者发现,不仅杭州有搭讪小组,广州、北京、上海、成都、南京、长沙等地方都有搭讪小组,时不时就会组织大家出去活动一下。甚至还有搭讪专家开设了博客,大谈搭讪经验,并在网下开班授课。

这个搭讪达人叫“魔鬼咨询师”,毕业于北京某知名大学心理学,据他自己说,2006年“一年之内共搭讪 150 次,要到电话 81 个,成功率百分之五十”,俨然已经成了网友眼中的搭讪专家。

魔鬼咨询师以自己的搭讪遭遇向网友讲解:她就一个人走在你前面怎么办?她迎面走来怎么办?她和别人一起走来怎么办?……

他搭讪成功的实例,已经成了网友们热捧的“搭讪手册”,网友们甚至还尊称他为“魔老师”。他的博客从今年 2 月份开始到现在,访问量已经达到了 40 多万。

除了在博客写搭讪的经验之谈和技巧,“魔老师”还把传道活动转到了网下,开起搭讪训练班收费授起课来。在魔鬼咨询师的 blog 上,记者看到这个课程的收费标准:一对一指导单次收费 200 元一小时,或者是 700 元 5 小时;团体教室 50 元 1 课,或者 200 元 7 课。

每次活动前,“魔老师”先面授搭讪技巧,然后再指导学员现场跟陌生人搭讪。活动结束后,学员们会将每次训练的过程发帖交流。据了解,这个训练班还挺火的,很多网友都报名参加。他们的活动不仅局限在北京,甚至还空降到南京、上海进行搭讪。

无独有偶,台湾作家、主持人郑匡宇博士自称“搭讪教主”(Dr. pickup),也在热推“搭讪运动”,开博客、写书,吸引粉丝无数。不仅在台湾出书教宅男们开口示好的方法,同时在新浪开博客,为大陆网友解答问题,教授大家在陌生场合结识异性的技巧,成了网上热传的社交学问。

郑匡宇本人也深受搭讪之惠,不仅历任女友都通过搭讪相识,就连参加蔡康永主持的节目《志永智勇电力学校》的机会,也是在一次娱乐活动中偶遇蔡康永,主动搭讪而争取到的。

对于搭讪,“搭讪教主”更有深层次的认识,“很多人认为搭讪是坏事,女孩子会觉得搭讪的人都不是好东西。但我们面对一个残酷的事实,那就是你想认识的异性绝不会自然而然地出现在你的生命中,如果你不主动和心仪的她说话,别幻想对方会像电影和小说中的女主角般主动找你。因此搭讪才是王道”。

他认为,在异性面前能泰然自若、轻松表现自己的人更能够管理好自己的情绪。“提倡搭讪,是为了让大家都有自信,让自己散发出魅力,在处理人际关系时更加得心应手。”为了加大搭讪的宣传力度,他还将自己的搭讪培训课程录制成广播节目,供网友收听。

### 声音 心理专家看搭讪: 这就是从泡妞演变而来的

杭州维情婚姻咨询公司的心理咨询师马鸣宇对“搭讪”是这么看的:这实际上就是从泡妞演变而来的。他认为“是一群无聊的人,在做无聊的事。泡妞的动机,谈不上什么心理。很多参加搭讪的人,都是在无聊、空虚、躁动、不满等情绪的怂恿下,去向(他们自己内心认为的)美丽、上游靠近,满足自己内心的虚荣和懦弱。这些人,有的是抱着炒作的心理,有的是抱着单纯的泡妞心理,也有些人是想把自己的懦弱和更多人分摊,借他人或团队的力量来降低自己的懦弱。”

对于搭讪小组表示的展现自我,马鸣宇表示,这些也是存在的。不过,将自闭实现自我打开的机会很多,我们生活中,因为身边无时无刻都会有着无数流动的人群。你想要去搭讪,机会无处不在。

虽然一些网友投入搭讪这个行列,但还是有很多人对此是持反对态度的。豆瓣上针对“搭讪学小组”,就有人创建了“反搭讪学小组”,他们的成员叫“愤愤”,不过他们只是加入这个小组,并没有像搭讪小组那样到处举行活动,明显没有形成与搭讪小组旗鼓相当的抗衡力量,甚至连“愤愤”自己也表示:“我们缺乏系统的理论支持……”



搭讪教主郑匡宇博客里放的和搭讪认识的女生的合影

### 【搭讪技巧】

#### 搭讪该怎么提问(魔鬼咨询师博客里的经验帖)

与陌生人搭讪,向对方发问总是不可避免的。既然是非做不可的事情,所以就更要有所讲究。在此,我把几个月来搭讪班的一点儿经验跟大家分享。

第一条,不为提问而提问,只问那些对你的搭讪“有用”的问题。

这个“用处”主要是指帮你判断眼下跟她相处的机会和可能。

比如,“你在哪站下车?”“你的事情办完了吗?”“你逛得累不累?”“你觉得这家餐厅怎么样?”……此类问题可以马上影响你对她下一步采取的建议和行动。

提醒大家一下,任何提问都无助于建立舒适感。所以,“你做什么工作的?”“你是哪里人?”“你平时喜欢干什么?”“你在哪个学校?”……

此类问题在搭讪的初期阶段就是废话一堆。

因此,提问不但要少,而且要精,讲求实际也是男人的一项魅力。根据实践观察,MM 对此的反应还是很明显的。

第二条,尽可能用陈述句代替疑问句。

比如,搭讪一个正在大堂徘徊的 MM。

“你是在等人吗”就不如“看来你的朋友也晚了”有效。

仔细体会,后者的语气更果断、自然、友好,而且还巧妙地暗示了搭讪者本人的状态。相比之下,前者的单纯发问既没说明你自己的任何信息,还要求对方向你提供她的情况,这就很容易让 MM 紧张和抗拒。

第三条,不要求对方回答的提问。

比如“我想认识你?”以及“我们一起走怎么样?”

这两句话的实质是“我是个想认识你的人”以及“我是个想跟你一起走的人”,仅仅是向 MM 陈述你的来意。

可如果说完之后你就沉默了,那么这两句话就变成了纯粹的疑问句“我想认识你,行不行?”“我们一起走,好不好?”

而对方也就必须在 yes 和 no 之间做一个选择了。

这时候,出于自我保护本能,MM 更容易做出否定的回答。

所以,关键的技巧就是不能沉默,不能尴尬,不能等着 MM 说话,要马上切入第二句闲聊。比如“今天天气如何如何”、“这个地方怎样怎样”……于是,双方就都有台阶了。

毕竟,要让一个女孩马上明确回答:“好,我们认识吧!”或者“行,咱们一起走!”这在生活中是比较罕见的。

作为一种女性的狡黠,有时候她会红着脸且不带厌恶地反应:“啊,你吓了我一跳!”请注意,这是在帮你找台阶呢。

该怎么办,不用我再重复了吧?记住,不要解释,不用道歉,实在不行,提供罐装饮料一听:“不好意思,只能先这样了,我实在一时想不出能认识你的安全方法。”

第四条,结束时的提问要直接。

搭讪时最后的问题通常就是索要联系方式。坦诚地向对方说出你的愿望其实也是一个机会,勇敢自信的男性要比拐弯抹角的男性更能满足 MM 的虚荣心。所以,那种先找个再见的理由再索要电话的方式其实是幼稚的,除非你的目标是涉世未深的小姑娘。

综上所述,搭讪开始时的提问应当讲求实用和艺术,而搭讪结束时的提问却恰恰应该直截了当、归真返璞。