



小黑的理想

小黑是金牛座,但他说自己不会理财:“你说我一个月要花三四千元打的赶工地,像是个会理财的人吗?不过有一点还是蛮符合的,我的设计费,一般都不能还价。”

“因为,我觉得这个职业很神圣,家装设计不是一锤子买卖,它应该是个与客户沟通、不断解决问题的过程,而这里面,设计师付出的辛苦是大多数人看不到的。”小黑说,就是这样的坚持,他现在的单子大多是熟客介绍来的,“每天都有很多电话,一天一块电板都不够用。”

装了这么多房子,总该有一两套满意的吧?小黑的回答却大大出乎我们的意料:没有,一套都没有。“什么是好房子?符合居住者居住习惯的就是,所以每一套房子肯定要融合业主的想法,和我理想中的当然有偏差啦!”

最爱自然古朴

从大学开始,小黑就习惯一个人背着包满中国跑,“到目前为止,除了贵州,我已经差不多走遍整个中国了。”小黑说,他最爱的就是云南、西藏一带,视野开阔,还很自然古朴。

“也只有到了那里才知道,我们在这里做的田园设计都不是那么纯粹。最原始的就应该是桌子上有很多裂缝、没有上漆,水泥地板——不过很多人会接受不了吧。”当然,最重要的一点是,旅行的时候小黑都会把手机给关了,享受这难得的安静。

背心独立

网络门店:上海梵泰—背心设计工作室

网络知名度:★★★★★

真名:童岗

年龄:30多岁

从业时间:14年

网络江湖史:2003年10月成立背心施工服务中心,90%的订单都来自网络,而且等他接单要排长队。

设计专长:中式、现代、小户型



上海、杭州两地跑

每次见到背心,总是一顶黑色的鸭舌帽,一个硕大的登山包,风尘仆仆的样子。包里则是他外出必带的IBM笔记本、专业相机以及一大堆测绘仪器——虽然有了专门的设计团队,背心还是习惯自己去量房子的面积。

和大多数沪籍设计师一样,黑黑瘦瘦的背心早就习惯了把一个星期掰成两半,一半在上海,一半在杭州,有两个手机号码,一个是杭州的,一个是上海的,整整四年了,唯一偷懒的只有一次,去年,背心添了个儿子,在上海待了一个多月。

都说外来的和尚好念经,背心有不一样的感触:“开拓杭州市场并不容易,几年前跟我一起来杭州开网络工作室的有五个上海设计师,现在只剩我留下来了。”背心说,相比上海业主,杭州人对独立设计师信任感要少一些,无论是设计方面还是施工方面或多或少会有疑惑,“不过,杭州的业主比较容易接受新理念,也会在一定时间内认同一种风格。”

设计过最小的房子是22平米

不少设计师都不喜欢做小户型,觉得小户型不能“施展拳脚”。背心是个例外,他设计过、施工过的最小户型是22平米的单身公寓,30多平米的小户型也做了不少,而且每套都做得很出彩。

“我自己以前住的一套就是33平米的。”背心说,更绝的是还有一条绵延7米的弧形墙,“怎么看怎么像走廊,后来,我用了一个神奇的弧形就搞定了:弧形墙凹进的地方被设计成橱柜以及书柜,凸起的让给了冰箱和衣柜,墙对面自南而北依次是书房、卧室、客厅以及卫生间,也是根据弧形排列的。”

现在的背心已经算得上华东地区网络家装独立设计的杰出代表了,而他设计过的小户型也被媒体作为“经典”报道过N次。“除了设计外,我最大的爱好就是当个驴友,搜罗各地的美食,经常会和‘背心门’的朋友们去火锅、烧烤。”背心说的“背心门”就是他的业主兼粉丝们组成的一个“吃喝玩乐”机构,前几天,背心还被“背心门”的同僚拉进了开心网,正乐此不疲地买奴隶、争车位呢。



【你知道他们为什么叫独立设计师吗?他们坚持收设计费,而且对消费者较挑剔】

一般来说,现在的装修公司是不会让设计师单独为顾客设计的,他们情愿“做装修送设计”也不愿意你“买设计”。不过独立设计师不一样,他们赚的就是设计费,杭州目前的行情是平均每平方米80元。如果你通过订单和他们达成了设计意向,独立设计师就会负责前期设计、中期的施工、后期的家具配饰的选购等全套服务,所以,独立设计师实现了将设计与施工彻底分离,能做出最大限度体现你意图的设计方案。当然,现在也有工作室会和施工公司合作,实现“一条龙”服务。

当然,他们在面对消费者的时候,也是纯粹的一对一,因为他们在装修过程中要花大量的时间和精力去“保质保量”,不会同时接太多的工程,如果想请他们为你设计,最好能提前预约。

此外,独立设计师大多都很注重设计的完整性,所以在消费者挑选他们的时候,他们对消费者也存在选择,对于经济实力不济,“素质”不高的消费者,他们也是很骄傲地拒绝的。

【还有这些独立设计师】名气也蛮大的】

麦丰装饰设计工作室 宗建强、朱辉

圈子里的人说起麦丰,更津津乐道于他们的施工质量,2005年,他们开始进入网络,从纯施工做起,直到现在,也有了自己的设计师,有了全套服务。

他们分别叫做宗建强和朱辉,一个39岁,一个27岁,一个负责施工,一个负责设计,网上传言,用无香的设计,再用麦丰的施工,那将是绝配。

上海卓帆 LINWEI 设计工作室 于飞

从业9年的于飞今年6月才来杭州落户,不过因为上海的网络工作室之前在网友中间建立了很好的信誉,所以在杭州开出实体店才三个月就已经为杭州人所接纳了。

优势:杭州客户对一些活动优惠比较敏感,他们会定期举办一些免费设计活动,还组织杭州的客户去上海淘主材等。

上海翰高装饰设计工作室 刘玉泉

从业时间:5年

优势:设计和施工基本上都是一体的。为了保证杭州客户可以享受和到上海客户同等的高水准施工,施工人员基本上都是由上海总公司直接派遣过来。而且经常会有多期不同的主题活动。

嘉木坊 雷磊

从业时间:4年

优势:有自己的家具工厂,擅长美式、欧式家具的制作。只要是工作室的设计师为客户设计的家具,都能一模一样做出来。