



1. 一两百元一件的羽绒服,尺码还算齐全。款式时兴一点的,老早就被人淘光了。
2. CK 的样衣,也不过一两百元一件。
3. 出口日本的羽绒被,100%的白鸭绒,200 至 1000 元不等。



出口日本的优质羽绒被 只有熟人介绍才能买到

新大集团的 26 楼是华兴羽绒的办公地。据华兴羽绒一位姓施的经理介绍,这家公司主要是给日本、欧美等国家的著名品牌提供羽绒制品,最有特色的产品就是羽绒被以及羽绒衣。她的办公室,一边是忙着打电话谈业务的工作人员,一边却成为了热火朝天的淘宝地——一拨又一拨的人兴奋地冲进办公室,随手从堆得像小山一样的衣服堆里掏出一件衣服就往上试,类似“好便宜啊!”、“品质不错”之类的夸奖赞美之词随处可见。

我们甚至在羽绒服堆里看到了不少熟悉的大牌,譬如 CK。施经理说,确实会接到一些国际大牌的订单,但是国外的客商控制得很严,像这几件 CK 是样衣,所以没有被剪标销毁,但是尺码都偏大。“这几件 CK 的样衣只卖 200 元一件,如果谁身材正好合适,买去那是相当划算的。”

记者随意挑了几件羽绒服,发现质量确实不错——衣服提起来很轻,摸上去也没有硬硬的毛梗,压缩以后回弹的速度也很快。但是因为都是出口欧美的货品,所以样式上都是很大的 SIZE,而且袖子偏长。

和这间办公室毗邻的一间却是大门紧闭,从外面看黑灯瞎火的,连玻璃都有窗帘遮起来。记者推门进去一看,靠墙的货架上堆放的是各种尺寸的羽绒被,价格从 200 元到 1000 元不等。一些做工精良的羽绒枕头,100%白鸭绒,价格也不过 40 元。

施经理介绍,因为日本客商有要求,所以这些样品不能大张旗鼓地售卖,只能在小范围内进行。一般来说,客人们只要过来,就会对这些性价比超高的东西动心,有的人一买就是好几条。走的时候,她还千叮万嘱咐,这个日本牌子千万别写出来,要不然客人会生气的。

记者从新大集团办公室了解到,目前有几家子公司都在小范围地清理“样品”或者“尾单”:26 楼是华兴羽绒,主要是出口日本欧美的羽绒制品;25 楼是三友贸易,皮革制品出口欧美;16 楼的三源羊绒,以羊绒衫、羊毛衫见长。这些货品在国内鲜少见到,全部摆放到国外的著名商场。

外贸公司每年都会出售样衣 以前知道的人不多

记者通过多方打探了解到,杭州目前的大型外贸公司虽然很多,但是像新大集团这样能够淘到外贸样衣的写字楼数量并不多。不过,有内线提示,可以去城东的东方集团碰碰运气。

1 月 14 日下午,记者来到位于城站附近的东方集团,和新大集团一样,从外表看起来,这栋大楼并无特别之处——严肃的保安、匆忙的女职员、大门紧闭的格子间。不过,记者在 11 楼的一间样衣间里,看到有零星的服装在出售。

一位工作人员介绍,每年的下半年,不少子公司都会把样衣挂出来特卖,而且只会告诉熟悉的朋友。东方集团是浙江省著名的上

市公司,专做出口的毛纺制品。记者在这间样衣间看到,这些出售的毛衣用料上乘,做工细腻,摸在手上极有筋骨,款式也是大气经典。更可贵的是,样衣上都挂着醒目的标注——用的是羊毛还是腈纶,毛线有多少支纱,色牢度如何等等诸如此类的细节一目了然。当然,价格更是低得让人咋舌——这些衣服只卖 30 元一件。

墙壁边还挂着不少儿童穿的羊绒衫,看起来质量很好的样子,但是这些却被告知是不卖的。

为什么今年淘样衣的人特别多? 经济不好,企业也想清货省房租

淘宝归来,不少人还对皮草以及羊绒衫念念不忘,相约年前再去淘一次。逛了充满乐趣而且能带给人无限惊喜的样衣间,很多人都对商场的特卖丝毫提不起兴趣,因为,比起样衣间的性价比,商场里的特卖货,即使再便宜一半,也很难勾起大家的胃口。

当然,淘宝的方式也远不止这一种。有朋友在黄龙的写字楼上班,前不久,有人在公司的 MSN 上发帖,说是手头有一批大牌的羽绒服,这个品牌在连卡佛里卖到 6000 元一件,据说梁朝伟和张曼玉也是这个品牌的 FANS。现在超低价 350 元一件,现货供应。

第二天,这位仁兄就把一批羽绒服抱进办公室,看上去质量的确不错,于是大家人手一件瓜分完毕,有人甚至一口气买了四件,外贸货的受欢迎程度于此可见一斑。据这位仁兄介绍,这批货是外商上半年定下的,但是到

付钱的时候却付不出钱,干脆连定金也不要就毁单了。但是这批生产出来的羽绒服却很棘手,老板只好托朋友帮忙,能够卖一点是一点。

为什么今年淘样衣的特别多?记者在采访中了解到,像新大这样的外贸集团,以往的“清货”只在自己的内部进行,并不会波及到公司以外的范围。但是这么多年的外贸做下来,样衣以及尾单的数量增长了不少,尤其是这两年,外贸形势不如前两年,不少子公司为了减少租金的压力,也打算开始小范围地面向公司外部清货了。

华兴羽绒的施经理告诉记者,其实以往每年的下半年都会有一小批样衣减价出售,但是只针对集团内部员工,这两年扩大了样衣出售的范围,是因为这两年外贸的形势不如前些年好。“像今年有些外商下了订单,但是付不出全款,他们拿羽绒制品来抵债,我们也只好把这些东西拿来卖了。以前老板根本不在乎这些库存的,放着就放着好了,但是今年不一样,老板给我们下了任务,一定要尽快把货清掉。”

三友贸易的工作人员介绍,前几年欧美的经济形势好,对皮草的需求很大,下订单的款式和数量也多,所以这几年生意做下来,样衣也积攒了一批。今年这些国家的经济形势不好,有些原本下的订单他们宁可损失定金也不要了,我们多出来的货品如果不卖出去的话,囤在办公室也是占地方,而且还得付房租,卖掉一些也能适当缓解房租压力。

Tips

淘便宜货,还可以去这里

经济寒潮来袭,血拼达人们从大商场抽身,寻找更加合适的购物方式。隐藏在写字楼的样衣间给了达人们无限想象空间。除此以外,还有什么让人心动的购物方式?

● EX 衣之家

虽然上海的青浦离杭州也不过两个多小时的车程,但是杭州人还是对本土的购物中心情有独钟。在经济低迷的环境下,位于西湖边的“衣之家”百货显现出“平价折扣店”的优势,开始加快开店速度。这里以 4—5 折为主力折扣,品牌众多,非常受欢迎。眼下,衣之家

已经有 2 家店:西湖时代店、衣之家萧山店,而即将在今年 5 月前再连续开出两家:“衣之家”城东、城北店,营业面积分别为 1.8 万平方米和 5 千平方米,其中位于城东皇冠大酒店旁的城东店的前身是三三超市和北京华联,业态将比时代店丰富,增设家庭消费和童装折扣店等;而城北店是位于半山原中联百货位置,这家店依旧会以社区型折扣百货店的形式示人。

“衣之家时代店去年的营业额达 2.2 亿,加上萧山店 8000 万的营业额,对目前就两家 2.7 万平方米面积的店来说,这样的平效并不低,但金融危机下,作为本身毛利率略低的品牌折扣店来说,我们加速扩面也是为了更有

效地降低管理成本。”平价百货“衣之家”的副总经理连杰坦言。

● 桐乡 OUTLETS

前不久刚刚开张的桐乡 OUTLETS,位于桐乡市闹市区的步行街,从杭州开车过去不到一个小时就能到达。这家 OUTLETS 集中了不少一线大牌,比如范思哲、雅格狮丹、BOSS 等等,最低折扣达到了 1 折。潮流品牌的折扣力度也比较大,比如在杭州大厦设有专柜的 W. 衣索,不少货品折后再参加满减送,逛起来还是蛮有乐趣的。逛街完毕,旁边还有台湾小吃城,各式小吃能让你一饱口福。

● 绿洲羽绒制品

位于庆春路的绿洲羽绒制品公司虽然算不上很新鲜的淘宝去处,但是不少人发现,今年逛绿洲的人特别多,店面里经常是人头攒动,人挤人的很是热闹,而且经常能看到年轻人的身影。

据了解,绿洲里的衣服大多是近江羽绒服厂里生产的艳强牌,大概在二至四百之间。二楼有特卖区,一百多元就能买到一件质量不错的羽绒服。虽然款式比不上潮流品牌那般新鲜,但是质量非常好,无论是羽绒含量还是衣服的耐磨程度都很不错。羽绒被、羽绒枕等羽绒制品也因为物美价廉而受到淘宝者的欢迎。