

活动

美丽人生 三菱相随

“说出你的故事”三八妇女节特别活动征集令

阳春三月,春暖花开,靓丽的“妇女节”如约而至。为庆祝三八妇女节,答谢新老客户对东南三菱汽车的厚爱,浙江康达东南三菱汽车杭州大区向所有的男士朋友真诚发出“说出你的故事”三八妇女节特别活动征集令。您可以向我们说说往年3月8日这天发生的事,也可以畅谈今年三八节的安排与期待。

即日起至3月9日,凡与东南三菱汽车联系的所有朋友,均有可能收到东南三菱精心准备的礼物,并有意外惊喜等着你。

请将你的姓名、电话、行业、身份证、联系地址,是否有车和三八节你做过的特别有意义的事情或今年的安排发送到以下E-mail地址:wangchen086@126.com。联系地址:杭州市石祥路303号市场部。

浪漫女人心 温馨骏宝行

杭州骏宝行与您相约浪漫女人节,低至38%的优惠等你来。活动期间,购车客户即享受第一年保险优惠38%。凡订购BMW1系或Z4 coupe可免去100%购置税,订购BMW X3可享受购置税50%或100%的减免。大家一直非常钟爱的BMW精品也对活动期间购车客户实行全场优惠38%。

此外,灵活、简便的多项贷款购车方案也将全方位满足客户的购车需要。订购车型包括了新BMW 3系、09款BMW 5系、BMW 1系、BMW X3和BMW X5 3.0si车型。举例来说,对于参加优惠贷款方案的消费者,如果选择购买BMW1系,首付款只需要支付车价的三成,贷款36个月,即可享受首年12个月月供中4个月月供的完全减免。对于购买新BMW 3系或者BMW X3的消费者,根据不同车型可享受首年中4个月或2个月月供的完全减免。并且,如果客户选择在首年后提前还款,无须支付任何提前还款违约金。除此之外,消费者还同时享有人行基准利率9折的优惠。

当你在三八节期间来到杭州骏宝行,一定将会被装扮一新的展厅深深感染,专享这个独属女人的节日。活动地点:杭州骏宝行,滨江区江陵路1740号。

广本顺天店
请你来挑剔

浙江顺天汽车销售服务有限公司(即广本顺天店),于去年3月23日正式开业,如今快满周岁了。经历了2008年的红火经济,也尝到了源自大洋彼岸的金融危机,一场巨大的车业格局变化可能借金融危机之力再次来临。广本顺天店认为,要想在这个经济浪潮中站稳脚跟,只有把服务提高了。

对汽车市场来说,整车销售无疑是前沿阵地,而维修保养、配件供应、美容养护和汽车改装等服务市场则被称为汽车后市场即汽车服务业。让客户满意、使客户感动,对客户常怀一颗感恩之心,始终是广本顺天汽车服务与回馈客户的目标与宗旨。广本顺天店开业一周年之际,希望来店的客户对本店进行监督检查及提出宝贵意见,而对于提出建议的客户,都会有一份礼品赠送。对于那些对本店改善有帮助的意见,广本顺天店将会评出一、二、三名建议奖,分别赠送保养费1000元、600元、300元。

新车

全新奥迪 A4L
在浙江闪亮登场

由一汽-大众奥迪销售事业部浙江区主持的全新奥迪A4L浙江区上市发布活动,于2月27日在横店影视基地举行。上市仪式之后,一汽-大众奥迪还为客户安排了一整天内容丰富的试驾活动,令客户真切感受到了全新奥迪A4L的先进技术、优雅设计和顶尖的操控性。

据悉,全新奥迪A4L有2.0升和3.2升两种排量五款车型。其中,搭载2.0TFSI发动机的四款车型,售价分别为:标准型29.88万元、舒适型32.99万元、技术型36.18万元、豪华型38.86万元;搭载3.2FSI发动机和quattro全能四驱系统的旗舰型,售价为53.88万元。

全新奥迪A4L最受瞩目之处在那个“L”——这个字母代表了“加长”。第八代奥迪A4车身本来就比上一代加长了不少,而A4L则在第八代A4的基础上进一步加长,车长达到4763mm,轴距更是达到2869mm。这个轴距比第八代A4长了61mm,比第七代A4则长了219mm。A4L在内部空间上已经达到了C级车的水平。

作为今年奥迪品牌在国内推出的一颗重磅炸弹,全新奥迪A4L融合了“绿色高效动力总成”、“奥迪驾驶模式选项”以及“前轴前移设计”三大集驾驶乐趣与乘坐舒适性于一体的奥迪独创科技,在印证奥迪技术领先实力的同时,也树立了国内中型高档轿车的全新标杆。奥迪全球领先的FSI燃油直喷技术与涡轮增压技术、AVS奥迪可变气门升程系统相结合,在全新8速multitronic无级/手动一体式变速器协助下,可充分汲取每一滴燃油的能量,使其90公里/小时等速油耗仅为百公里5.7升。

浙江是奥迪全国销量最大的市场之一,是全国奥迪销售网点最密布、销售网点档次最高的地区。

新凯美瑞杭州上市



3月1日,新凯美瑞在杭州正式上市。新凯美瑞9个型号产品的市场指导价格区间为18.98万元~27.38万元(除240V G-BOOK等级外),于3月1日在全国的广汽丰田销售店同时销售。此次新凯美瑞导入G-BOOK智能副驾系统,使得新凯美瑞的技术水平远远领先于同级任何一款车型。此外在配置上,新凯美瑞也进行了多项升级。

优惠

韩通汽车 3月优惠多

在北京现代新加坡2008年度会议上,韩通4S店连续第三年荣膺“北京现代2008年度全国最佳特约店奖”,为了庆祝这一殊荣,韩通4S店从3月4日~3月31日期间推出“感恩回馈月”活动,活动期间所有购买北京现代的客户均可获得60000公里(12次)免费基本保养。

3月,韩通4S店携手招商银行信用卡开展“0”利息分期业务,持卡人只需承担一定手续费即可按月分期偿还购车款项,一般贷款额度在3万~10万之间,其中伊兰特和雅绅特一年可享受“0”利息和“0”手续费。在3月31日前办理招行信贷业务的客户均可享受三重大礼。

另外“现代家园技术课堂”3月继续开放,所有会员均可在3月14日~15日免费报名,每期限额50名。北京现代韩通4S店还将推出“爱心后备箱自驾游”活动。

CR-V 感恩有您
共享新“礼”程

感恩20万CR-V用户,东风Honda于3月2日至31日在全国特约店同步展开“感恩有您 共享新‘礼’程”感恩系列活动。本次活动期间,更将与所有用户分享CR-V超越20万的喜悦。活动期间,消费者试驾即可获得礼品,购车可以获得CR-V车模,并有机会参加内蒙古环保之旅。为感恩所有CR-V已购车用户,东风Honda还特别准备了多重好礼。

自2004年5月上市至今年2月,CR-V销量已超越20万。新一代CR-V将轿车的舒适性与城市SUV多功能性结合,兼顾家庭和商务需求,满足人们对更高品质生活的追求。在CR-V上市前后,SUV市场的整体销量呈现出强势增长,2007年SUV市场同比增幅超过50%,去年在车市整体增幅不大的情况下,SUV市场仍保持三成的增长幅度。独一无二的CR-V,引领了SUV市场的全新概念,激活了沉寂已久的SUV市场。

进口标致 3月感恩活动

标致进口车全车型推出3月感恩让利活动,凡在2009年3月7日~16日购进口标致汽车,均可获得有4S店赠送的交强险一份,其中307CC更以28.8万元限量供应;已经购买进口标致老客户在此期间可到物产森美免费检测车辆一次。

只需首付 50%车款
即可拥有 09款 SLS 赛威

作为凯迪拉克进入中国市场的主力车型,凯迪拉克·SLS赛威是一款专为精英人士设计的豪华商务轿车。近日,凯迪拉克品牌携手上汽通用汽车金融有限责任公司将限时推出凯迪拉克09款SLS赛威“50:50平衡先享理财专案”:自3月1日起至4月30日止,凡在凯迪拉克全国特约经销商购买09款SLS赛威任何车型,只需首付50%的车款;其余50%的车款可在购车一年以后选择以下两种方式支付。或一次性付清余款,或申请延期一年分期付款。