



# 全球鼓励的假生意

## 大学生拿“模拟公司”练练手

文 / 本报记者 金梁 图 / 姚志伟

自己当老板，有个专门的经理办公室，手下有一堆人听你指挥。没事在办公室里转转老板椅，有事跑出去吃个饭，随便签个单子就是几十万……最关键的是开这样的公司，居然还不花本钱，也不怕亏本。这种好事居然让一帮大学生碰上了。

最近，杭州各大高校都在流行搞一种“全球模拟公司”，来头很大的，据说“模拟公司”起源于上世纪 50 年代的德国，在 42 个国家有近万个这样的“模拟公司”。说白了，这种“模拟公司”就是教大学生如何开公司，虽说有“模拟”二字，但跟真实的无多大区别，工商局批的营业执照，税务局批的税务执照等一样不能少。

### 当“模拟公司”经理要先竞聘

王旭伟，杭州财经学院市场营销专业学生，今年还只有大二。与其他大学生不同的是，他同时还有另外一个身份：杭州茶雨茶叶销售模拟有限公司的总经理助理。

别以为这只是个名头，要当上这个职务是要有本事的，王旭伟还清晰地记得那次所谓的竞争上岗。2008 年 10 月，财经学院推广“模拟公司”，鼓励大学生来创业，但前提是先由学生提出创业构思，王旭伟和同学于是冒出来开茶叶公司的念头。“有个同学家里正好是开茶厂的，我们觉得有地方可以去借鉴，从茶叶起步比较现实。”王旭伟说。

从家里取经，到创业构思，再准备创业演讲内容，这功课做了不少时间，目的只有一个：引起“幕后老板”的重视，从而引资成功。这个所谓的“幕后老板”就是该学校负责创业指导的老师，项目只有他批准之后，才可以注册“模拟公司”，有大量的虚拟资金进入公司的银行帐户。

“那天除了我们茶叶销售外，还有不少同学准备了自己的项目。我们需要向在场所有人展示这个项目，并说明公司的运营方式和前景。我们把那天称为竞聘公司总经理，谁的项目好谁就当总经理，剩下的就只好当员工。”王旭伟他

们最终成功了，一个当上了总经理，一个则是总经理助理。

剩下的就是招兵买马，对这个茶叶销售感兴趣的有 7 人，于是财务部、销售部、行政部和市场部都有了部长和员工。“开(模拟)公司有个条件，必须是 7—11 人的团队，除了个别认识的，其他都是陌生人，锻炼的就是团队协作能力。”

### 营业执照、税务执照……

#### 样样不能少

如果你认为这是一帮孩子在小打小闹，接下来的事情可能会出乎你的意料。

“我们确定好团队分工之后，便开始着手去工商局办营业执照。”王旭伟一本正经地阐述道，“公司开业登记费为每家 20 元，发放营业执照不另收费；公司办理变更登记，每家每次收费 10 元。每家公司应交费用从本公司的网上银行直接转账。”

“真的去工商局注册啊，这公司不是模拟的吗？”记者有点吃惊。

“没错，的确是去工商局，只是这工商局也是模拟的。在全球模拟公司的网站专门有模拟工商局的页面，我们的公司必须去这里登记注

册，然后领营业执照。”王旭伟说。企业名称、经营范围、注册资本、公司类型、公司所在地……所有填写的内容与真实在工商局办营业执照没多大区别。向模拟工商局提交申请后过了一天，王旭伟他们的营业执照就批下来了。

人家开公司最头痛的就是注册资金，而在模拟公司却是最简单的，什么类型的公司可以自己选择资金量。王旭伟他们就轻轻松松填了 100 万元的注册资金，等到营业执照批下来后，他们的模拟银行帐户上就会有 100 万元出现。

“去模拟税务局办税务登记证，去模拟银行开户……这些开公司必备的过程，我们都要办一次，这比我们想象中的要复杂很多。”

王旭伟他们的模拟公司终于成立了，个个不是经理就是部门主任，不过却没有自己的办公场地。“听说有些学校专门准备了一个大教室作为模拟公司的场地，营造工作氛围。有些模拟公司还会出一张购置设备清单，包括电脑、办公电话、办公用品等，公关部则拿出了一个 1 万余元的开业仪式支出计划。”

不管条件如何，王旭伟的公司专门制定了一份上班考勤制度。听上去有模有样的，公司成员在公司推广业务和理论学习时，不能随便请假，有特殊情况必须由总经理批准。