



经济危机中 跑赢老公的富太太

文 / 本报记者 刘威

在一家五星级大酒店的停车场里,两位貌似40来岁的女士,一身名牌包包和衣服,边走边聊。之后,两人分别坐进自己的奥迪Q7和宝马5系,扬长而去。原来她们刚在酒店里参加完一个理财讲座。不少富太太越来越不甘只做成功男人背后的女人,她们希望通过不断的充电,也能帮上老公一把。

让老板刮目相看的老婆

去年开始的全球经济危机,让不少浙商连连告退,资产大幅度缩水。

浙商们亏了大把的钱,但他们的老婆却有不少人在这场经济危机中尝到了甜头。这些富太太们通过一些理财投资讲座的培训和学习,树立起了一套自己的投资理念。

2006、2007年,富太太们和大家一样,都将大多的资金投入到股票和基金中去。但全球经济危机爆发后,股票、基金一落千丈,不少富太太关注起了房产。

当然也有独具慧眼的富太太,很早就开始投资起房产。

陈芳(化名)是温州人,她老公是温州某民企老板。企业为家族生意,丈夫和自己的亲戚几乎都在这家厂子里工作,唯独她在家做全职太太。

2006年,她进入六朵金花理财机构旗下的富太太理财俱乐部。富太太理财俱乐部的理财师许经理说,初次和她见面,未开口前,外貌不突出的她,在一身名牌的衬托下,还有些许气质,但在交谈过程中,就明显有暴发户的感觉。“于是我们给她安排了各种社交礼仪、音乐品鉴方面的课程。同时她自己还要求加强关于理财投资的培训。”

之前对理财这块一无所知,将自己几百万零花钱统统存到银行的她,却在金融危机前后大赚了一笔。

原来,通过几个月的理财培训,陈芳想试试身手,竟然集中起亲戚几乎所有的零花钱,在杭州一次性以较低的价格买了多套房产,并出租。

2007年,她将其中几套房产做抵押,将钱投到了新股上,当时打新股风险低,收益佳,继买楼盘后,陈芳这次在股票上又获得了不错的收益,加起来将近千万。

千万的收入,让一直认为陈芳没什么本事的老公刮目相看。经济危机中,陈芳所支配的家庭资产没有受到影响,还在楼市打折期间购入了几套房子。反倒是老公企业如履薄冰。虽然陈芳一直提倡家庭资产和企业资产要分开,但今天家里的企业有难,她还是从自己的小金库里拿

出千万,救了老公的公司。

现在在家里,老公和陈芳交流很多,其中最多的就是理财投资的心得,陈芳还常常回公司帮忙。

现在陈芳手中的多套房产还在,她和机构理财师许经理说:去年的经济危机的确令我很担心,但股市最赔钱的时候我已经出来了。至于楼市,我始终相信会好起来的,而且当时我们家的企业并不需要大量的钱来套现,于是在经济危机期间我只卖出了一套,现在楼市开始回暖了,我准备找机会卖几套房产出去。

有赚的也有赔的,在经济危机期间,富太太理财俱乐部中也有几位富太太投资失败。其中一位做外贸生意的富太太就在期货投资上亏损了500多万。在平时,她可能觉得500万的损失是很正常的,但她意识到处于经济危机,于是将剩下的资金投到了黄金、保险等相对稳健的产品中去了。

有些人想做永不下岗的富太太

富有是富太太们的共同资本,上亿资产不在话下,更别说千万了。她们不愁吃不愁穿,除了赚钱,不少富太太进入富太太理财俱乐部是为了充实自己。

许经理告诉记者,富太太理财俱乐部壮大的速度很快,越来越多事业有成的女性、金融机构的高层管理人员、上市公司高层的夫人、外企高级白领等女性都加入了。

“儿子现在在国外上大学,老公一天到晚都在公司里处理生意。我现在又没工作,平时在家很无聊,不是和牌友们打麻将就是朋友逛街买东西。前几天,听朋友说这边的俱乐部常常会有各类理财、养生类的讲座,于是我就报了名,和朋友两个人常常从温州开车赶过来看看学学。”一位不愿透露姓名的富太太告诉许经理。

许经理说:“现在不少富太太都是全职太太,赚钱养家都由老公一手包办,她们落得清闲。但是老公的优秀也让她们有了些危机,为了不让自己落后,她们想多学点东西,在将家庭财产合理安排好的同时,还能适时地替丈夫

分忧解难。”

富太太还对养生、风水很感兴趣

在大家的印象中,富太太应该常常出没于高档的商场、美容院以及陪着老公参加各种酒会。

许经理说,“和她们接触前,我总认为应该不少富太太会比较爱慕虚荣、喜欢享受,一味追求名牌、名车。但和她们接触后,我发现不少富太太很虚心好学。记得有一次,机构组织一个临时的活动,只提前一天通知我们的会员,杭州市的会员当然没问题,但像温州、宁波由于路途遥远,我们认为她们应该不会参加。加上那天天气还很热,差不多将近40度。可没想到,不少温州、宁波的会员们都纷纷赶来听课。”

也有的富太太进入俱乐部是为了认识更多的有钱人,替自己的丈夫谋划生意。

据了解,俱乐部的会员基本上都是40岁上下的富太太,每年都将交纳5000元以上的费用。理财团每个月都会组织一到两次的聚会和沙龙。太太们畅所欲言、交流心得;其间穿插一些情景教学、小型派对。不过,最令太太们看重的还是大型的主题社交活动,比如关于养生方面、风水方面,特别是理财方面和子女教育方面,她们最为热衷,一方面可能是兴趣爱好,另一方面能学到东西,更重要的是通过大型社交活动可以结识各界名流、专业人士等,无形中拓宽了生意和人脉双重渠道。

俱乐部讲师刘小姐对记者说起一位白手起家的富太太,今年大概三十五六岁吧,在20多岁时就和老公一起在老家义乌打天下,做的是凉席生意,后来又来杭州做百货商店生意,现在身价近亿。“她在我们俱乐部里属于比较积极的会员,不仅参加活动,有时候还自己组织、发起活动。通过一些活动讲座,她认识了不少富太太的老公,强强联合做起了生意。”

“在教育孩子方面,她会告诫自己的女儿,无论学习怎么样,你最起码要有一技之长,另外必须学会会计,这样可以从小很好地管理好自己的手中的钱。”

中国移动浙江公司提供2200个社会实践岗位

登陆公司网站、青牛网或至各地动感地带校园品牌店均可报名

于2004年推出并保持一年一次频率的“动感地带大学生暑期社会实践活动”是近年来在全省大学生中具有较强影响力和号召力的暑期实践活动。记者获悉,今年,该活动将向全省在校大学生提供2200个社会实践岗位,目前已经正式开通报名渠道。

“动感地带大学生暑期社会实践活动”由中国移动浙江公司主办。通过前五届活动,万余名学生获得了良好的锻炼,部分成绩优异者还加入了中国移动浙江公司这个大家庭。

今年,中国移动浙江公司将动用全省资源,为大学生们提供包括客服经理助理、业务咨询员、数据业务推广员、农村信息化推广员、

10086客户服务人员等社会实践岗位。

中国移动浙江公司相关负责人表示,中国移动浙江公司将统一按照公司员工的方式来管理参加实践的大学生,让大学生们能体验到一流通信企业的管理和运营理念。

今年的活动主题是“我的暑期,实践由我”。大学生们可以通过移动公司提供的营销和服务类实践岗位,加强社会实践能力和团队精神;以团队为单位在业余时间参与“绿箱子环保计划”等公益环保活动,如携带绿箱子在校园、居民社区等场所进行环保宣传,并同时收集废旧电池或手机;部分大学生们还将作为农村信息化推广员下乡设点指导农民正确使

用电脑和手机,并推广让农民受益的农民信箱、农讯通等信息化产品。

对于报名参加活动的大学生,除了要求品学兼优、思想端正、工作认真负责、刻苦耐劳、有团队合作精神外,还要有环保精神,热衷于社会公益事业。

通过以下四个渠道进行报名就有机会参与活动:一是拨打青年时报热线电话:0571-28111111;二是登陆青牛网 <http://www.qnw.com.cn> 进入相关页面填写报名表;三是登陆中国移动浙江公司网站(<http://www.zj.chinamobile.com>),点击相关页面后填写报名表;四是到中国移动浙江公司动感地带品牌店报

名。报名截止时间为7月7日。

接:各市提供的实践岗位数

(一)全省社会实践活动岗位数量分配(总共2200名)

杭州:实践人数665名;宁波:实践人数205名
温州:实践人数200名;湖州:实践人数160名
嘉兴:实践人数120名;绍兴:实践人数100名
台州:实践人数150名;金华:实践人数300名
丽水:实践人数70名;衢州:实践人数150名
舟山:实践人数80名